

Estamos ante un proceso de desglobalización, o ante una reestructuración o fragmentación de la globalización

Nombre y Apellidos; María Teresa Barroso del Cerro

(mbarrosod@uoc.edu)

Tutor: Roser Masjuan Lladó

(rmasjuan@uoc.edu)

12 de junio del 2023

Trabajo Final de Grado

Ámbito de especialización: Empresa y Mercados Globales

Memoria final

Estamos ante un proceso de desglobalización, o ante una reestructuración o fragmentación de la globalización

ÍNDICE

Resumen	6
Abstract	7
INTRODUCCIÓN	9
Justificación y relevancia	11
Objetivos, métodos de investigación, y alcance	12
Objetivos de desarrollo sostenible (ODS):	13
Planificación Temporal	14
Perspectiva de género incorporada en el TFG	14
1 DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	15
1.1 Preguntas de investigación	15
1.2 Hipótesis planteadas	16
1.3 Marco teórico y antecedentes	16
1.3.1 Etapas creación Marco Teórico	16
1.3.2 Metodología	17
1.3.3 Búsqueda de información	17
1.3.4 Los criterios de inclusión	17
1.3.5 El propósito de la investigación	18
1.3.6 Fuentes de información	18
1.4 Concreción del diseño y Enfoque de la Investigación	18
2 MARCO TEÓRICO	20
2.1 La globalización	20
2.1.1 Tipos de globalización	20
Política	20
Cultural	21
Tecnológica	22
Económica	23
2.1.2 Historia de la globalización	24
La primera globalización (1870-1914)	25
La segunda globalización (1944-1971)	26
Caída de la Unión Soviética 1991	27
Crisis del 2008	28
Crisis del Covid - 19 (2020)	29
Crisis Guerra invasión de Ucrania 2022 por Rusia	30
2.2 Nuevo modelo económico, condicionantes, concepto, y nueva era mundial	30
2.2.1 Factores condicionantes del nuevo modelo económico	31
Factor Tecnológico	31
Factor demográfico	33
Factor Político	33
Factor sostenibilidad	33
Factor económico	34
2.3 Desglobalización o Globalización selectiva, Geobalización y Autonomía Estratégica	34
2.4 Nueva era mundial	36

2.4.1	Asia y países emergentes	37
	China	37
	India	38
	Rusia	38
	Brasil	38
	Sudáfrica	38
2.4.2	La democracia como sistema de gobierno en retroceso	38
2.4.3	Dilema: la trampa de Tucídides o la segunda Guerra Fría	39
3	ESTUDIO EMPÍRICO	40
3.1	PIB mundial por continentes	40
3.2	Evolución del PIB Mundial desde 1986 hasta 2027	40
3.3	Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 hasta 2022	41
3.4	Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB	42
3.5	Distribución de la población Global en porcentaje por continente	42
3.6	Población total de los BRICS desde el 2000 con proyección hasta 2027	42
3.7	Evolución PIB mundial (%) por región, periodo 1982-2021	43
3.8	Principales países exportadores a nivel mundial en 2021	44
3.9	Evolución del precio de la onza de oro en el periodo 1990 hasta 2022 en dólares	44
3.10	Porcentaje monedas mantenidas reservas mundiales divisas Q ₁ 1999 / Q ₁ 2022	45
3.11	Tasa de inflación mundial desde 2000 a 2021, y previsión hasta 2027	45
3.12	El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021	46
3.13	Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022	46
3.14	Democracias en el mundo	46
3.15	Resumen estudio empírico	47
	IMPLICACIONES ÉTICAS, Y/O SOCIALES	49
	CONCLUSIONES	49
	IMPLICACIONES DE ESTE TRABAJO PARA LAS EMPRESAS	52
	LIMITACIONES DEL TRABAJO	52
	VALORACIÓN	52
	GLOSARIO	53
	BIBLIOGRAFÍA	54
	ANEXO	64
	Tabla 1: PIB mundial por continentes (Selfbank, 2022)	64
	Tabla 2: “Global gross domestic product (GDP) at current prices from 1985 to 2027 in billion U.S. dollars “ (IMF, 2022)	64
	Tabla 3 (bis): Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 hasta 2022 en billones de dólares USA (OMC, 2022)	66
	Tabla 4: Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB, por país periodo 1960-2023 (Banco Mundial, 2021)	67
	Tabla 5: distribución de la población Global por % y continente (Statista, 2023)	67
	Tabla 6: Población total de los países BRICS desde el año 2000 hasta la proyección en el año 2027 (FMI, 2022)	67
	Tabla 7: Evolución PIB mundial (% anual) por región, periodo 2021 _se complementa con el gráfico 7_ (Banco Mundial, 2022)	68

Tabla 8: Principales países exportadores a nivel mundial en 2021 (Statista, 2021)	68
Tabla 9: Price of gold per troy ounce from 1990 to 2022, in U.S. dollars (World Gold Council, 2023).	69
Tabla 10: Porcentaje de monedas mantenidas en las reservas mundiales de divisas desde el 1er trimestre de 1999 hasta el 1er trimestre de 2022 (FMI, 2022)	69
Tabla 11: Tasa de inflación mundial de 2000 a 2021, con previsiones hasta 2027 (Fondo Monetario Internacional, 2023)	70
Tabla 12: El gasto militar mundial supera los 2 billones/dólares en 2021 (SIPRI, 2022)	70
Tabla 13: Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022 (SIPRI, 2023)	71
Tabla 14: índice de democracia por región en el periodo 2010 / 2022 (OWID, 2023)	71
Tabla 15: Resumen de las variables analizadas en el estudio empírico	47

Figuras

Figura 1: Planificación temporal	15
Figura 2: Árbol de objetivos	16
Figura 3: Esquema de progreso en el diseño de investigación del estudio empírico	19
Figura 4: Ficha técnica de la investigación	20
Figura 5: “Hype Cycle” tecnologías emergentes 2022	32
Figura 6: 4 posibles trayectorias de la evolución del offshore Us-dollar system	37
Figura 7: Mapa del mundo visión de China con esta situada en el centro	38

Gráficos

Gráfico 1: PIB mundial por continentes	41
Gráfico 2: “Global gross domestic product (GDP) at current prices from 1985 to 2027 in billion U.S. dollars”	42
Gráfico 3: Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 – 2022 en %	42
Gráfico 4: Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB	43
Gráfico 5: Distribución de la población Global por % y continente	43
Gráfico 6: Población total países BRICS, año 2000 con proyección hasta 2027	44
Gráfico 7: Evolución PIB mundial (%) por región, periodo 1982-2021	44
Gráfico 8: Principales países exportadores a nivel mundial en 2021	45
Gráfico 9: Price of gold per troy ounce from 1990 to 2022, in U.S. dollars	45
Gráfico 10: Porcentaje monedas mantenidas en las reservas mundiales divisas	46
Gráfico 11: Tasa de inflación mundial de 2000 a 2021, previsiones hasta 2027	46
Gráfico 12: El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021	47
Gráfico 13: Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022	47
Gráfico 14: índice de democracia por región en el periodo 2010-2022	48

Estamos antes un proceso de desglobalización, o ante una reestructuración o fragmentación de la globalización

María Teresa Barroso del Cerro (mbarrosod@uoc.edu)

Trabajo Final de Grado (Grado en Administración y Dirección de Empresas) – Empresa y Globalización

Resumen

Desde la disolución de la Unión Soviética en 1991 los sucesivos mandatarios de los gobiernos, así como los consejos delegados de las grandes compañías primero, y de las de tamaño medio después, aceptaron la premisa de que la globalización seguiría una senda de avances sostenidos hacia la integración total del comercio. Pero las perturbaciones en forma de crisis internacionales (financiera, pandemia, invasión de Ucrania) hacen que el estado de opinión generalizado (gobiernos, empresarios, o ciudadanos) sea el de que hemos entrado en un *proceso de desglobalización*.

Pero los datos investigados en este trabajo, permiten inferir que el proceso en el que estamos inmersos se debe a una *reestructuración, o fragmentación de la globalización*, como consecuencia de los nuevos condicionantes *geoestratégicos*, en *seguridad, autonomía estratégica, sostenibilidad, económicos, demográficos*, y las posibilidades que brinda la *tecnología*, más que a la muerte reiteradamente anunciada de la globalización.

Durante décadas los beneficios de la integración creciente del comercio, y todos sus factores (capitales, personas, conocimiento, tecnología, productos, servicios...) parecían no tener fin. Pero las consecuencias para los países desarrollados en materia de *renta distributiva, o sostenibilidad global*, comenzaron a crear malestar, un claro ejemplo de este malestar es el *Brexit* que supuso la salida del Reino Unido de la UE en el 2020. Tampoco todos los países en vías de desarrollo han sido capaces de obtener beneficios de la globalización, basta repasar los que ha ocurrido en el Sur de América para entender el malestar de sus poblaciones muy reactivas en contra de este proceso, y en África nada ha cambiado bajo el sol de forma significativa en los últimos 30 años.

Los claros ganadores son los países como China, y en menor medida la India, situados en la zona con mayor proyección económica para las próximas décadas, debido a su dinamismo económico, pero también a que casi un 60% de la población global, potenciales consumidores se residen en este continente.

La percepción de Estados Unidos de que su hegemonía está siendo amenazada por China, ha hecho que tome diferentes medidas, desde *barreras arancelarias*, a la *transferencia de conocimiento*, o el *acceso a tecnologías punteras*. Por su parte, la Unión Europea ha tomado conciencia tras la pandemia de que necesita una *autonomía estratégica* en los campos industriales, alimentarios, y farmacéuticos. Un concepto que se amplió con la toma de la conciencia del *peligro existencial* para muchos países de la UE, tras la invasión de Ucrania por parte de Rusia, a campos como la *defensa*, y la *energía*.

Las acciones llevadas por los gobiernos para contrarrestar las diferentes crisis geopolíticas, financiera, corporativas, sociales, y de salud, han evidenciado que el *sistema económico* implantado desde el final de la Segunda Guerra Mundial, no es capaz de superar las pruebas de estrés a las que ha sido sometido desde el 2008. Así estamos inmersos en un proceso de sustitución del sistema económico y de todas sus instituciones.

En este trabajo, se ha creado un *marco teórico* que permita estudiar la *historia de la globalización desde sus inicios*, fijado en la llegada de Cristóbal Colón a América, porque estudiar el fenómeno desde hace tanto tiempo, y no investigarlo nada más que desde hace tres décadas que es cuando más se ha generalizado. El motivo es claro, nos permite una *perspectiva del proceso* que indica claramente que la globalización ha sufrido momentos de fragmentación del comercio en otros momentos de su historia, retomando su senda cuando las circunstancias lo han permitido.

También se presta atención a los *tipos de globalización* que existen, ya que esta no es solo económica, de hecho en este momento, la reestructuración actual responde a otros tipos de globalización además de la económica, como es la social con los ciudadanos exigiendo mediante sus elecciones de consumo que se *reordenen las cadenas de suministro, culturales* como es el concepto enfrentado que tenemos los occidentales y los asiáticos sobre el individuo o este dentro de una colectividad, y *políticas* con gobiernos con *democracias híbridas* como el ruso utilizando la invasión de un país soberano algo que los europeos habíamos olvidado.

Además, se toman en cuenta el estudio de los *factores actuales determinantes de la globalización* que están evidenciando el agotamiento del sistema económico: demográficos, sostenibilidad, tecnológicos, y político. Y, se estudia a los países que están promoviendo la aceleración de ese cambio como son los *países emergentes*, los asiáticos, que reclaman con posturas más asertivas, un papel protagónico en el nuevo escenario mundial, y exportar en la medida de sus posibilidades su sistema político, el *retroceso de las democracias plenas* en la última década es muy claro.

Se apoya todo el trabajo con un *estudio empírico* en base al *diseño de investigación* previamente realizado, que permitirá traducir a datos estadísticos las consecuencias de las decisiones de todos los agentes con palanca en este proceso: los gobiernos, las empresas, los ciudadanos, y el estado del medioambiente. El tablero geopolítico pasa a tomar el timón en las decisiones empresariales, y estas a su vez estarán condicionadas por las decisiones de compra de los consumidores.

Una vez recopilada toda la información, se procederá a su *análisis* para extraer el conocimiento que ayudará a contextualizar con una perspectiva histórica la *reestructuración de la globalización* para adaptarse a las necesidades actuales con un *nuevo sistema económico* que marque una nueva era caracterizada por el *multilateralismo*.

Una *nueva era económica* se abre paso cada vez más nítidamente, es importante no subestimar lo rápido que se puede implementar el nuevo sistema, ya que la historia nos enseña que las guerras y las pandemias son grandes catalizadores y acelerantes de cambios. Recordemos lo ocurrido en Europa con la *peste* a mediados del siglo XIV, y con la *gripe mal llamada española* datada en 1918, acontecida en paralelo a la *Primera Guerra Mundial*, que hoy como entonces coincide con una guerra, aunque afortunadamente no es mundial.

Palabras clave:

Globalización, desglobalización, reestructuración de la globalización, fragmentación de la globalización, autonomía estratégica, transformación de la globalización, fragmentación del Comercio global, nueva era económica, nuevo modelo económico.

Abstract

Since the dissolution of the Soviet Union in 1991, successive government leaders, as well as CEOs of first large and then medium-sized companies, have accepted the premise that globalization would follow a path of steady progress toward full integration of the world trade. But the successive international crises, first the financial one, then the pandemic, followed by the invasion of Ukraine, make the state of general opinion (governments, businessmen or citizens) perceive that we have entered a process of deglobalization.

But the data investigated in this work allow us to infer that the process in which we are immersed is due to a restructuring, or fragmentation of globalization, as a consequence of the new geostrategic conditions, in terms of security, strategic autonomy, environmental sustainability, economy, demographics and the possibilities offered by technology, instead of the repeatedly announced death of globalization.

For decades, the benefits of the growing integration of trade, and all its factors, capital, people, knowledge, technology, products, services... seemed endless. But the consequences for developed countries in terms of income distribution, or sustainability, began to generate discomfort. A clear example of this malaise is Brexit, which led to the departure of the United Kingdom from the EU in 2020. Not all developing countries have been able to obtain benefits from globalization, it is enough to review what happened in South America to understand the malaise of their populations highly reactive to this process, and in Africa nothing has changed significantly under the sun in the last 30 years.

The clear winners are countries like China, and to a lesser extent India, located in the area with the greatest economic projection for the coming decades due to its economic dynamism, but also because almost 60% of the world population, potential consumers, is in this continent.

The perception of the United States that its hegemony is being threatened by China has led it to take different measures in the form of barriers, from the imposition of tariffs, to the transfer of knowledge, or access to cutting-edge technologies. For its part, the European Union has become aware after the pandemic that it needs strategic autonomy in the industrial, food and pharmaceutical fields. A concept that was extended with the awareness of the existential danger for many EU countries, after the Russian invasion of Ukraine, to fields such as defense or energy.

The actions carried out by governments to counteract the different geopolitical, financial, business, social and health crises have shown that the economic system implemented since the end of the Second World War is not capable of passing the resistance tests to the that has been subjected. since 2008. We are thus immersed in a process of replacing the economic system and all its institutions.

In this work, a theoretical framework has been created that allows studying the history of globalization from its beginnings, set in the arrival of Christopher Columbus to America, since he studied the phenomenon from its beginnings, and not only for three decades, which is when it has become more general, it allows us a perspective of the process that clearly indicates that globalization has suffered moments of commercial fragmentation at other moments in its history, resuming its path when circumstances have allowed it.

Attention is also paid to the types of globalization that exist, since this is not only economic, in fact, at the moment, the current restructuring responds to other types of globalization in addition to the economic one, such as the social one with citizens demanding through of their consumer choices that reorder supply chains, cultural such as the conflicting concept that Westerners and Asians have about individuality or the subject in the community, and politics with governments like the Russian using the invasion of a sovereign country something that the Europeans we had forgotten.

In addition, the study of the current determinants of globalization that are showing the depletion of the economic system is taken into account: demographic, sustainability, technological and political. The countries that are promoting the acceleration of this change are also studied, such as the emerging countries, the Asians, which claim with more assertive positions, a leading role in the new world scenario, and export their political system to the maximum. This can be seen in the decline of democracies considered full in the last decade, which is a clear indicator.

All the work is supported by an empirical study based on the previously carried out research design, which will allow the consequences of the decisions of all the agents with influence in this process to be translated into statistical data: governments, companies, citizens and the public.

public. state of the environment. The geopolitical board begins to take the helm in business decisions, and these in turn will be conditioned by consumer purchasing decisions.

Once all the information has been collected, it will be analyzed to extract the knowledge that will help to contextualize the restructuring of globalization from a historical perspective to adapt to current needs with a new economic system that marks a new era characterized by multilateralism.

A new economic era is making its way more and more clearly, it is important not to underestimate the speed with which the new system can be implemented, since history teaches us that wars and pandemics are great catalysts and accelerators of change. Let us remember what happened in Europe with the plague in the mid-14th century, and with the so-called Spanish flu that dates from 1918, which occurred in parallel to the First World War.

Key Words:

Globalization, deglobalization, globalization restructuring, fragmentation of globalization, globalization transformation, strategic autonomy, global trade fragmentation, new economic era, new economic model.

INTRODUCCIÓN

Aunque no existe una definición consensuada, podemos definir la globalización como un proceso en el que se entremezclan factores político (surge en occidente), sociales (exporta formas de organización social), cultural (estilos de vida mediante contenidos culturales, cine, educación, ocio...), y por supuesto el factor más importante económico que permite eludir a las empresas transnacionales los derechos laborales, e impuestos en los países desarrollados estableciendo comunicación e interdependencia entre los países escogidos a lo largo del mundo para establecer, sus fábricas o sus centros de servicios. Es decir, según Enrique Fanjul: *la globalización es la integración creciente de las economías en el mundo poniendo el foco en el comercio, sus flujos de capital, la mano de obra, tecnología y la innovación* (Fanjul, 2021).

Nos hallamos en un momento de cambio en el que muchas voces apuntan al fin de la globalización tal y como la hemos experimentado hasta ahora. La invasión rusa de Ucrania, sin duda ha sentenciado con qué países se harán negocios en los próximos años teniendo en cuenta la seguridad geoestratégica, y el abastecimiento de energía procedentes de países que no pretendan chantajear después a sus clientes. La realidad es que estamos avanzando firmemente hacia una *evolución de la globalización* (Rodríguez Vargas, José de Jesús; Aidé Montiel Martínez, Paty ;, 2022), algunos la llaman la *Geobalización* (Van den Abeele, 2022) , otros la *autonomía estratégica, seguridad* mediante intervención del estado (GERBAUDO PAOLO, 2022), u otros *políticas de doble circulación* que protege la economía interna y a sus ciudadanos de los desequilibrios generados por esta, y aprovecha las oportunidades globales (Gerbaudo Paolo, 2022).

Pero cómo hemos llegado hasta aquí, la primera vez que se pudo dar la vuelta al mundo fue en 1492 cuando *Cristóbal Colón arribó a América*, el siguiente gran salto cuantitativo surge con la *Primera Revolución Industrial* en Inglaterra (1760-1830), posteriormente la *Primera Globalización* (1870-1914) en Gran Bretaña (Martín Quirós, 2018) que finalizó con el comienzo de la *Primera Guerra Mundial* en 1914 (Gilbert, M., & Devoto, A., 2005), le seguiría un periodo de entreguerras, caracterizado por la desintegración del comercio en el mundo. La *Segunda Globalización* (1945-1973) emerge tras la *Segunda Guerra Mundial*, dando paso a una etapa nueva de *integración global* (Domingo, H. R., 2021). El *comercio* según el Banco Mundial, en 1970 representaba el 25% del *PIB mundial*, mientras en el 2008 alcanzó la cifra del 61%, cayendo al 52% en el 2009, desde entonces ha ido fluctuando a través de diferentes crisis hasta el 2021 en el que la cifra supuso un 57% (Banco Mundial, 2021).

Si repasamos los hitos más importantes de los últimos 50 años en el contexto internacional: el acuerdo de *Bretton Woods* vigente desde 1944 cae en la década de los 70, en el quedaron reflejadas las reglas por las que las naciones industrializadas se relacionarán comercial, y financieramente, puso fin de facto al proteccionismo imperante desde 1914 por el que comenzó la primera guerra mundial (Aranda, J. L. , 2008). Así el patrón de *convertibilidad oro dólar* dio paso a la especulación financiera y las tasas de interés (Ossa, F. , 1976).

En los 80 llegará Reagan a presidente de los EEUU, cuyo reflejo al otro lado del Atlántico fue Margaret Thatcher en Reino Unido (De Vogli, R., 2011). Al final de esta década comienza la *Crisis de la Unión Soviética*, que terminaría colapsando entre 1990 y 1991 con la independencia de 15 repúblicas (Sánchez Sánchez, J. , 1996) . La *disolución de la URSS* dio paso libre a las políticas neoliberales ahora ya sin contrapeso alguno (Monedero, J. C., 2017).

El *neoliberalismo* tiene su mayor expresión en la globalización productiva, y financiera, su éxito en comunicar sus valores acabó con las protestas en los años 60, convirtiendo a los partidos políticos socialdemócratas en alumnos del neoliberalismo prescindiendo del paradigma del estado del bienestar, todo ello contribuye al gran éxito de USA como país hegemónico (Nebot, C. P., & Fonseca, F. , 2018).

En Estados Unidos y Europa (algo menos en esta gracias a las políticas del estado del bienestar) el daño a amplios sectores de la sociedad, debido a la transferencia de rentas hacia países como China, India o México en donde las fábricas han trasladado su producción, o desde donde las multinacionales operan a nivel global con sus servicios de *call center*. Las consecuencias culminan con la *crisis financiera del 2008* con la *socialización de las pérdidas* para salvar el sistema financiero, el estado con los impuestos de sus ciudadanos, no solo tiene que financiar el rescate prácticamente a fondo perdido, sino que a su vez asumir el coste individual de las hipotecas sub prime (Kotz, D. M., 2009).

En consecuencia, la aparición de populismos de ultraderecha estaba servida debido al descontento social acumulado: con Donal Trump en USA y en Europa el Brexit que termina con la salida de U.K de la U.E, la ascensión de gobernantes como Meloni en Italia actual presidenta desde el 2022, Le Pen en Francia cada vez más cerca de lograr su objetivo de gobernar, o la ruptura del tabú para gobernar con un partido de ultraderecha como Vox en algunas C.C.A.A en España, exponen la crisis del modelo (Amat J.L., 2013).

La pandemia del COVID -19 ha evidenciado las debilidades de las *cadena de suministro industrial y alimentaria* del actual modelo de globalización, creando la necesidad de relocalización de productos estratégicos, acelerando el proceso de desglobalización, que ya empezaba a decaer gracias al desarrollo exponencial de la *tecnología*, que hace cotizar a la baja el *factor trabajo humano* y al alza el capital.

La hegemonía de Estados Unidos pasa a ser cuestionada por países como China, con las alianzas forjadas entre países emergentes Brasil, Rusia, India, China y Sudáfrica en adelante los denominaremos BRICS. Contrarrestado por la asociación de Estado Unidos _consciente de su debilidad_ con alianzas en el Pacífico con Australia, Reino Unido y la propia USA en adelante AUKUS, ampliado con asociaciones en Asia Pacífico de socios naturales como Indonesia, Japón, Malasia, Filipinas, Pakistán, Corea del Sur o Taiwán, y en menor medida India.

La invasión por parte de Rusia de Ucrania a principios del 2022, ha encendido todas las alarmas en la Unión Europea, enseñando las costuras de su dependencia energética del gas y petróleo ruso, algo que también ha actuado como acelerador de la desconexión de Europa, socio natural de EEUU desde la Segunda Guerra Mundial. Europa, alejada de cualquier retórica para colaborar con Rusia, que ha tomado una deriva cada vez más autócrata.

La política económica se aleja en USA, UE, y China de estrategias indiscriminadas de integración a nivel global, y estas se hallan cada vez más cercanas un modelo de integración selectiva y controlada, veamos algunos ejemplos:

En USA a falta de nombre sustitutivo del neoliberalismo o capitalismo a ultranza mediante globalización el actual presidente Joe Biden acuña el *término Bidenomics*, con contratos estatales por valor de 400.000 \$ millones para *Hecho en América* (The Wall Street Journal, /2021).

China, en su *14º plan quinquenal para el periodo 2021 al 2025* se ha focalizado en la estrategia denominada de **dobles circulación** cuyo objetivo consiste en invertir más en la economía nacional (Gerbaudo Paolo, 2022).

En la Unión Europea, ya en el 2020 antes de la invasión a Ucrania por parte de Rusia, la situación durante la pandemia abrió un periodo de reflexión en el que se pretende lograr un equilibrio entre la dimensión política, socioeconómica y ambiental enunciando el concepto de *Autonomía estratégica* (Anghel S., Immenkamp B., Lazarou E., Saulnier JL and Wilson AB, 2020)

Realmente estamos ante una **desglobalización** entendida esta como **una menor integración** de las economías en el mundo poniendo el foco en el comercio, sus flujos de capital, la mano de obra, tecnología y la innovación (recordemos los datos expuestos arriba sobre el porcentaje de comercio sobre el PIB mundial que desde su punto máximo en el 2008 un 61%, ha bajado en el 2021 a un 4% quedando en un 57%); o por el contrario estamos ante una **reestructuración de la globalización, selectiva o fragmentada**, entendida como **proceso focalizado de desintegración** con aquellos países o áreas geográficas que permitan reducir los desequilibrios que provoca la globalización a nivel nacional (interior), aumentar la seguridad geopolítica, la resiliencia de la cadena de suministro, pero que permita a nivel internacional (exterior) aprovechar todas las ventajas posibles, (llámese Geobalización, autonomía estratégica, fragmentación del comercio, o economía de doble circulación, o globalización fragmentada...).

Así se reordenará la cadena de suministro relocalizando partes si esto es necesario, utilizando criterios de sostenibilidad para lograr la menor huella de carbono ante la presión social por el medioambiente, se primará en la UE la autonomía estratégica sobre la eficiencia en costes, y la elección de socios que coincidan con los valores occidentales, para que no empleen sus ganancias comerciales para invertir en ejércitos que amenacen la seguridad de Europa o Estados Unidos. y demás socios comerciales de ambos.

Realmente se puede lograr este equilibrio utilizando una suerte de “Guerra fría.2” reeditada, o el eje ya ha basculado definitivamente hacia Asia con China como nuevo actor hegemónico entre países emergentes, sin que USA y sus aliados puedan hacer nada para evitarlo. Si atendemos al **PIB global por continente**, ver en el punto 4 el gráfico 1: 94 billones de dólares en 2021 según el FMI, que se ha generado en cada continente vemos que Asia ya lidera con un 33,7% (de este el 18% lo aporta China) frente a Norteamérica con un 27,9% (USA aporta el 25%), y a Europa con un 25% (Selfbank, 2022).

Y si además atendemos al porcentaje de **población mundial por continente** (el total de seres humanos serían 7.920 millones en el 2022) que aportan al total cada continente: Tenemos que Europa es un 9,37%, mientras América del norte es un 4,7%, América Latina y Caribe un 8,28% África el 17,92%, mientras en Asia su aportación supone casi el 60% de la población total del planeta (Statista, 2023).

Con todos estos datos a nivel introductorio podemos empezar a contrastar si realmente estamos ante una desglobalización, o ante un ajuste que reestructure la globalización transformándola para adaptarla al nuevo paradigma global, tal y como ha sucedido en otros momentos de la historia.

Justificación y relevancia

La presente propuesta tiene relevancia en muchos campos, la relocalización industrial tiene **relevancia social** para los millones de ciudadanos occidentales que han visto como la deslocalización primero, y la automatización después iban mermando sus ingresos de salarios

medios o trabajos disponibles, podría minorar el malestar social provocado por las *transferencias de rentas* sobre todo con destino a Asia, un modelo económico con muy poca *sostenibilidad* que es rechazado por los ciudadanos de los países desarrollados. **Relevancia jurídica** porque la relocalización implica cerrar acuerdos comerciales con nuevos países a los que vayan destinadas las inversiones occidentales de capital. **Relevancia económica** de hecho supone repatriar inversión hacia Europa y Estados Unidos, en un intento de retrasar la hegemonía de los países emergentes de Asia Pacífico. **Relevancia cultural** porque propiciará intercambios culturales con otras culturas distintas a las actuales. **Relevancia científica** porque todos los movimientos de Estados Unidos limitan el intercambio tecnológico con China, algo que la india invasión de Ucrania ha exacerbado con el objetivo de que la tecnología fabricada en Occidente no termine por alimentar la maquinaria de guerra de Rusia. Y por supuesto **académica** porque es un tema poco investigado todavía se puede contextualizar el tema escogido, indicando qué tipos de trabajo se han desarrollado sobre la materia y el estado de la cuestión en la actualidad.

Los motivos personales para elegir este tema, siguen una evolución natural, primero estudié el *Grado en Marketing e Investigación de Mercados*, con *Mención en Marketing Digital y Comercio electrónico*, haciendo un TFM sobre *la Transformación digital de las relaciones B2B de una PYME de tamaño medio*, que me permitió atisbar el papel que la tecnología y las redes sociales podían tener en la *internacionalización*. Después hice de Trabajo Final de Máster en *Marketing Digital* una investigación académica del *Conocimiento y uso que las PYMES Industriales con relaciones B2B tienen de LinkedIn* para el cribado, contacto y adquisición de clientes internacionales. En este momento, estimo que contextualizar correctamente hacia donde evoluciona la *internacionalización* y *globalización*, porqué es relevante para cualquier toma de decisión empresarial, y suficiente como motivación principal para realizar este trabajo final.

El **origen del proyecto** para cerrar con este TFG el Grado en ADE, surge mientras estoy cursando el *MBA en internacionalización de empresas edición 24ª*, en ICEX-CECO. En una de las clases, conducida por M^a José Chaguaceda Sáinz, Senior Country-Risk en CESCE, profesora en el programa del *módulo 3: Entorno económico internacional y análisis de países*, surge el debate sobre si se está produciendo una desglobalización, o reestructuración de esta, y ella explica su percepción personal, pero basada en la experiencia de los cambios estructurales en la integración del comercio que se están produciendo: "*se habla si tendemos a una desglobalización, pero en mi opinión personal creo que va a haber una nueva globalización*". Estimé entonces que sería muy interesante realizar un trabajo de investigación sobre el tema.

Objetivos, métodos de investigación, y alcance

A continuación, se establecerán los objetivos, tanto el general, como los específicos, así como el alcance del trabajo.

Objetivo general

Nos permite condensar lo que debería ser el resultado final perseguido con el trabajo a desarrollar:

- Investigar si se está produciendo una *desglobalización*, o si en realidad la *globalización* está evolucionando hacia un concepto de *reestructuración de la globalización*, transformándose para tomar en cuenta aspectos como la *geoestrategia*, la *seguridad*, y los *desequilibrios sociales internos*. Limitando el neoliberalismo a ultranza, e incluso dirigiéndose hacia una fragmentación de la globalización que limite el hacer negocios con países sin los mismos valores democráticos que occidente.

Objetivos específicos

Con ellos se pretende establecer las etapas que es necesario seguir para conseguir el resultado final a lograr, además cada uno debe ser sintético:

- Entender el **nuevo modelo económico** que desde la crisis del 2008 se está implementando forzado por el agotamiento del modelo de globalización neoliberal.
- **Economías de “doble circulación”** con el foco puesto en los problemas nacionales mediante intervención gubernamental frente al neoliberalismo a ultranza para atajar el populismo en casa, y aprovechar las oportunidades a nivel global.
- **Autonomía estratégica** mediante la relocalización de industrias estratégicas, que pongan a salvo la cadena de suministro industrial, y el abastecimiento alimentario.
- **Nuevo concepto de seguridad** mediante el veto al acceso al conocimiento y tecnología, cuyo acento se pone en no comerciar (o enriquecer) con países que amenacen los valores occidentales como la democracia.
- Entender el **papel de la tecnología** con la **industria 4.0** en la reestructuración de la globalización que permite que el factor trabajo cotice a la baja.
- **Nueva era mundial** que bascula hacia Asia por un lado el bloque de países emergentes liderado por China, vs USA y aliados desarrollados.

Alcance del trabajo

Estudio de la globalización desde sus orígenes, pasando por los condicionantes que dan lugar a su preeminencia en las últimas décadas, y la posterior crisis sistémica que pone en cuestión la validez del modelo debido a la necesidad de los gobiernos de intervenir en contra de los preceptos neoliberales y capitalistas en favor de empresas que pagan menos impuestos de los que les corresponde.

Muchos de los conceptos que se pretenden investigar han sido acuñados recientemente, después de la crisis del 2008, de la crisis del Covid 19 en el 2020 y de la crisis de la invasión de Ucrania por parte de Rusia en el 2022. Por lo que será necesario basarse tanto en trabajos académicos, institucionales, y de prensa económica especializada a nivel global sobre todo macroeconómico.

Objetivos de desarrollo sostenible (ODS):

A continuación, aparecen los objetivos de desarrollo sostenible (ODS) relacionados con la realización de este trabajo, con una breve explicación.

- **ODS 7. Energía Asequible y no contaminante:** el proceso en el que está inmersa la UE de autonomía estratégica implica invertir en energías no contaminantes como el hidrógeno verde, las placas solares, y la investigación e innovación constantes en esta materia.
- **ODS 8. Trabajo Decente y crecimiento económico:** durante los últimos años de globalización, la deslocalización de empresas para fabricar parte de los componentes, o todos de los productos que después se vendían en la UE implicaba un trasvase de renta a los países como China, Turquía, etc, en donde se implantaron las empresas. Esto ha ocasionado un gran descontento social, y el auge de los populismos que pone en peligro la forma de vida y organización política en Europa.
- **ODS 9. Industria, Innovación e Infraestructura:** durante la pandemia en el 2020 la cadena de suministro se vio interrumpida, y/o tensionada en numerosas ocasiones, lo que ha hecho replantearse a numerosas empresas y gobiernos, si estratégicamente es

sostenible mantener la fabricación de elementos imprescindibles fuera del territorio de la unión. De esta forma se está propiciando la relocalización industrial, la inversión en infraestructura y la innovación en todos los ámbitos.

- **ODS 11. Ciudades y Comunidades Sostenibles:** una de las consecuencias que tendrá las grandes inversiones gubernamentales tanto en Europa como en USA es la creación de Hub y clústeres cerca que ofrezcan los factores que requieren estas industrias, entre ellos la sostenibilidad para hacer crecer las ciudades de una forma amigable.
- **ODS 12. Producción y Consumo Responsables:** la relocalización de la producción significa no traer un aguacate o un motor para ser consumidos en Europa desde Brasil o desde China. También la asignación o reasignación de recursos como la ropa de segunda mano, los consumibles, y los electrodomésticos tendrán una nueva vida después de ser desechados.
- **ODS 16. Paz, Justicia e Instituciones Sólidas:** el trasvase de renta desde la clase media europea y estadounidense ha provocado grandes tensiones en estas áreas, recuperar un nivel adquisitivo, el maltrecho estado del bienestar gracias a los nuevos movimientos políticos y geoestratégicos es fundamental para no perder derechos, justicia y la paz adquirida a lo largo de dos guerras mundiales.
- **ODS 17. Alianzas para Lograr Objetivos:** en un nuevo contexto en el que EEUU no puede ejercer su supremacía en solitario frente a los regímenes autocráticos, y dictaduras, se abre un espacio para las alianzas entre países democráticos Europa, Canadá, Australia, Japón, Corea del Sur etc que permitan lograr objetivos de sostenibilidad, justicia y medioambiente.

Planificación Temporal

La planificación temporal necesaria para la realización con éxito del Trabajo Final del Grado en Administración y Dirección de Empresas: *Estamos ante un proceso de desglobalización, o ante una reestructuración o fragmentación de la globalización*. Será la que establece la asignatura, preparando los recursos, realizando las tareas y planificación necesaria para llevar a buen término el trabajo. A continuación, se presenta la planificación temporal necesaria mediante el siguiente cronograma:

Figura 1: Planificación temporal

PLANIFICACIÓN TEMPORAL DEL TFG								
GRADO EN ADE - CURSO 2022/2023 2º CUATRIMESTRE	FECHAS							
ACTIVIDADES	01/03/2023	19/03/2023	04/04/2023	20/05/2023	06/05/2023	19/05/2023	12/06/2023	25/06/2023
COMIENZO								
ACTIVIDAD 1: ELECCIÓN DEL TEMA								
ACTIVIDAD 2: FORMULACIÓN DE PREGUNTAS E HIPÓTESIS								
ACTIVIDAD 3: RECOGIDA DE INFORMACIÓN								
ACTIVIDAD 4: ESTUDIO EMPÍRICO								
ACTIVIDAD 5: CONCLUSIONES								
ACTIVIDAD 6: MEMORIA FINAL								
ACTIVIDAD 7: DEFENSA								

Fuente: elaboración propia a partir de las necesidades planteada en este trabajo (2023)

Perspectiva de género incorporada en el TFG

La importancia de introducir la perspectiva de género en el TFG a través del análisis económico de los factores, que pongan el foco en las desigualdades que promueven la falta de un desarrollo igualitario individual y social entre hombres y mujeres.

Debemos entender que si en países industrializados del primer mundo, las mujeres a pesar de tener una igualdad a través del marco legislativo existente, sufren desigualdad en la práctica por la falta de perspectiva género en la aplicación de las leyes, o la incapacidad para desarrollar todo su potencial, ejemplos como el techo de cristal en los puestos de responsabilidad en las empresas privadas, en la judicatura, o en las instituciones universitarias.

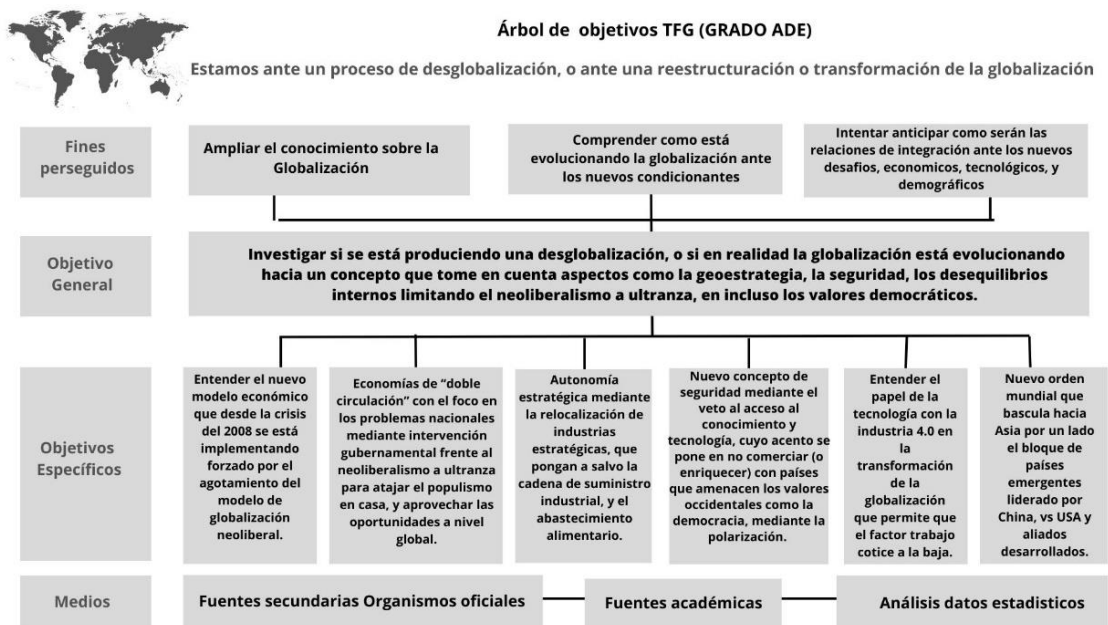
En los países en vías de desarrollo, las mujeres a menudo son desprovistas de derechos, condiciones dignas en el trabajo, e incluso la capacidad jurídica para percibir su propio salario. Sin embargo, el comercio mediante las empresas exportadoras en países en desarrollo mejora esta situación, ya que según el Banco Mundial estas contratan una mayor fuerza laboral femenina, formalizando su relación mediante contratos, y salarios superiores a los que las empresas nacionales no exportadoras les pagan (Banco Mundial, 2021).

En la globalización estudiada en el trabajo se incluirá la perspectiva de género aplicada a todos los factores que determinan la evolución de la globalización actual (Aguayo Lorenzo, Freire Esparís, & Lamelas Castellanos, 2017)

1 DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

Para realizar el trabajo propuesto necesitamos formular las preguntas de investigación, que sean coherentes con los objetivos propuestos anteriormente.

Figura 2: Árbol de objetivos



Fuente: elaboración propia a partir de este trabajo (2023).

1.1 Preguntas de investigación

- **RQ 1:** ¿Qué es el nuevo modelo de "doble circulación" que pone el foco en los problemas nacionales mediante intervención gubernamental para corregir desequilibrios, pero aprovechar las oportunidades a nivel global?
- **RQ 2:** ¿Cuál es el papel que está jugando la tecnología y la Industria 4,0 con respecto al factor trabajo, y la reestructuración o fragmentación de la globalización?

- **RQ 3:** ¿Cuáles son los nuevos conceptos de **seguridad y autonomía estratégica** en los países desarrollados?
- **RQ4:** ¿Qué papel están jugando la **sostenibilidad** y los **cambios demográficos** en la reestructuración de la globalización?
- **RQ 5:** ¿Qué **amenaza al orden mundial establecido** suponen los países emergentes y China?
- **RQ 6:** ¿Cuál es el **nuevo modelo económico** que se está implementando desde el 2008, cuya implantación se ha acelerado con la crisis del Covid 19, y la invasión de Ucrania?

1.2 Hipótesis planteadas

Tanto las hipótesis principales planteadas como la sub hipótesis han tomado en cuenta para su planteamiento la coherencia con los objetivos del trabajo y las preguntas de investigación.

- **H₁:** No se está produciendo un proceso de *desglobalización* sino una *fragmentación o reestructuración de la globalización*.
- **H₂:** La *reestructuración de la globalización* es la respuesta a los **nuevos condicionantes** surgidos desde el 2008. Los nuevos condicionantes son:
 - **H_{2.1}:** **Crisis del modelo neoliberal**, plasmada con la necesidad de intervención estatal para corregir desequilibrios *sociales, económicos* y en *sostenibilidad*.
 - **H_{2.2}:** Necesidades percibidas de **seguridad y autonomía estratégica**.
 - **H_{2.3}:** **Amenaza al orden mundial** establecido de los países emergentes y China, con su crecimiento económico y demográfico.
 - **H_{2.4}:** La **evolución exponencial de la tecnología** que hace protagonista al factor capital en detrimento del factor trabajo.

1.3 Marco teórico y antecedentes

Para obtener la información necesaria para alcanzar los objetivos propuestos, se seleccionará esta de forma sintética, aquella sea determinante para el estudio, y que ayude a caracterizar el fenómeno a estudiar. Además, se presentará de forma crítica, indicando, metodología, limitaciones y conclusiones. Para ello se creará:

1.3.1 Etapas creación Marco Teórico

El **Marco teórico**, será creado a través de la búsqueda y selección de literatura relevante para el tema propuesto, que permita establecer el conocimiento de partida existente. El enfoque metodológico seguirá las etapas:

- **Etapas de estudio de la metodología** adecuada para la realización del trabajo.
- **Etapas de planificación** donde se procede a acotar toda la información necesaria a recopilar para el trabajo.
- **Etapas de búsqueda de información** a través de fuentes académicas a través de la biblioteca de la UOC en bases de datos como Scopus, Scielo, repositorios

institucionales, y también Google Académico, o en foros económicos o instituciones políticas.

- Las palabras claves utilizadas serán: *globalización y tipos, desglobalización, geobalización, independencia estratégica, Economía de doble circulación, fragmentación del comercio, globalización y seguridad, desequilibrios provocados por la globalización, nuevo orden mundial.*
- **Etapas de revisión de literatura**, esta etapa por su importancia se analiza en un apartado denominado **metodología**.
- **Etapas de análisis** tanto del marco teórico construido, como del estudio empírico en concreto de los estudios estadísticos relevantes seleccionados.
- Etapas de principales **conclusiones** extraídas.

1.3.2 Metodología

La propuesta de método a utilizar es una **Revisión de Literatura Descriptiva**, ya que nos centraremos en identificar las fuentes principales que describen el fenómeno estudiado que está en **evolución constante a día de hoy**, que nos permitan justificar debidamente el trabajo (Guirao Goris, , 2015).

1.3.3 Búsqueda de información

Se realizará en las bases de datos científicas a través de la biblioteca de la UOC, las bases de datos disponibles como: EBSCO host, Wiley, Statista, o la Editorial Elsevier que a su vez contiene bases de datos como Scopus, o revistas científicas.

- Mediante las **palabras claves** citadas seleccionando las fuentes secundarias relevantes a incluir en el marco teórico de referencia:
- De esta forma toda la parte de historia de la globalización hasta nuestros días, se comprende que podrá ser justificada debidamente a través de **trabajos académicos** relevantes ya existentes.
- Pero para la parte más novedosa del trabajo, referida a las nuevas formas de entender la globalización (geobalización, independencia estratégica, economía de doble circulación...) al ser nuevos conceptos políticos que responden a las necesidades planteadas por las últimas crisis, la **información** provendrá de instituciones de principalmente políticas como, por ejemplo: Consejo Europeo, Banco Mundial, Reserva Federal...
- También de fuentes como **periódicos económicos** en los que escriben analistas que pueden aportar una visión anticipada de la nueva organización del comercio que se está planteando. Esto es debido a que aún no hay mucha información académica con estudios que aporten conocimiento sobre el tema porque estudiamos un fenómeno que está sucediendo en tiempo real.
- **Estudios estadísticos** que dimensionen la evolución del comercio global en los últimos años con los principales factores que lo determinan. Utilizando Institutos nacionales de estadística, Statista, o instituciones como el Fondo Monetario Internacional (FMI), Banco Mundial (BM), o la Organización Mundial de Comercio (OMC).

1.3.4 Los criterios de inclusión

Serán artículos relevantes publicados entre los años 1976 hasta el año 2023, sobre los temas expuestos relacionados con el estudio. Preferiblemente artículos científicos en revistas científicas que estén indexados, si son estadísticas de fuentes contrastadas. Todos ellos deben ayudar a contrastar los conceptos propuestos en los objetivos, preguntas de investigación e hipótesis planteadas.

1.3.5 El propósito de la investigación

Se pretende establecer el hilo conductor entre los hitos más importantes de la globalización fijando su inicio en el descubrimiento de América por Cristóbal Colón, hasta nuestros días. Con el estudio, se logrará *la perspectiva histórica* necesaria para comprender si los eventos que limitan o fragmentan actualmente el comercio son algo transitorio en la constante evolución del fenómeno de la globalización (reestructuración de la globalización), o algo definitivo (desglobalización).

1.3.6 Fuentes de información

Las fuentes de información adecuadas para estudiar la globalización, tienen una magnitud macroeconómica, por ello se escoge consultar fuentes secundarias ya existentes, discriminando aquellas que, por su origen académico, o procedencia de organismos oficiales presentan la verosimilitud requerida en el trabajo.

1.4 Concreción del diseño y Enfoque de la Investigación

A continuación, podemos ver un esquema del diseño de investigación del estudio empírico.

Figura 3: esquema de progreso en el diseño de investigación del estudio empírico



Fuente: elaboración propia a partir del diseño empleado (2023).

La propuesta metodológica siguiente incluye diseño, enfoque, tipo de investigación, métodos de recogida de datos, y la táctica de implantación del estudio:

- **Clasificación del diseño de investigación:** *Diseño Concluyente*, que nos permite analizar relaciones y contrastar las hipótesis planteadas.
- **Enfoque de investigación: descriptiva transversal** que permita investigar el fenómeno o problema a investigar, con el objetivo de lograr una radiografía con mayor o menor precisión del mercado en este caso el comercio global, investigando varias variables a

la vez a lo largo del tiempo, a través de las fuentes secundarias seleccionadas para su estudio con el objetivo de validar o refutar las hipótesis planteadas.

- **Tipo de investigación:** cuantitativa, lo que se pretende estudiar son magnitudes económicas y demográficas cuantitativas proporcionadas por las instituciones del sistema económico y financiero global, que permitan inferir la evolución de la integración de los mercados a nivel mundial.
- **Métodos de recogida de datos:** fuentes secundarias estadísticas, ya que por la magnitud del fenómeno estudiado (la globalización) esta investigación solo se puede realizar a partir de este tipo de fuentes obtenidas de organismos globales como el FMI, BM... o a través de bases de datos tipo Statista.
- **Población:** al estudiar la globalización, el universo, la muestra, coinciden en toda la población global, todos los países, las instituciones del sistema económico global que son capaces de proporcionar estadísticas sobre el estado de las variables estudiadas.
 - **Muestra:** en este caso es todo el universo, económico y poblacional a nivel global.
 - **Táctica de implantación de estudio:** ninguna al recolectar información ya creada de fuentes secundarias.
 - **Unidad muestral:** pueden ser países, regiones o continentes (Asia, Asia/Pacífico...), grupos geoeconómicos (BRICS), áreas económicas (UE).
- **Análisis descriptivo:** realizaremos el análisis de la información que proporcionan las fuentes secundarias utilizando medidas de frecuencia:
 - **Gráficos:** escogiendo el más adecuado según el dato a analizar que nos permita visualizar con facilidad la evolución y el significado de las cifras que contiene:
 - Diagrama de sectores: en forma de tarta dividida según la frecuencia relativa o absoluta, o en magnitudes.
 - Diagrama de barras: los datos se representarán entre los ejes que se cruzan en el valor 0 (abscisas y ordenadas). Cada categoría estará representada por barras que representan frecuencias o porcentajes.
 - **Tablas resumen:** se utilizan para agrupar registro, agrupan datos de series a lo largo del tiempo, desde ellas obtendremos los gráficos citados, será la información completa de cada variable estudiada.

Figura 4: Ficha técnica de la investigación

Ficha Técnica	Resumen
Diseño Investigación	Concluyente
Enfoque	Descriptivo y transversal
Tipo de metodología de investigación	Cuantitativa
Método empleado de recolección de información	A través de fuentes secundarias estadísticas
Táctica de implantación de estudio	Ninguna
Población	Global
Criterio muestral	Instituciones globales de sobrado prestigio
Tamaño óptimo muestral	Global
Análisis	Herramientas de medidas de frecuencia estadísticas

Fuente: elaboración propia según el diseño implementado en el trabajo de investigación (2023)

2 MARCO TEÓRICO

2.1 La globalización

Según Ulrich Berk: *“La Globalización, significa los procesos en virtud de los cuales los Estados Nacionales Soberanos se entremezclan e imbrican mediante actores transnacionales, y sus respectivas posibilidades de poder, orientaciones, identidades y entramados varios (Beck , Moreno, & Borrás, 1998).*

2.1.1 Tipos de globalización

Si bien, evidentemente cuando hablamos de globalización sobre entendemos que nos referimos a la globalización económica, lo cierto es que, para entender el concepto, debemos situar relacionándola con otras, ya que los acuerdos comerciales son sancionados por políticos que a su vez están condicionados por su propia realidad cultural, y por la tecnología accesible en un momento dado del tiempo. Veamos los *tipos de globalización* más reseñables para nuestros objetivos de estudio.

Política

Podemos definir la globalización política aquellas actividades de las organizaciones políticas, destinadas a la creación de normativas de alcance global, que son ratificadas por los estados con el compromiso de adhesión a ciertas normas con alcance global. Las **principales instituciones** que regulan el **marco para el comercio** a nivel global son:

- La **Organización Mundial de Comercio (OMC)**, regula las reglas del comercio global en la actualidad más del 97%. Se crea en 1995 para sustituir al Acuerdo General Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) creado en 1948 (OMC, 2023).
- El **Fondo Monetario Internacional (FMI)**, se crea en 1945, con el fin de regular los tipos de cambio de las divisas, y también es un mecanismo de rescate para países que ostentan elevados déficits internos o de su balanza de pagos (FMI, 2023).
- El **Banco Mundial (BM)** cuya creación perseguía el objetivo de asistir económicamente a los países que habían sido arrasados por las guerras, aunque después implementaría la asistencia en financiación a los países en desarrollo (BM, Banco Mundial, 2023).
- **Conferencia de Naciones Unidas Comercio y Desarrollo**, (UNCTAD, 2023) se crea en 1964, es el foro en el que actúa la asamblea para la Organización de Naciones Unidas (ONU, 2023), un foro en que se debaten problemas sobre el desarrollo económico, brindando asistencia a los países que lo necesitan, o facilitando acuerdos comerciales, y estableciendo los principios que rigen el comercio.
- **Sistema bancario Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication (SWIFT)**: sistema bancario que enlaza las entidades financieras en 204 países, supervisado por el Grupo de los 10, y el Banco Central Europeo. Se fundó en Bruselas en 1973, con el objetivo de establecer estándares comunes en las transacciones interbancarias financieras, con un sistema de procesamiento de datos compatible a través de una red de telecomunicaciones común. Es fundamental para el movimiento de capitales global, al menos 11.000 entidades financieras están conectadas (BBVA, 2023)

Otras organizaciones regionales, surgen como áreas de comercio que negocian conjuntamente sus intereses en cuestiones económicas, así la Unión Europea (UE, 2023) , o en seguridad la Organización del Tratado del Atlántico Norte (OTAN, 2023).

Dice Manuel Castell: *“Entre los flujos globales y las identidades específicas hay una víctima, el Estado nación, cada vez menos capaz de gestionar las dimensiones claves de la economía y la sociedad. Los flujos globales de riqueza y poder pasan por otro lado”* (Castells, 1999). Existen ventajas y desventajas políticas inherentes a la globalización:

- **Ventajas:**

- **Acuerdos de cooperación** en asuntos transnacionales, un ejemplo claro es el Acuerdo de París sobre el calentamiento global.
- Los **conflictos** pueden tener una vía diplomática de solución, lo que disminuye los enfrentamientos armados.
- Tanto las empresas, ciudadanos o países pueden recurrir a **instancias internacionales** cuando existan derechos vulnerados.
- Existe la posibilidad de denunciar procesos electorales manipulados.
- Con la globalización las mujeres tienen oportunidad de participar en los centros de poder político, de esta forma poco a poco se va introduciendo una mirada con **perspectiva de género** que permita la equiparación en derechos legales y reales (Salazar, Olga. Lucia. O. , 2007)

- **Desventajas:**

- La **pérdida de soberanía** por parte de un país cuando suscribe un acuerdo internacional que debe ser respetado, o asumir consecuencias, económicas como la reparación.
- A veces, la firma de estos acuerdos, con la cesión de soberanía es muy contestada por la población si estiman que **pierden identidad** o se ven perjudicados económicamente.
- Los países que tienen un gran poder económico imponen a otros sus intereses y condicionantes, aunque estos tengan voz y voto.

Cultural

La cultura definida por G. Giménez sería: *“la organización social de significados interiorizados por los sujetos y los grupos sociales, y encarnados en formas simbólicas, todo ello en contextos históricamente específicos y socialmente estructurados”* (Giménez, 2002).

Existe una cultura tendente a la **homogeneización cultural**, estandarizada o cultura mercantilista, así Alberto Silva Moreira habla de *“un determinado conjunto de modos de pensar, de comportamientos y de estilos de vida, de valores sociales, patrones estéticos y símbolos que contribuyen a reforzar y consolidar en las personas la hegemonía de la economía de mercado”* (Da Silva Moreira, 2002).

Los gobiernos de los países desarrollados esperaban con cierta inocencia, que los valores occidentales fueran asumidos por los demás países a través de las relaciones comerciales en su totalidad. Pero como se ha visto claramente en el caso de Rusia, o China, esto no ha sido así, se han incorporado al modelo económico neoliberal, pero no han modificado en esencia su sistema de valores, procesando a su manera la cultura capitalista exportada. Así Héctor Samour explica: *“Se pueden observar también identidades de individuos que combinan sin mayores conflictos su inserción funcional en redes desterritorializadas con otras dimensiones más tradicionales y territorializadas de su identidad personal”* (Samour, 2022).

Si bien en los primeros tiempos el cine de Hollywood fue un gran instrumento de globalización cultural (Olson, Scott R, 2000), surgen en oposición otras industrias poderosas como BollyWood al gusto local (Stephen, 2013). La tecnología ha sido el hilo transmisor de la desterritorialización de la cultura a nivel global con Google como principal exponente, pero también ha interconectado las culturas locales entre sí, aunque en muchos países la transmisión de la cultura a través de este medio está claramente mediatizada y controlada por el poder así China dispone de su propio buscador Baidu (Castro Obando, 2011), o Rusia que dispone de Yandex (McKenzie, Rob, 2012).

Tomando en cuenta la **perspectiva de género** referida al papel de la mujer que deja su impronta a través de la cultura. Cada vez más instituciones tienen en cuenta su obra, y su legado, como ejemplo el Museo del Prado, en el que ha sido decisiva la impronta de las mujeres como promotoras del patrimonio cultural, y su preservación para nuevas generaciones (Forbes, 2023)

Tecnológica

La tecnología es inherente al desarrollo humano, en cada momento de la historia a lo largo de miles de años ha ido moldeando la aparición de diferentes civilizaciones. Repasamos someramente sus **hitos principales** desde la **Edad Moderna**: desde el *Descubrimiento de América* (Colón Humboldt, 1992), hasta la *Revolución Francesa* (Soboul, A., & Martínez, P., 1981) periodo comprendido entre 1492 y 1789: gracias a los galeones que permiten la navegación a grandes distancias, la brújula, las armas de fuego, se mejora la cartografía. En la *Revolución Industrial* a partir de 1840 aparecerán inventos, el más disruptivo la máquina de vapor, la bombilla, el teléfono, el cine, el telégrafo, la máquina de coser, y los coches.

Ya en el siglo XX el más determinante fue *Internet*, pero también hay otros como la radio, televisión, además del móvil, la energía nuclear, y como olvidarnos de la llegada del Apolo 11 a la luna (1969). En el siglo XXI se lanza el primer iPhone de la historia (2007) con pantalla táctil (Nishimura, Kanoshima, & Kono, 2019).

Recientemente se ha producido otro hito en tecnología, el lanzamiento el pasado 30 de noviembre del 2022 de **ChatGPT**, un prototipo de AI, especializado en el diálogo mediante con el chatbot, que funciona como un modelo de lenguaje que se va ajustando mediante el aprendizaje que realiza con las interacciones. Por vez primera se ponía al alcance de toda la población mundial y las empresas una herramienta de AI, a la que cualquiera puede dirigirse para hacer una petición en "humano" (OpenAI, 2023). El prototipo de libre acceso al principio, pero que, gracias a los resultados obtenidos en este breve tiempo, ha sido sustituido por una nueva versión ChatGPT4, lanzada el 14 de marzo del 2023, esta vez el acceso requiere de suscripción de pago. Según un estudio de *Goldman Sachs* se estima que la AI ChatGPT podría afectar a 300 millones de puestos de trabajos como los administrativos, y abogados serían los más afectados (Forbes Staff, 2023).

En informática la **Ley Moore** describe la evolución de la tecnología en computación que permitía duplicar su capacidad cada dos años (Shalf, 2020). Los avances recientes en computación cuántica resolverán problemas en biología, física, o ayudarán a estudiar los agujeros negros (Chapman & Policastro, 2022).

La globalización tecnológica es un proceso incremental del desarrollo y uso de esta a escala global, implica a todos los estados, que gracias a ella tienen acceso a una mayor conectividad cultural, social y económica. Al igual que la globalización política presenta ventajas e inconvenientes:

Ventajas:

- Todo el conocimiento del mundo está a un clic, logrando que los países más pobres, sus ciudadanos, instituciones, y empresas tengan acceso al conocimiento global.
- Gracias a la tecnología el transporte se ha vuelto accesible, y seguro lo que permite el flujo de mercancías a nivel global.

- Los servicios se pueden ofrecer desde cualquier punto del mundo, por ejemplo, los *call centers* radicados en países emergentes que dan servicio desde allí a todo el mundo. El talento que mediante teletrabajo fomenta la multiculturalidad en las empresas globales.
- La tecnología se desarrolla y diseña en los países industrializados, sin embargo, es accesible para los países emergentes a un precio mucho menor que si tuvieran que hacer el desarrollo ellos.
- Las **mujeres** se benefician especialmente de la globalización, al tener más fácil el acceso a la educación, aunque sigue habiendo una brecha incluso en los países industrializados en las mujeres matriculadas en las carreras STEM, mucho más ancha en los países en desarrollo (Verdugo-Castro, Sánchez - Gómez, García-Holgado, & García-Peñalvo, 2019).

Inconvenientes:

- Los datos están expuestos a ataques que intenta paliar la ciberseguridad.
- Las compañías multinacionales atentan continuamente contra la privacidad recolectando datos que después comercializan obteniendo pingües beneficios.
- La tecnología supone una barrera empresarial para el desarrollo empresarial, algunas empresas consiguen desarrollos exponenciales de esta lo que les permite operar en régimen de oligopolio global.
- La tecnología es intensiva en talento, la formación superior en los países desarrollados provee a las empresas de este talento, sin embargo, los países subdesarrollados se quedan fuera de reparto al no ser capaces de incrementar las capacidades de su población al mismo ritmo.

Económica

Aunque la globalización como hemos visto tiene una capacidad integradora multidimensional, no obstante, la dimensión con mayor impacto es la económica porque condiciona a las anteriores. El concepto globalización económica se refiere a la integración de las economías a nivel global, concretamente, una definición según Barbera de la Torre pág. 471: *“La globalización económica consiste en un proceso-fenómeno de creciente integración de economías a través de diversos factores conectores de las mismas, fundamentalmente en materia de intercambio de bienes, servicios, capitales, personas y tecnología”* (Barberá de la Torre, 2012).

En el periodo comprendido entre 1950 y 1980 la globalización era unidireccional desde los países ricos (USA, Europa, y Japón) en capital, tecnología hacia los países en desarrollo, pero desde 1980 las economías emergentes también se han incorporado al comercio internacional, surgiendo asociaciones como los BRIC entre los países de economías emergentes.

El comercio internacional entendido como el intercambio de servicios y bienes a nivel global. Los países o áreas económicas se especializan en la producción de bienes y servicios, lo que les permite acumular ventajas competitivas para competir a nivel global, los países que importan obtienen de esta forma un margen mayor al comercializar estos productos en sus países. La lógica del mercado hoy está dejando paso a la lógica de la geopolítica. Así en la UE, en su discurso del 16 de septiembre 2020, la presidenta Úrsula Von der Leyen hablaba en estos términos de China: “Desde el principio he dicho que China es un socio negociador, un competidor económico y un rival sistémico” (Von der Leyen, Úrsula;, 2020).

La financiación internacional juega un papel importantísimo debido al cambio de divisas, y las políticas monetarias en cada país. Hay que tener en cuenta que todo el sistema se relaciona con

que el dólar es la moneda de referencia en la que se realizan la mayoría de los intercambios comerciales de materias primas en todo el mundo, y eso le concede un privilegio a Estados Unidos que le permite obviar su déficit por cuenta corriente sin comprometer su estabilidad, y además financiarse mediante emisiones de deuda de manera más económica (Romero, Perazzi, Fajardo, & Patiño, 2023). Sin embargo, las regulaciones establecidas en el mercado financiero posteriores a la crisis 2007 hasta el 2009 según algunos autores están fragmentando el mercado financiero (Claessens, 2019).

La inversión global con la globalización no está constreñida por fronteras, así las empresas globales invierten en países según sus intereses, para después comercializar a nivel global los productos y servicios (Dimson, Marsh, & Staunton, 2002). Las *Big Tech companies* ejercen el capitalismo de plataforma al extraer beneficios ingentes de la información que obtienen de los ciudadanos que se dan de alta en sus sitios. Alain Marciano & otros nos lo explican: “*Uno de los grandes retos que se derivan de la transformación digital que se está produciendo en nuestras sociedades es su impacto en la organización y regulación de la economía. Esto conduce a un cambio dramático en las instituciones económicas del capitalismo, hacia lo que podría definirse como capitalismo de plataforma, que se basa en un dilema fundamental entre la 'descentralización' por un lado y la 'concentración' por el otro*” (Marciano, Nicita, & Battista, 2020).

A menudo se da por supuesto que el **factor trabajo** se ha globalizado, y la realidad es que los trabajadores tienen relaciones regionales y locales con las empresas globales en sus propios países, a las que sus gobiernos les piden muy poca regulación en comparación con la fuerza de trabajo en el primer mundo; estos solo logran mejorar sus condiciones laborales cuando en los trabajos que realizan son difíciles de sustituir por la especialización de sus tareas, por ejemplo en una fábrica de coches o de teléfonos inteligentes. Sin embargo, trabajadores de baja cualificación en las fábricas textiles en Bangladesh, sufren continuamente violaciones de sus derechos en su propio país, debido a las prácticas de compra bajos precios, y cortos plazos de entrega que exigen las empresas líderes en el sector tanto de Europa como de USA (Mark, 2019).

Por tanto, podemos decir que hoy solo una parte muy pequeña del factor trabajo se ha globalizado, aquella con educación superior cuando se posee, ya que resulta muy sencillo para un ingeniero, o una persona con un doctorado trasladarse de país sin que se encuentren ningún tipo de barrera, o trabajar desde sus propios países mediante teletrabajo en el primer mundo (Strielkowski, Grebennikova, Razinkina, & Rudenko, 2021).

Desde la **perspectiva de género**, la globalización tiene ventajas para las mujeres, ya que el comercio logra aumentar los salarios percibidos por esta, e ir cerrando poco a poco la brecha salarial existente entre ambos géneros, ya que las políticas comerciales proteccionistas afectan a hombres y mujeres en diferente medida (Banco Mundial, 2020)

2.1.2 Historia de la globalización

Cuando pensamos en la globalización, tendemos a creer que es un fenómeno reciente, solo porque la magnitud alcanzada en las últimas décadas escapa a todos los registros anteriores. Pero lo cierto es que es un fenómeno que tal y como explica Aldo Ferrer “*tiene exactamente una antigüedad de cinco siglos, cuando, por primera vez en la historia, se verificaron simultáneamente dos condiciones: el aumento de la productividad del trabajo, y un orden mundial global*” (Ferrer, 2022). El hito que inaugura este periodo del **Primer Orden Mundial** será el dominio de los mares, con las rutas hacia Extremo Oriente abiertas por el portugués Vasco de Gama, y la llegada a América de Cristóbal Colón que conectaron todo el planeta.

El **capitalismo mercantil** acumulaba riqueza con el comercio, en este momento la tecnología existente todavía no permitía el crecimiento de la productividad, pero poco a poco Europa fue capaz de crear, y acumular conocimiento, asaltando literalmente el mundo gracias a ello, y a la navegación hasta las últimas décadas del siglo XX, gracias al monopolio ejercido sobre el conocimiento y los mares.

Nace así una distinción fundamental en la globalización los países poseedores de *factores tangibles* como los recursos naturales codiciados en Europa, con mayor tamaño de la población, pero sin poder, mientras el *poder intangible* de los países europeos que monopolizan la tecnología, les permitirá ejercer el poder real para acumular capital. Sobre esta base se asentará la **Primera Revolución Industrial** localizada en Gran Bretaña, apoyada en el aumento británico de la producción industrial en el periodo comprendido entre 1760 y 1830 (Wiley, 1992).

Los telares antes impulsados por la fuerza humana, ahora lo eran por la energía generada con el vapor en el año 1767 (Stuart Jones, 2013), le seguiría la máquina de vapor en el año 1769 (Stowers, 2014). Ahora los productos fabricados podían enviarse a mayores distancias, en menor tiempo con barcos impulsados por vapor en el año 1787, y en mayores cantidades utilizando la locomotora en el ferrocarril en el año 1814. Aunque la **energía** producida con vapor ya era conocida, una innovación aplicada a la industria permitió el incremento de la productividad como nunca antes, cuyas transformaciones tecnológicas ocasionaron grandes cambios en materia social, cultural, y económica.

El **trabajo mecanizado** permitió pasar de la producción artesanal a la producción intensiva en grandes fábricas, provocando un éxodo masivo de la población en el campo a la ciudad, la precarización en las fábricas de las condiciones de vida de sus trabajadores (Harley C. K., 2018). Dicha transformación supuso pasar de una economía basada en la agricultura, y el comercio, a una economía industrial gracias a la mecanización, con la población concentrada en las grandes ciudades.

La **energía** utilizada era el carbón (Wrigley, 2013), lo que tuvo un fuerte impacto medioambiental que dura hasta nuestros días, tal y como explica Stefania Barca sobre la narrativa de la Revolución Industrial: *“la forma en que sistemáticamente silencia los costos ambientales y sociales y las desigualdades globales incorporadas en los regímenes energéticos actuales”* (Barca, 2011).

Cuando se buscan las **causas para la aparición de la Revolución Industrial** en Gran Bretaña, y no en otro lugar, los autores apuntan a dos factores determinantes: los precios y salarios inusualmente altos para la época, sin embargo, la energía era muy barata, tal y como dice Ronald Hartwell: *“Esta configuración llevó a las empresas británicas a inventar tecnologías que sustituyeron el trabajo por capital y energía. Los altos salarios también aumentaron la oferta de tecnología al permitir que los británicos adquirieran educación y capacitación”* (Hartwell, 2011). Su impacto se hizo notar aumentando la producción agrícola, estandarizando los productos y reduciendo sus tiempos de fabricación.

Gregorio Clark explica: *“La Revolución Industrial cambió decisivamente las tasas de crecimiento de la productividad en toda la economía. Para las economías exitosas, las tasas de crecimiento de la eficiencia medidas aumentaron de cerca de cero a cerca del 1 % por año en un abrir y cerrar de ojos, en términos de la larga historia de la humanidad, aparentemente dentro de los 50 años de 1800 en Inglaterra”* (Clark, 2014).

Las transformaciones sociales, darían lugar a la aparición de la burguesía que es la poseedora de los medios de producción, contraponiéndose a la nobleza propietaria de la tierra, y el proletariado la clase más desfavorecida (Zukin, 1977).

La primera globalización (1870-1914)

No hay consenso entre los autores sobre las fechas en las que podemos establecer el comienzo de la **Primera Globalización**, por ello, tomaremos de referencia a (Brunet Icart, I. y Böcker Zavaro, R., 2008), que data la primera globalización en el periodo de 1870 a 1914, y la segunda de 1944 a 1971.

Las características principales de la *Primera Globalización*, que se apoya en la *Primera Revolución Industrial*, podemos resumirlas en la gran capacidad del capital para moverse entre países, este promovía el comercio estimulado por la reducción en los costes de transporte, y por

último la gran movilidad de la mano de obra que fluyó desde la vieja Europa a Estados Unidos en aquel periodo. C. Harley explica: “*El aumento del comercio, estimulado por la caída de los costos de transporte, y los movimientos de los factores provocaron la caída de los precios de los factores localmente escasos y promovieron la convergencia de los precios de los factores*” (Harley C. , 2000).

Surge así, la **primera economía global** con las características que la definen en la modernidad, la fuerte internacionalización de todos los aspectos de la economía, los ciudadanos que viven en un entorno urbano. “*Entre 1870 y 1913 el comercio mundial se multiplicó por 5 y el transporte de mercancías por mar por 2,5. De hecho, en esta época la tasa de activos extranjeros respecto al PIB mundial tenía unas dimensiones notables, que costó recuperar mucho después de los conflictos mundiales de mitad del siglo XX*” (Martín Cabello, 2013) .

La globalización económica en aquel momento era **européa**, y ascendía al 80% del total del comercio global, en 1914 el Reino Unido acapara para sí el 44%, mientras la suma de las inversiones en ultramar de Estados Unidos, Francia, Suiza, Países Bajos, Bélgica y Alemania suponía el 56%, la flota de barco de vapor de Reino Unido era un 12% mayor que la suma de todas las flotas de los países citados pág. 60, (Hobsbawn, E. , 2005).

En 1914 con el **asesinato del Archiduque Francisco Fernando** heredero del imperio austrohúngaro fue asesinado en junio por un nacionalista de Serbia, su gobierno declararí la guerra a Serbia (Pérez, J. R., 1994). Una tras otra las grandes potencias fueron entrando en la guerra, Rusia en apoyo de Serbia, junto con Francia y el Reino Unido formando la **Triple Entente**, Alemania, e Italia a favor del Imperio Austrohúngaro formarían la **Triple Alianza, también denominadas Potencias Centrales**, aunque Italia cambió de bando durante la guerra, esto y la incorporación de los Estados Unidos a favor de la triple entente, junto con otros países que se fueron incorporando inclinaría la balanza definitivamente.

Para cuando **finaliza la guerra** en 1918, cuatro imperios han caído: el Imperio Otomano, el Austrohúngaro, el alemán, y el ruso. El comercio se paralizó, dando comienzo al lento declive de la posición de poder de Europa a nivel global.

En el **periodo de entreguerras** llegará la crisis económica del 1929 que duró hasta 1932, el acuerdo *New Deal* que permite superar esta crisis (Manza, 2000). Además, se afianza el papel Estados Unidos como líder mundial, tras su intervención con el *Plan Dawes* enfocado en rescatar a las economías del viejo continente tras la crisis provocada por las indemnizaciones de guerra del *Tratado de Versalles*, en su nuevo papel pasa de deudor a acreedor (Cabrera, 2013).

De nuevo soplan viento de guerra en Europa, Alemania no estaba conforme con el orden emergido después de la primera guerra mundial, y firmado en el **Tratado de Versalles**, que debió asumir fuertes indemnizaciones de guerra. Así cuando Adolf Hitler llega al poder en 1933 con su ideología nazi, gracias a que supo capitalizar la insatisfacción provocada por este acuerdo. Pretendía dominar toda Europa creando una gran área económica basada en la autarquía, liderada por Alemania, a este concepto le denominaban **Grossraumwirtschaft** (Pérez, 1995), y Japón hacer lo propio en Asia. Así Japón firmaría una alianza con Alemania _contra la Unión Soviética_ la Italia de Mussolini y Alemania formarían la *Alianza del Eje*.

Tras diferentes conflictos en los que estaban involucrados algunos de estos actores, Alemania invade Polonia el 1 de septiembre de 1939, y se inicia la *Segunda Guerra Mundial* que finalizará el 2 de septiembre de 1945 (Cabrera, 2013). El coste en vidas estimado fue de 45 a 50 millones, de ellos 42 millones pertenecen a Europa, y Rusia aportaría 20 millones.

La segunda globalización (1944-1971)

Laza Kekic explica que de las cifras citadas en cuanto al **PIB proveniente del comercio** en el apartado anterior se “*pasó del 17 por ciento de 1914 al 5 por ciento del final de la Segunda Guerra Mundial. La tasa del año 1914 no volvió a alcanzarse de nuevo hasta 1980, y la tasa de*

exportación global de productos con respecto al PIB mundial de 1913 no se recuperó hasta 1970” (Kekic, Laza , 2013).

El daño a la economía fue devastador, el viejo continente necesitaba ayuda para la reconstrucción, y para alimentar a su población. El declive en Europa propició el desarrollo de otros países en América Latina, y Asia, aunque la gran beneficiada de la contienda fue Estados Unidos, que transicionó su industria de guerra hacia la producción en tiempo de paz, en apenas dos años, formaron a su población para la nueva realidad, asumiendo el liderazgo mundial en todos los niveles, económico, social y geopolítico.

Así el dólar se convertía en la **divisa de intercambio comercial de referencia y de reserva de divisas**, gracias al sistema **Bretton Woods** con tipos de cambio fijos en relación al dólar, un precio fijo del oro, las instituciones que regularan las relaciones económicas internacionales serían el *Banco Mundial*, y el *Fondo Monetario Internacional* cuya creación supervisaron (Michael P. Dooley, David Folkerts-Landau, Peter Garber, 2004). El sistema basado en el **patrón oro** quedó suspendido el 15 de agosto de 1971 al no tener Estados Unidos reservas de oro suficientes para mantener anclada su moneda a este metal (García Ruiz, Mercedes, 2021).

Prácticamente en paralelo se aprueba el *Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT)* en 1947, este permanece vigente de manera provisional hasta que, en 1994, cuando sus disposiciones pasan a formar parte del nuevo acuerdo cuya entrada en vigor fue el 1 de enero de 1996 documento PC/12, L/7583. Desde entonces la cifra de comercio mundial ha alcanzado un volumen 45 veces el que se registró en los primeros momentos de aplicación del GATT, es decir, que en el periodo de 1950 a 2022 hay un crecimiento de un 4500% (OMC, 2022).

Caída de la Unión Soviética 1991

Explicaba Manuel Castells allá por 1999 en su discurso ante la Universidad Nacional de Colombia: *“Reestructuración económica, que en parte adquiriría la forma del denominado neoliberalismo, pero que iba más lejos para alcanzar las sociedades que he llamado estatistas - en ese entonces conocidas como sociedades de socialismo real-, comprometidas también en una reestructuración desde el nombre de perestroika. Ocurrió que la perestroika socialista fracasó, mientras que desde el punto de vista capitalista y sus intereses la perestroika capitalista funcionó -al menos para el capitalismo, aunque no tanto para la gente-“ (Castells, 1999), la clarividencia de la última frase es notable en nuestros días (García Ruiz, 2021).*

El 25 de diciembre de 1991 el primer mandatario de la Unión Soviética Mijaíl Gorbachov, impulsor de la Perestroika anunció su dimisión, la Unión y todas sus instituciones, dejarían de estar operativas a finales de ese mismo año. Intentó democratizar el estado desde su llegada al poder en 1985, lo que tuvo como consecuencia el traspaso de poder en elecciones democráticas a líderes nacionalistas que declararon la soberanía de sus estados (Letonia, Estonia, Lituania...). La carrera espacial con USA, la escalada armamentística nuclear, la guerra en Afganistán, habían agotado financieramente a la URSS, que evidenció el fracaso de su sistema económico planificado (Suraska, 1998).

El 31 de julio de 1991 Gorbachov y George Bush firman el primer tratado para reducir las armas estratégicas (START I), un acuerdo ampliamente rechazado por las fuerzas armadas que se sentían perdedoras con estas concesiones, en el desigual acuerdo, la URSS recortaba aquellas armas en las que tenía superioridad, y E.E.U.U. mantenía aquellas en las que tenían superioridad. El acuerdo era el reflejo de la gran debilidad económica de la URSS, que necesitaba entrar en el FMI para acceder a ayuda económica de EEUU (Sánchez, 1996).

En la década de los ochenta la globalización económica adquiere una gran relevancia, comienza una *liberalización en materia de barreras comerciales* internacionales, rebajando aranceles, limitando barreras regulatorias, facilitando el movimiento de capitales. Así el declive de la Unión Soviética, y su disolución dejan sin contrapeso a EEUU, lo que permite redefinir toda su área de influencia del modelo económico liberal, facilitando la inversión de sus empresas en países emergentes, sobre todo asiáticos (Fernández, 2010).

Una de las señas de identidad de la globalización económica en el último cuarto del siglo XX es el aumento sostenido de la integración económica global, con una **menor regulación** por parte de los estados, aunque esto empezó a cambiar en el 2008 con la crisis comenzada en USA, que gracias a la integración global en capitales se extendió al resto del mundo (Jiménez, J.C, 2009)

Crisis del 2008

Según Eric Helleiner *“Los economistas han explicado la crisis financiera mundial de 2007-2008 con referencia a varias fallas regulatorias y del mercado, así como a un entorno macroeconómico de crédito barato durante el período anterior a la crisis”* (Helleiner, 2011).

La crisis financiera del 2007-2008 tuvo un alcance mundial, desde la Gran Depresión en 1929, cuya duración se prolongó a lo largo de toda la década de 1930. Esta crisis tuvo un desarrollo en etapas (Roubini, N., & Mihm, S., 2010). En el inicio los valores que respaldaban hipotecas los MBS cuya emisión era privada, un producto pionero en USA, apoyado por el gobierno estatal, primero se agruparon en paquetes incluyendo las hipotecas de alto riesgo, se clasificaron según la calificación de riesgo, y a su vez estos se dividieron, y volvieron a reagruparse en obligaciones de deuda garantizada (CDO), el efectivo captado se invertía de nuevo en bono.

Después de las hipotecas la misma fórmula se aplicó en créditos sobre activos, coches, tarjetas de crédito (CDS), el nuevo producto desde 1991 aseguraba al comprador del bono el cobro, pero también entraron los especuladores que no llegaban a comprar el bono, sino que “apostaban” sobre si llegado el momento el deudor pagaría o no. En el año de la crisis el mercado de los CDS ascendía a 60 billones \$ USA, más que el PIB mundial en aquel momento (Helleiner, 2011).

Como los bancos concedían hipotecas, y después las agrupaban en paquetes traspasándolas, tampoco necesitaban evaluar un riesgo que no iba a permanecer en su balance. Además, los actores que intervenían en el mercado se multiplicaron, algunos fuera del paraguas de las regulaciones estatales, trasvasando el riesgo a nivel global.

La subida de los intereses del 1% al 5,35% de las hipotecas en el mercado americano provocaron los primeros incumplimientos a comienzos del 2007, las instituciones financieras de cobertura de fondos sin regulación CDO colapsaron, y la crisis se extendió a nivel global. Se expone una somera cronología (Peláez Rodríguez, 2011) a continuación:

- El 2 de agosto del 2007 quiebra Blackstone.
- El 4 de agosto 2007 el Banco especializado en hipotecas de USA, American Home Mortgage despide a toda su plantilla, quebrando dos días después.
- El 9 de agosto del 2007 los bancos ante la inseguridad dejan de conceder créditos en Estados Unidos. Ante la crisis de liquidez los bancos centrales de las principales economías intervienen de forma masiva para restaurarla. BNP Paribas congela fondos por falta de liquidez. El Banco Central Europeo realiza una intervención, Reino Unido tiene que rescatar a Northern Rock. Usa nacionaliza Freddie Mac, y Fannie Mae que concentra el 50% del mercado de hipotecas inmobiliarias americano.
- El 15 de septiembre del 2008 **Lehman Brothers** cae, declarándose en bancarrota.
- Octubre del 2008 los grandes inversionistas en bolsa entran en pánico y comienzan a vender masivamente las acciones en los principales mercados de bolsa del mundo, la crisis monetaria pasa a ser una crisis bursátil.
- El 25 de septiembre del 2008 se produce en EEUU la quiebra del banco de préstamo y ahorro Washington Mutual, el mayor del país.

- El 3 de octubre del 2008 se aprueba el mayor rescate financiero de su historia en USA, 700.000€ millones.
- El 2010 Banco Central Europeo deberá rescatar económicamente a Portugal, Grecia, e Irlanda, y en España el sistema bancario.

Como observamos, en la **Tabla 2** (ver en el anexo), las cifras del **PIB mundial**, en el año 2008 este era de 64.162,47 billones de \$/USA, la cifra más alta de la serie, mientras en el 2009 a 60.782,12 billones de \$/USA, nos deja una caída global del PIB mundial del -5,268%. Para entender la magnitud de la caída 3.380,35 billones de \$/USA, el PIB de España en el 2008 fue de 1.109,54€ millones.

Y en cuanto al **comercio mundial**, consultar en el anexo la tabla **3 (en %)**, y la **tabla 3 bis** en billones de \$ USA, el crecimiento es sostenido se puede observar una caída muy significativa en la crisis del 2008 se pasa de 3305% de crecimiento con respecto a 1950 para ese año a un 2914% de caída constante hasta el mínimo en el 2009 (un -391%). Se toma el año 1950 =100%) como referencia para el resto, con una cifra de crecimiento con respecto a 1950 de un 4232% en 2019 se pasa a un 4034% en el 2020 con respecto a 1950 (un 198% menos).

Crisis del Covid - 19 (2020)

El inicio del Covid 19 comenzó en Wuhan (China), se ha fechado el 25 de noviembre del 2019. Y fue declarada pandemia el 30 de enero del 2020 por la Organización Mundial de la Salud (OMS), el virus identificado como responsable es el SARS-Cov-2 (Bulut & Kato, 2020).

Si bien algunas personas experimentaban unos síntomas respiratorios leves, otras enfermaban de gravedad, requerían asistencia medidas y en muchos casos ingreso hospitalario. El 28 de marzo del 2023, el virus había infectado a casi todos los países del mundo, siendo el número global de afectados de 683,403 millones de personas, y la cifra de muertos de aproximadamente 6,8 millones de personas (Statista, 2023).

La ausencia de tratamiento efectivo al principio de la pandemia, y la falta de capacidad en los sistemas sanitarios para atender a toda la población en un corto intervalo de tiempo, hizo que se confinara a la población en el periodo comprendido entre el 2020 y el 2021 para intentar contener el rápido avance de la infección (Onyeaka, H., Anumudu, C. K., Al-Sharify, Z. T., Egele-Godswill, E., & Mbaegbu, P., 2021).

El impacto económico debido a la hibernación económica tuvo unas dimensiones nunca experimentadas. En la tabla 4 (ver en el anexo), o en el **gráfico 4** (consultar en el punto 4), de la **evolución del comercio mundial** desde la década de 1970 donde ascendía a un el 25% del PIB mundial. No obstante, en el 2008 alcanzó la cifra récord del 61%, para caer después al 52% en el 2009 con la crisis financiera. Hasta hoy ha sufrido fluctuaciones con las diferentes crisis hasta el 2021 que alcanza un 57% (Banco Mundial, 2021).

La **crisis aceleró los cambios** que venían produciéndose en cuanto a adopción del comercio electrónico, teletrabajo, educación (Amalyah Agus, Yudoko, & Mulyono, 2021). La interrupción del transporte marítimo, debido al confinamiento de la población provocó el reordenamiento de la **cadena de suministro** (Pla-Barber, Villar, & Naula, 2021)

Crisis Guerra invasión de Ucrania 2022 por Rusia

La invasión de Ucrania por parte de Rusia el 24 de febrero del 2022, debemos contextualizarla según nos explica Óscar Corcoba: *“Tras la caída de la Unión Soviética se produjo un gran cambio en la geopolítica mundial, pasando Estados Unidos a ser la potencia que dominó la política mundial. Sin embargo, desde el inicio del nuevo siglo, la Federación Rusa ha llevado a cabo una política, primero de recuperación, luego de consolidación, y finalmente de expansión de su área de influencia”* (Corcoba Fernández, 2020).

Rusia ya había avisado con la invasión y la posterior anexión en el 2014 de **Crimea**. Las tímidas sanciones impuestas en aquel momento, y la situación de vulnerabilidad económica global, es posible que le hicieran pensar que era el momento para anexionar, o sustituir el gobierno por un presidente títere (Treisman, 2016). El presidente Vladimir Putin nunca aceptó la disolución de la URSS, que dio término a la Guerra Fría en 1991, la expansión de la OTAN legítima por las preocupaciones en seguridad que le ocasionan sus acciones expansionistas (Allyson, 2023).

No obstante, en esta ocasión la valiente resistencia de los ucranianos “venciendo” en los primeros momentos el ataque a su capital Kiev de las fuerzas aerotransportadas rusas, atrapadas en una ratonera preparada por los ucranianos sufrieron unas gravísimas pérdidas que les obligaron a retirarse de la capital (Crespo, 2022). Esta situación ha estimulado a los aliados de la **OTAN** tanto para facilitar armamento a Ucrania para defenderse, viendo la oportunidad de diezmar al otrora segundo ejército más poderoso del mundo, además de debilitar su economía al establecer durísimas sanciones económicas a Rusia en materia de comercio, y movimiento de capitales, y personas el pasado 25 de febrero del 2023 se aprobó el décimo paquete de sanciones (Consejo de la UE, 2023).

Las **consecuencias para Europa** no han sido inocuas, el primer proveedor de la Unión en energía era Rusia, tanto el gas, como el petróleo han sido utilizadas por Rusia para chantajear a la UE (Cifuentes-Faura, 2022). Así se abre una nueva época que fragmenta la integración del comercio, en la que la seguridad en defensa marcará con qué países se comercia como antes de la caída de la URSS (Priego, 2020). Mientras las alianzas de la OTAN se reconfiguran con la solicitud de entrada de dos nuevos países Suecia y Finlandia aprobada por los países miembros, está última ya miembro 31 de pleno derecho (NATO, 2023).

Unas de las consecuencias de la **weponización** de la economía es la que algunos expertos preveían si se le vetaba a Rusia operar en dólares, es el probable intento de vender en su propia moneda, el rublo, el petróleo, gas y otras materias primas. Antes de la guerra el dólar representaba el 80% de las reservas globales ahora solo el 60% India ha ocupado el papel de comprador que tenía la Unión Europea antes de la guerra pagando en principio en rublos, pero también contemplando la posibilidad de hacerlo en rupias (Nieves, Vicente; Becedas, Mario, 2023).

2.2 Nuevo modelo económico, condicionantes, concepto, y nueva era mundial

Desde la crisis del 2008, se evidenció que la pregonada capacidad del mercado para autorregularse era cuando menos insuficiente. En su trabajo Adrián A. Flores *“se busca relacionar la política de desregulación financiera impuesta a partir de 1971, con el fin del Acuerdo original de Bretton Wood de 1944, en el orden monetario financiero internacional, en especial, la abrogación de 1999 de la Ley Bancaria -- legislación Glass – Steagall -- que separaba al sector financiero ligado a la producción y distribución física, del sector financiero puramente especulativo, que contemplaba además una garantía y protección a los primeros, y severas regulaciones a los segundos”* (Flores Konja, 2011).

Otra de las consecuencias de la crisis, fue la constatación de que una crisis sistémica del sistema financiero hacía necesario el rescate del estado. Este rescate tuvo una gran contestación por parte de la ciudadanía, y si bien se llevó a cabo, tanto en Estados Unidos con el rescate bancario, como en Europa rescatando a países como Portugal, Irlanda, Grecia, e incluso en España. Lo explica Adrián A. Flores: “*la crisis de un conglomerado bancario internacionalizado, y está complicando las finanzas estatales con un endeudamiento descomunal para salvar al sistema financiero especulativo, con el rechazo de las poblaciones, la crisis política y el riesgo creciente consiguiente*” (Flores Konja, 2011).

Para prevenir el contagio a toda la economía global, era necesario incrementar la supervisión de los estados en el sector financiero, tal y como hizo el presidente Obama en el 2010 aprobando una ley que establecía las mayores regulaciones desde hace 7 décadas, recuperando soberanía del estado sobre el sector bancario y protegiendo a los consumidores (EFE, 2010).

La llegada al poder de Donal Trump haría que las regulaciones establecidas por el anterior presidente Barak Obama se relajaran notablemente (La vanguardia, 2018). La consecuencia es una nueva crisis financiera que amenaza con contagiar de nuevo a todo el sistema financiero a pesar de la mayor regulación en la UE después de la crisis del 2008 amenaza la recuperación después de la pandemia (Beauregard , 2023).

2.2.1 Factores condicionantes del nuevo modelo económico

En nuestros días vivimos cambios disruptivos que determinarán la evolución de la globalización. Estudiando a continuación los principales factores que determinan esta evolución podremos obtener una instantánea de este momento histórico.

Factor Tecnológico

La Industria 4.0 se nutre de las tecnologías emergentes para alcanzar una eficiencia y productividad gracias a la automatización, y a la inteligencia artificial, así se incorporan a los procesos sensores, big data, el internet de las cosas, impresión 3D, computación en la nube, y un sinnúmero de adelantos (Anshari , Syafrudin, & Latif Fitriyani , 2022).

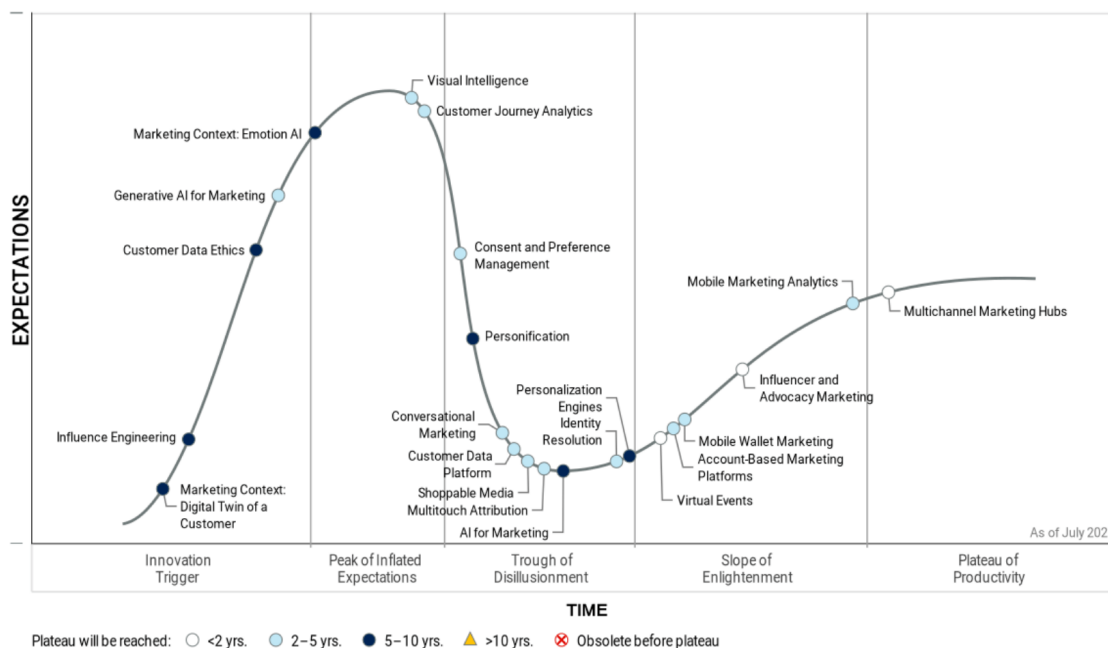
En el escalón más básico para la industria están los microchips, necesarios para fabricar un coche, un electrodoméstico o un ordenador que está más o menos diversificada. No obstante, también los microchips más avanzados son utilizados para aplicaciones militares, o en avances para la innovación en los ordenadores cuánticos.

Tan solo hay una empresa holandesa llamada *Advanced Semiconductor Materials Lithography*, en adelante ASML, que fabrica las máquinas con la tecnología más puntera: Litografía Ultravioleta Extrema en adelante EUV, que, por acuerdo de la Unión Europea, y USA está limitando el acceso a China a esta tecnología aduciendo la soberanía tecnológica para evitar que avance en su tecnología militar o cuántica (Oxford Analytica, 2023). Gartner explica gráficamente con su “*Hyper Cycle*” las tendencias en tecnologías emergentes situadas en una fase de adopción temprana, sobre algunas al ser tan recientes nos existe evaluación posible del impacto que generan, (Kondo, Y., Asatani, K., & Sakata, I., 2022) ver a continuación la figura 5.

Según Gartner, se podrían dividir en tres grandes grupos, evolución de las **tecnologías de experiencias inmersivas**, la **Inteligencia artificial**, la *generativa* capaz de aprender, aunque menos exacta, y la *causal* que proporciona relaciones causales precisas que ayudan a la toma de decisiones, por último, **tecnologías para el desarrollo de productos, servicios y soluciones**, que encontrará su mayor aplicación en los creadores.

Figura 5: "Hype Cycle" tecnologías emergentes 2022 (Kondo, Y., Asatani, K., & Sakata, I., 2022)

Hype Cycle for Digital Marketing, 2022



Fuente: obtenido desde: [doi:10.23919/PICMET53225.2022.9882631](https://doi.org/10.23919/PICMET53225.2022.9882631).

Sin embargo, empresas privadas como Google, cuyo Ceo ha mostrado su preocupación por la implementación de la AI sin supervisión después de que ChatGPT de Open AI cosechará un gran éxito en su debut (Sanuy, 2023). Otros medios apuntan a que el CEO de Google *Sundar Pichai* sólo pretende ganar tiempo al haber perdido la carrera en el desarrollo de la Inteligencia artificial con Open AI lo que le hace estar en la cuerda floja (Nieva, 2023). En cualquier caso, ya en el 2021, la Comisión Europea hizo una propuesta para la creación de un **marco regulatorio** sobre inteligencia artificial, lo que supone el primer intento a nivel mundial de regular la IA (Consejo Europeo, 2021).

Las aplicaciones de la Inteligencia artificial parecen no tener fin, su capacidad para relacionarse con humanos en su propio idioma, permitirá a las empresas repatriar los servicios de call center a los países desarrollados sin tener en cuenta el coste de factor trabajo. Los servicios utilizando medios digitales (atención, comunicación...) se podrían convertir en el motor del crecimiento económico tras las dos últimas crisis, el Banco Mundial informa que en el total de las exportaciones este tipo de servicios digitales supusieron el 50% de estas durante el 2021 (BM, Banco Mundial, 2023).

La **tecnología blockchain** fue capaz de atraer ingentes cantidades de capital, pero es un mercado con los pies de barro al no tener detrás un valor real convertible, sin embargo, los bancos centrales con China como pionera, están aplicando esta tecnología para emitir parte del volumen de su moneda en circulación lo que determinará la eficiencia y los costes de las operaciones comerciales en los próximos años (Peluso, 2021).

Lo cierto es que los países desarrollados están haciendo valer su posición incentivando la vuelta a casa de las grandes empresas, mediante la aprobación de estímulos a la inversión para que las grandes empresas inviertan en USA, respondido por la UE con otro gigantesco presupuesto para ayudas a la inversión verde (Hernández, 2023).

Factor demográfico

Según Naciones Unidas “*La población mundial alcanzó los 8000 millones a mediados de noviembre de 2022, desde los 2500 millones de personas estimadas en 1950, añadiendo 1000 millones de personas desde 2010 y 2000 millones desde 1998*” (Naciones Unidas, 2022). La misma fuente estima que en el 2050 se alcanzarán los 9700 millones y en el año 2080 se llegará a 10.400 millones de población mundial.

Si estudiamos en la **tabla 5** (ver en el anexo), la **distribución en porcentaje de población** en el 2022 por continente veremos que solo en Asia acumula el 59,9% de la población mundial, y África el 17.92%, mientras Europa el 9,37%, y Estados Unidos tan solo supone el 4,7% de la población, aunque América latina y Caribe ostentan un 8,28% (Statista, 2023). África seguramente seguirá siendo la fuente de aumento de población mediante la inmigración a Europa para el viejo continente, mientras en USA su pirámide poblacional se nutrirá de América del Sur.

Ahora bien, la **población de los BRICS** (China, India, Brasil, Rusia, y Sudáfrica), en la **tabla 6** (ver en el anexo) observaremos que la población de China en el 2023 aparece con 1.411.960 millones de personas, mientras la proyección al 2027 la sitúa con 1.404.300 millones de personas. Mientras India en el 2023 ya ha superado en población a China con 1.419.660 Millones, y en el 2027 su proyección sería de 1.469.340 millones 40 millones más en cuatro años (FMI, 2022). China tiene una población muy envejecida, y las políticas del hijo único donde las familias preferían tener un varón, ha condicionado su crecimiento demográfico, comprometiendo gravemente su futuro económico, la India disfruta de un saludable crecimiento demográfico.

Factor Político

Los desafíos a nivel político que deberán enfrentar los estados debido al avance exponencial de la tecnología, tal y como explica Óscar Oszlak en su trabajo sobre la era exponencial: “*Se describe el alcance y las características del Estado, siendo el actor social insustituible a la hora de propiciar, conducir, regular o impedir que se produzcan los impactos y consecuencias sociales del cambio tecnológico en ciernes*” (Oszlak, 2020).

Tal y como explica Joseph Stiglitz, “*ahora a los opositores de la globalización en los mercados emergentes se han unido miembros de las clases medias y bajas en los países industrializados. Trump oyó ese malestar y lo amplificó*” (Stiglitz, Joseph;, 2010).

La democracia en el mundo está retrocediendo, así lo explica *Freedom House* que monitoriza su estado en su último informe en el 2022: “*La actual amenaza a la democracia es producto de 16 años consecutivos de declive de la libertad global. Un total de 60 países sufrieron caídas durante el año pasado, mientras que solo 25 ha mejorado. A día de hoy, alrededor del 38 por ciento de la población mundial vive en países no libres, la mayor proporción desde 1997*” (Freedom House, 2022). Quizás es el reflejo de las consecuencias del asalto a la democracia después de Trump, con el asalto al Capitolio el 6 de enero del 2021, y su legado de polarización en Estados Unidos (Constantine, 2022).

Factor sostenibilidad

La agenda climática global quedó trazada en el **Acuerdo de París** en 2015, 195 países miembros de las naciones Unidas, en la Convención sobre el cambio climático, establecieron un consenso sobre las medidas para combatir el cambio climático y las decisiones políticas en materia de inversiones para reducir las emisiones de carbono (Rogelio, 2016). El acuerdo tomaba en cuenta el apoyo a los países emergentes para incorporarlos a estas medidas. El comercio internacional es responsable de aproximadamente el 25% de las **emisiones globales de CO2**, así la necesidad de focalizar la atención en el comercio para lograr los Objetivos de Desarrollo Sostenible (Albertoni, Cáceres, & Massa, 2022).

Ahmer Bilal en el 2022 realizó un estudio sobre la relación entre las emisiones de CO₂ y la tecnología e innovación, tanto para los países desarrollados como para las economías de los países emergentes. En el establece una correlación entre la innovación en tecnología, y las menores emisiones de CO₂ en los países desarrollados, con inversiones público - privadas en materia de sostenibilidad. No obstante, las emisiones relacionadas con la globalización en países emergentes hacen crecer las emisiones de CO₂, por lo que el apoyo para implementar innovación energética que mejore las emisiones en estos países requiere de ayudas políticas activas (Bilal, Li, Zhu, Sharma, & Jahanger, 2022).

En el factor sostenibilidad ejerce palanca en varios frentes: por un lado, los ciudadanos en países desarrollados con su comportamiento de compra han forzado a empresas privadas y a sus gobiernos a modificar sus comportamientos en materia de sostenibilidad, las primeras reordenando su cadena de suministro para rebajar el impacto de CO₂ que genera su actividad, y en los segundos posibilitando inversiones en “ajuar” que facilite a las compañías la transición económica con fondos públicos, así Larry Fink el Consejero Delegado de Black Rock el fondo de inversión más importante por capitalización del mundo explica *“la transición climática presenta una oportunidad de inversión histórica”* (Banco Santander, 2023).

Factor económico

Hasta el 2030 el Banco Mundial en su informe *Falling Long-Term Growth Prospects: Trends, Expectations, and Policies*, explica que las crisis bancarias, así como las recesiones tienen unos efectos negativos en el crecimiento, y también en el desarrollo duraderos en el tiempo. Después de la pandemia Covid 19, y la decisión de Rusia de invadir Ucrania, se fija una tasa de crecimiento de un 2,2% como límite máximo en la velocidad a la que se puede crecer en la economía global sin provocar un aumento de la inflación significativo. No obstante, si los países realizaran políticas orientadas al crecimiento esto podría incrementar en 0,7% el crecimiento llegando a un 2,9% (BM, Banco Mundial, 2023).

Los **costes de transporte y logística**, además de las regulaciones pueden llegar a duplicar el precio de los productos objeto de comercio internacional. Según el barómetro del comercio de mercancías este ha registrado una nueva caída en el último trimestre del 2022, y se mantendrá así en el primer trimestre del 2023 constatan así el debilitamiento de comercio en volumen, que estaría en este momento 92.2% sobre 100 % (OMC, 2023).

El Banco Mundial explica: *“La integración económica internacional ha ayudado a impulsar la prosperidad en todo el mundo durante más de dos décadas desde 1990, pero hoy se encuentra debilitada”* (BM, Banco Mundial, 2023) . Además, el dólar hasta ahora indiscutible como moneda de referencia, encuentra su posición de privilegio amenazada, la utilización de la moneda dentro de los paquetes de sanciones a Rusia por la invasión a Ucrania, ha puesto sobre aviso a muchos bancos centrales de países emergente, que hoy prefieren diversificar sus reservas acelerando un cambio que ya venía produciéndose (Nieves & Becedas, 2023).

2.3 Desglobalización o Globalización selectiva, Geobalización y Autonomía Estratégica

En el siglo XXI la globalización comienza a sufrir modificaciones, un proceso que comienza en la crisis del 2008, por lo que algunos autores comienzan a hablar de Desglobalización (Coppelli Ortiz, 2018). Sin embargo, tal y como explica Antonio González que en relación a la globalidad *“asistimos a una transición semejante a la que se produjo entre las polis griegas a los estados nacionales modernos. Este tránsito no es un cambio instantáneo, sino que más bien describe procesos sociales que ocupan toda una época Tampoco es un proceso unilineal, sino que puede conocer avances y retrocesos”* (González Fernández, 2004).

Hay un antes y un después del Covid -19 en las **cadena globales de suministro**, la interrupción del tráfico marítimo, puso de relieve la **debilidad estratégica** de la producción en Europa y en Estados Unidos. José Pla-Barber & otros lo explican en su ensayo, en donde se preguntan si

estamos ante una nueva ola de regionalismo: *“En las economías desarrolladas, la transformación de las cadenas de valor mundiales crear nuevas oportunidades para que los gobiernos atraigan inversores buscando diversificar las bases de suministro y desarrollar resiliencia. Este también puede ayudar a fortalecer los clústeres industriales, aumentando así la capacidad industrial y la producción de bienes finales. Además, es probable que la digitalización conduzca a un cambio en el modelo dominante de fabricación, que actualmente se centra en la producción a gran escala. La **reindustrialización selectiva** tomará tiempo y los formuladores de políticas tendrán que ajustar sus políticas para asegurarse de que se cumpla correctamente”* (Pla-Barber, Villar, & Naula, 2021).

La guerra en Ucrania, ha despertado la consciencia de los gobiernos en la Unión Europea, de que Rusia no es un socio fiable, ya que invierte las ingentes ganancias de su primer cliente en energía (gas, petróleo, energía nuclear) en un ejército con el que amenazar Europa. Esto ha hecho que un viejo concepto: **Autonomía Estratégica** resuene con fuerza en los pasillos de Bruselas. El vicepresidente de la Comisión Josep Borrel explicó el significado en el 2020: *“Durante cierto tiempo, el debate se limitó a un enfrentamiento entre aquellos para los que la autonomía estratégica era un medio para recuperar el espacio político frente a los Estados Unidos, y otros, la mayoría de los Estados europeos, para los que tenía que evitarse, precisamente por miedo a acelerar el desentendimiento de Europa por parte de los Estados Unidos”. Con la pandemia el concepto se ha ampliado a nuevos temas de naturaleza económica y tecnológica, como ha puesto de manifiesto la pandemia de covid-19”* (Josep Borrell , 2020).

Su discurso hoy cobra un significado premonitorio, una vez que se produce la invasión de Ucrania por Rusia. Esta acción ha situado el estado de las cosas en un punto de supervivencia existencial para la Unión Europea, toda vez que como hemos visto la energía con la que Rusia abastecía a Europa ha sido utilizada como un arma de guerra que, en Europa, le ha hecho tomar consciencia de la amenaza estratégica a la que estaba expuesta.

En este contexto la globalización económica caracterizada por el intercambio, ha visto restringida la actividad comercial y el trasvase tecnológico, cuando despuntan nuevos competidores, no solo China, también países emergentes agrupados con la denominación BRICS (Brasil, Rusia, India y China) amenazan el orden mundial establecido desde la Segunda Guerra Mundial. El proteccionismo que ha aflorado amenaza la competitividad, la seguridad, la implementación del acuerdo de París para el cambio climático (Rosales, 2009). Podemos observar la **evolución del PIB por región** evolución en porcentaje anual en **la tabla 7** (ver en el anexo) en las cuatro últimas décadas, y tanto Asia Pacífico como el Sur de Asia duplican el crecimiento de Europa ver **gráfico 7** (Armstrong, Martín, 2022).

En la **Tabla 8** que estudia las **exportaciones por país en el 2021**, observamos que China a pesar de la política de Covid cero duplica la cifra de exportaciones de Estados Unidos con una cifra de 3,363.58 miles de millones de dólares USA vs Estados Unidos de América con 1,754.58 miles de millones dólares USA (Statista, 2021).

Tanto China como Rusia se afanan en construir infraestructuras geoeconómicas nuevas, así como su iniciativa de un sistema alternativo al SWIFT, el CIPS de momento incipiente, para contrarrestar el veto al acceso a los bancos rusos impuesto como sanción. Así se van sentando las bases de un nuevo orden mundial (Nölke, 2022).

En la **tabla 9** (ver en el anexo) podemos observar la evolución del precio del oro, en la crisis del 2008 la onza costaba 881\$, mientras que en 2022 su precio es de 1813\$ (World Gold Council, 2023). Además de incrementar la utilización de sus propias monedas en los intercambios comerciales. A ello se suma una tendencia a la **desdolarización** que ya venía produciéndose desde la aparición del euro, que se aceleró con la decisión en la crisis del 2008 de utilizar por parte de USA y de la UE el dinero helicóptero para salir de la crisis, con una reedición para salir de la crisis de la pandemia Covid 19 en el 2020, ver la **tabla 10** en el anexo. Con la utilización del dólar como arma económica contra Rusia tras la invasión de Ucrania, se aprecian políticas activas tanto de Rusia, como de China para cambiar el dólar como moneda de reserva por oro y otras divisas en sus economías (Taskinsoy, 2019).

La **reducción de reservas en los bancos centrales de dólares** por otras divisas se produce además de en China que según el Fondo Monetario Internacional en marzo del 2023 por primera vez ha realizado más operaciones comerciales de pagos transfronterizos en su propia moneda que en dólares (Pérez-Sáiz, Longmei, & Roshan, 2023), y Rusia, en Brasil, y la India ante la caída en la confianza como moneda de reserva por su capacidad para exportar sus crisis, y el uso como arma del dólar algo inédito hasta ahora, optan por poner coto al privilegio exorbitante que ostenta el dólar como moneda de reserva, de hecho en el mismo informe mencionado advierten: “Si bien el uso global de monedas distintas del dólar estadounidense y el euro para pagos transfronterizos sigue siendo limitado, los rápidos cambios tecnológicos (por ejemplo, dinero digital) o geopolíticos podrían acelerar un cambio de régimen hacia un sistema monetario internacional multipolar o más fragmentado” (Pérez-Sáiz, Longmei, & Roshan, 2023) . Se suma así al golpe asestado por el euro como moneda de intercambio y de reserva al dólar desde su nacimiento.

En un interesante artículo *The evolution of the Offshore US-Dollar System: past, present and four possible futures* (Murau , Rini, & Haas, 2020), propone cuatro escenarios posibles para la evolución del comercio basado en el sistema del dólar como moneda de reserva, creo que estamos en el escenario dos “*creación de bloque en competencia*”, ver esquema a continuación en la **figura 6**:

Figura 6: cuatro posibles trayectorias para la evolución del offshore Us-dollar system (Murau , Rini, & Haas, 2020)



Fuente: elaboración propia a partir de: [doi:10.1017/S1744137420000168](https://doi.org/10.1017/S1744137420000168)

Las medidas primero de gasto, y después en forma de estímulos económicos tomadas por los bancos centrales de todos los países especialmente en USA y la UE, debido a la crisis del Covid 19 y a la invasión de Ucrania, han provocado importantes aumentos de la **tasa de inflación global**, como podemos observar en **la tabla 11** (ver en el anexo), en el 2022 llegó a un 8,75%, en el 2023 se espera que se mantenga en un 6,52% y que siga moderándose hasta el 2027 que se prevé que se sitúe en un 3,33% (Fondo Monetario Internacional, 2023).

2.4 Nueva era mundial

Cuando el presidente Xi Jinping visitó en Rusia a su homólogo Vladímir Putin en un guiño plenamente consciente para la historia, dijo la frase “*Se están produciendo cambios nunca vistos en 100 años. Cuando estamos juntos, pilotamos esos cambios*” era un aviso para navegantes en toda regla (RIZZI, ABRIL, & CUESTA, 2023).

Estudiaremos a continuación a los principales actores de la nueva era para la que está trabajando China, juntos con los países emergentes, no olvidemos que los cambios disruptivos más importantes suelen producirse cuando soplan vientos de guerra como en la actualidad.

2.4.1 Asia y países emergentes

A continuación, se analizan los países autodenominados BRICS (Brasil, Rusia, India, China, y Sudáfrica), caracterizados por ser países emergentes con creciente peso en la economía, proyección, y la ambición de desafiar el sistema económico mundial mediante nuevas instituciones que establezcan un nuevo orden mundial basado en el multilateralismo, que acabe con el poder hegemónico de Estados Unidos

China

Desde la perspectiva de un occidental, la primera visión de un **mapamundi chino**, es de extrañeza al apreciar que Europa no está situada en el centro, sino en el extremo izquierdo, mientras China se sitúa en el centro que antes ocupaba nuestro continente. No creo que sea simplemente una anécdota, sino que China se ve así misma en esa posición global.

Figura 7: Mapa del mundo visión de China con esta situada en el centro



Fuente: a partir de: <https://studycli.org/wp-content/uploads/2021/03/china-world-map-high-res.jpeg>

China, situada en Asia, con una vasta **extensión** de 9.600.013 Km² es uno de los países más grandes del planeta, y también más **poblado** con 1.412.547.000 millones de personas. Su **PIB** en el 2022 fue de 17.096.220\$ miles de millones dólares USA, lo que la convierte en la segunda economía por detrás de Estados Unidos, aunque su **renta per cápita** en el 2022 fue de 12.103€ lo que le sitúa el 65/196 del ranking de los países por PIB per cápita. No tiene un gran **endeudamiento** solo el 77,1%, y su **gasto en educación** es de un 11,45% de los ingresos públicos en 2018, en defensa su gasto público en el 2021 fue de un 5.03%. Su **forma de gobierno** es un Estado Socialista de sistema unipartidista: Partido Comunista Chino, su economía es un **sistema mixto** que integra mercado socialista y capitalismo de estado. (Expansión, 2022).

En la **tabla 8** (ver en anexo), observamos que la cifra de exportación que realizó en el 2021 China fue de 3.363.96\$ miles de millones de dólares USA, mientras para Estados Unidos la cifra es 1,754.58 miles de millones de dólares USA.

India

País asiático cuya **extensión** es de 3.287.260 km², un tercio aproximadamente de la extensión China, en 2022 tenía 1.407563.842 de población, aunque algunas fuentes apuntan a que en 2023 ya había superado en población a China. Su **PIB** es de 585\$ miles de millones dólares USA, muy alejado de China en términos absolutos, pero con una gran capacidad de crecimiento para los siguientes años. Su **endeudamiento** es de un 84,68% inferior, al igual que el de China, en endeudamiento a las economías desarrolladas. Su **gasto en educación** es de 12,75% de los ingresos públicos en el 2016, mientras en defensa en el 2021 su gasto fue un 8,27% de los ingresos públicos. Su **renta per cápita** en el 2022 fue de 2.339€ en el ranking de países por PIB per cápita está situado el 138 de 196 países, un nivel muy bajo. Su **sistema político** es una República Federal que elige un presidente de forma democrática cada 5 años. **Moneda** la rupia (Expansión, 2022).

Rusia

Es el país más grande del mundo con una **extensión** 17.098.250 km², a caballo entre Europa y Asia, aunque **su población** en el 2022 era de 145.558.000 millones de personas, un país poco poblado dada su extensión. Su **PIB** en el 2021 fue de 1.551.830 millones de euros. Su **endeudamiento** es de un 16,46% sobre el PIB en el 2021, es difícil precisar su deuda actual después de su invasión a Ucrania, por la falta de fiabilidad en los datos. En **educación** la cifra para el 2018 era un 14,34% de los ingresos públicos, mientras su **gasto en defensa** en el 2021 ascendió a un 10,79% de los ingresos públicos. Su **renta per cápita** en el 2021 fue de 10.661€ lo que le sitúa en el puesto 67 de 196 en el ranking de países por renta per cápita. Su sistema de gobierno es de partido dominante: Rusia Unida, liderado por Vladimir Putin. Su **sistema económico es mixto** capitalismo de mercado fuertemente intervenido por el estado, su **moneda** es el rublo (Expansión, 2022).

Brasil

Se sitúa en América del Sur con una **superficie** de 8.515.770 km², lo sitúa como uno de los países más extensos del mundo. Tiene una **población** de 214.323.223 millones de personas. Su **PIB** en el 2022 ascendió a 1.822702 millones de euros. Tiene un **endeudamiento** sobre el PIB de 85,91% en el año 2022. Su **gasto en educación** en el 2018 ascendió a un 16,15% de los ingresos públicos, y su **gasto en defensa** en el 2021 a un 3,28% de sus ingresos públicos, su **renta per cápita** para el 2022 estaba situada en los 8.504€, en el ranking de nivel de vida de sus habitantes está situado el 79 de 196 países. Su **moneda** es *el real brasileño*. Su gobierno es una **república democrática** representativa, presidencial y federal, el presidente se elige democráticamente (Expansión, 2023).

Sudáfrica

Localizada en el sur del continente africano ocupa una **superficie** de 1.219.090 km². Su **población** asciende a 60.604.000 millones de personas. En el 2022 su **PIB** fue de 273.949 millones de euros. Su deuda ascendió en el mismo año a 71,02% del PIB. Su **renta per cápita** sobre el PIB es de 6.365€ ocupando el puesto 91 entre los 196 países del ranking mundial. Su **gasto en educación** sobre los ingresos públicos fue de un 18,42% en el 2021. Mientras en el **gasto en defensa** sobre los ingresos públicos fue de un 2,34%. Su **moneda** es el **rand** desde 1961. Su sistema de gobierno es una república parlamentaria, que elige un presidente de forma democrática. Su economía se basa en un sistema de economía abierta (Expansión, 2023).

2.4.2 La democracia como sistema de gobierno en retroceso

La crisis financiera del 2008 tuvo el efecto de hacer retroceder a la democracia, y en el 2020 los derechos y libertades de los ciudadanos sobre todo de las democracias liberales se vieron

restringidos por el confinamiento decretado por la mayoría de los gobiernos lo podemos observar en la **tabla 14** (ver en el anexo) con el índice de estado de las democracias por región, basta observar que la media global pasa en el 2010 de 5,46 a 5,23 en el 2022, (OWID, 2023). Otros ataques a la democracia como la negación del resultado de las elecciones en Estados Unidos por el presidente saliente Donal Trump, que terminaría por provocar el asalto al Capitolio de los Estados Unidos de América el 6 de enero del 2021 (Robinson, 2022); en Europa lo llamaríamos intento de golpe de estado, pero en el vocabulario político de los estadounidenses no tienen una palabra que defina una situación como esta. De hecho, en el *índice para el estado de las democracias* de la **tabla 14**, el país que sale peor parado sobre todo desde la llegada en el 2016 de Donal Trump al poder es USA que pasa en el 2015 de 6,51 a 5,77 en el 2022 un -0.74 nada menos.

Un comportamiento exportado a otros países como en Brasil en las últimas elecciones, donde el presidente saliente Jair Bolsonaro se cuidó de reconocer la victoria de Lula Da Silva el pasado, terminando en un asalto al complejo con las tres instituciones representativas en Brasilia: Palacio del Planalto (poder ejecutivo), Congreso (poder legislativo), y la Corte Suprema (poder judicial) en Brasilia el pasado 8 de enero del 2023 (Nicas & Romero, 2023). En ambos casos, el intento fracasó, pero ha establecido un precedente muy peligroso, en el que tan solo falta al ejército tomando partido fuera de lo que establece la constitución. En Europa la **democracia liberal** resiste con ligeras caídas durante la pandemia, aunque en Rusia el régimen de Putin cada vez más transita hacia una dictadura, de momento es calificado como **democracia híbrida** (Kutlay & Öniş).

2.4.3 Dilema: la trampa de Tucídides o la segunda Guerra Fría

La pandemia del Covid 19 llegó en un momento muy comprometido de la economía global: *“Al mismo tiempo, con la disminución de la actividad económica en China, la “fábrica del mundo”, se han visto afectados muy especialmente los países de Sudamérica y África, exportadores de alimentos, materias primas y petróleo. ¡China compra menos y los precios de los recursos naturales han tenido una brusca disminución, lo que reduce los ingresos de los países que alimentan su industria y creciente urbanización!* (Pizarro Hofer, 2020). En este contexto geoestratégico la necesidad de seguridad se hace omnipresente, así el comercio y las cadenas de valor establecidas que primaban la eficiencia pasan a un segundo plano, del *just in time* se pasa a un *aseguremos el suministro*.

Los únicos que tienen recursos y capacidad para garantizar la estabilidad de los mercados y la seguridad son los estados. La toma de conciencia de la falta de seguridad tiene lugar cuando Rusia asesta el golpe al invadir Ucrania. Debido a este hecho, Europa se replantea toda su política comercial con Rusia incluida su dependencia energética, tanto en el presente como en el futuro. Así como avanzar en una seguridad coordinada de los miembros de la Unión Europea, Finlandia ya es un nuevo miembro de la OTAN, este país aumentó su gasto en defensa en el 2022 en un 36%. Tal y como vemos en la **tabla 13** (ver en el anexo), el gasto en Europa Central y Occidental supuesto en el 2022 una cifra de 345.000 millones de \$ USA, algo que no se veía en el viejo continente desde hace 30 años (SIPRI, 2023). Así la Unión Europea avanza en el concepto de **Independencia estratégica** (Requena, 2021)

La trampa de Tucídides fue explicada como teoría por *Graham Allison* en el año 2015 en un artículo (Allison, 2015). Según esta, cuando una potencia hegemónica USA en este caso, es amenazada por una potencia emergente como China, la lucha por el liderazgo podría desencadenar una guerra para dilucidar si se mantiene la primacía o es reemplazada por la nueva potencia. Se inspiró en las guerras del Peloponeso narradas por Tucídides, donde Esparta ciudad hegemónica fue desafiada por Atenas. Esparta declararí la guerra y Atenas sería derrotada en la guerra del Peloponeso año 431 al 404 a.C.

El presidente de China explicó en un discurso el papel que persigue para su país: *Xi brindó una descripción general completa de su visión del papel de China en el mundo. La demostración de confianza en sí mismo bordeaba la arrogancia. Xi comenzó ofreciendo una concepción esencialmente hegeliana de las principales tendencias históricas hacia la **multipolaridad** (es*

decir, no la unipolaridad de EE. UU.) y la transformación del sistema internacional (es decir, no el actual sistema dirigido por EE. UU.) (Allison, 2015).

El autor ilustra con 16 ejemplos en los que a lo largo de la historia. Si tomamos de referencia lo sucedido en la segunda guerra mundial, las potencias dominantes que participaron en la contienda quedaron arrasadas y agotadas lo que facilitó la hegemonía hasta nuestros días de Estados Unidos. El caso más reciente en el que se logró evitar la trampa fue la crisis de la URSS y su disolución en 1991, quizás en los próximos años se elija como opción reeditar una segunda guerra fría para dilucidar la hegemonía mundial en los siguientes años (Díaz-Cardiel, 2021).

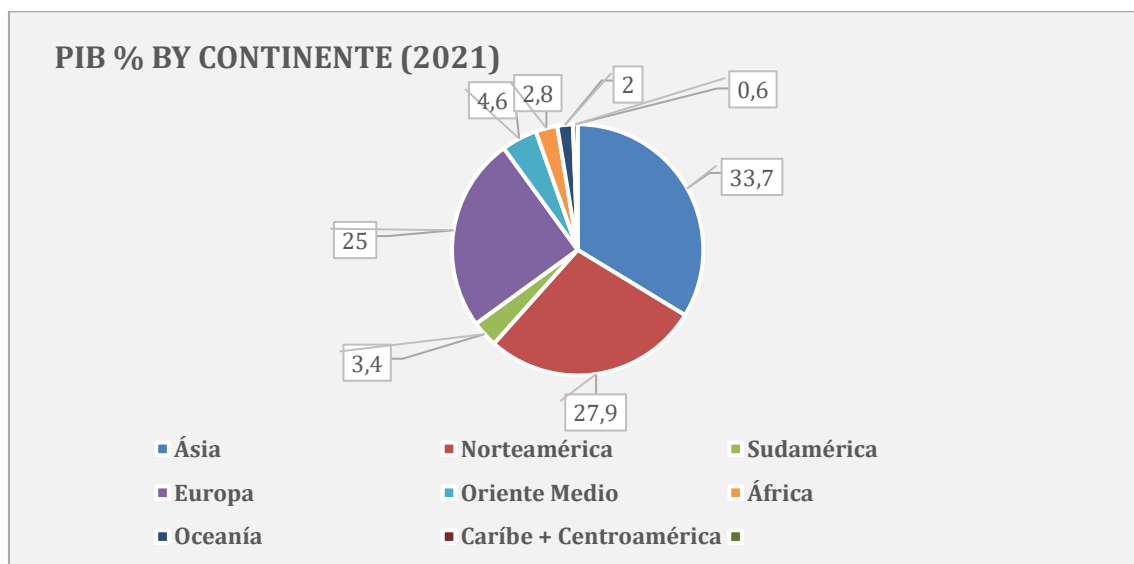
3 ESTUDIO EMPÍRICO

El comercio mundial y su evolución en cifras tomando de referencia organismos internacionales que permitan la obtención y análisis de los datos estadísticos que dimensionen el fenómeno estudiado.

3.1 PIB mundial por continentes

Según el *Fondo Monetario Internacional* el PIB global ascendió a 94 billones de dólares en 2021. Desglosado por continente tenemos que Asia ya lidera con un 33,7% (de este el 18% lo aporta solo China) frente a Norteamérica con un 27,9% (USA aporta el 25%), y a Europa con un 25% (Selfbank, 2022).

Gráfico 1: PIB mundial por continentes (Selfbank, 2022)



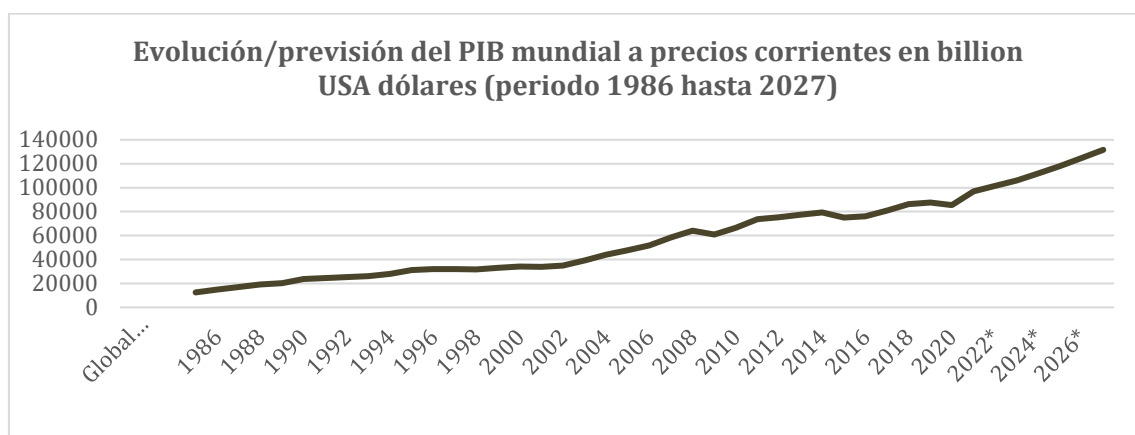
Fuente: elaboración propia a partir de: <https://blog.selfbank.es/las-economias-del-mundo-en-un-grafico-cuanto-aporta-cada-pais-al-pib/>

3.2 Evolución del PIB Mundial desde 1986 hasta 2027

Como podemos observar la evolución del PIB mundial, en el 2008 el PIB era de 64.162,47 billones de \$/USA. A pesar de la caída en el 2009 a 60.782,12 billones de \$/USA, (una caída del -5,268%). Aunque después no ha parado de crecer y en el 2022 ha llegado a 101.560,9 billones

de \$/USA, mientras las previsiones de crecimiento para el 2027 ascienden a 131.630,73 billones de \$/USA.

Gráfico 2: “Global gross domestic product (GDP) at current prices from 1985 to 2027 in billion U.S. dollars” (IMF, 2022)



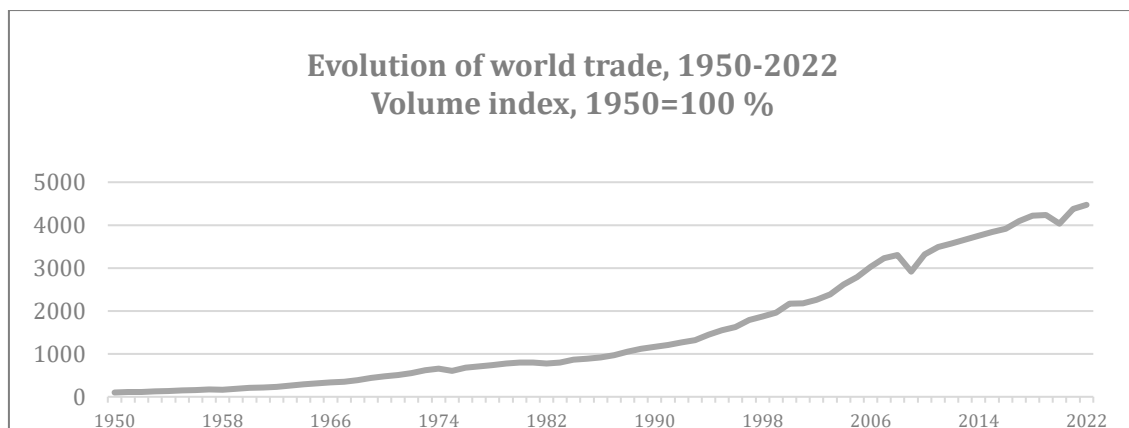
Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/268750/global-gross-domestic-product-gdp/>

3.3 Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 hasta 2022

En el año 2022 el **volumen de comercio mundial** es 45 veces el que existió en 1950, este año es la referencia y equivale al 100%. Se observa precisamente el crecimiento acelerado a partir de 1991 año en el que cae la URSS. Se pasa de un crecimiento del comercio con respecto a 1950 de un 1206% en 1991, a un 4473% de crecimiento en el 2022.

Si bien el crecimiento es sostenido se puede observar dos caídas muy significativas en la crisis del 2008 se pasa de 3305% de crecimiento con respecto a 1950 a un 2914% (un -391%) de caída hasta el mínimo en 2009. La otra en la crisis del Covid se pasa de un 4232% en 2019 a un 4034% con respecto a 1950 en el 2020 (un 198% menos).

Gráfico 3: Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 – 2022 en % (OMC, 2022)

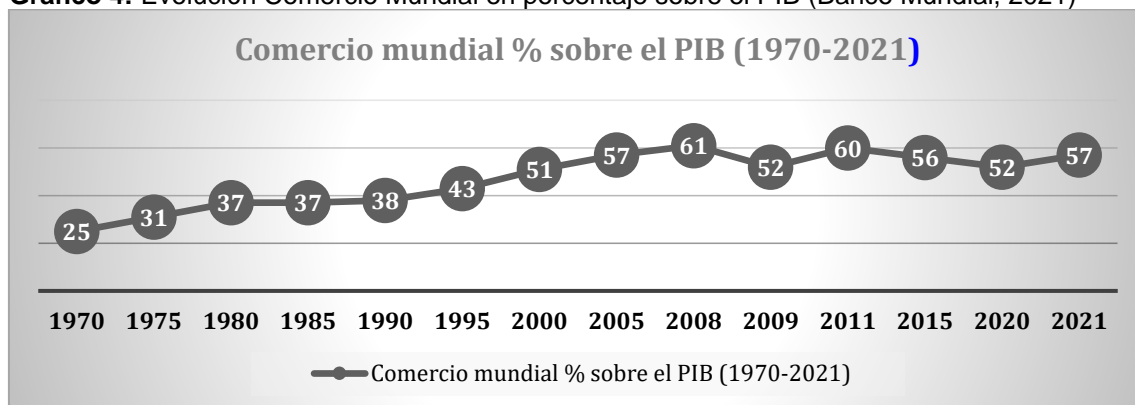


Fuente: elaboración propia a partir de: https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/trade_evolution_s/evolution_trade_wto_s.htm

3.4 Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB

A continuación, podemos estudiar la evolución del **comercio mundial** desde la década de 1970 representaba el 25% del PIB mundial, sin embargo, en el 2008 llegó a alcanzar la cifra récord del 61%, para inmediatamente caer al 52% en el 2009 debido a la crisis financiera, desde entonces ha ido fluctuando a través de diferentes crisis hasta el 2021 en el que la cifra supone un 57% (Banco Mundial, 2021).

Gráfico 4: Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB (Banco Mundial, 2021)



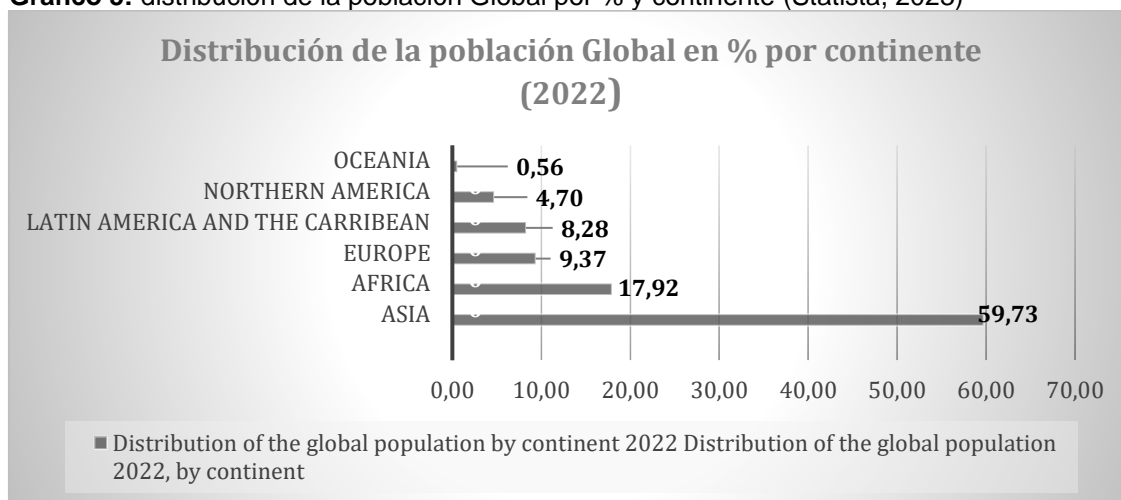
Fuente: elaboración propia a partir de:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.TRD.GNFS.ZS?end=2021&start=1960&view=chart>

3.5 Distribución de la población Global en porcentaje por continente

Vemos que el total de seres humanos serían 7.920 millones en el 2022, distribuidos por continente, suponen en porcentaje aportado al total por continente, vemos que Europa es un 9,37%, mientras América del norte es un 4,7%, América Latina y Caribe un 8,28%, África el 17,92%, por último, Asia cuya aportación supone casi el 60% de la población total del planeta (Statista, 2023).

Gráfico 5: distribución de la población Global por % y continente (Statista, 2023)



Fuente: elaboración propia a partir de:

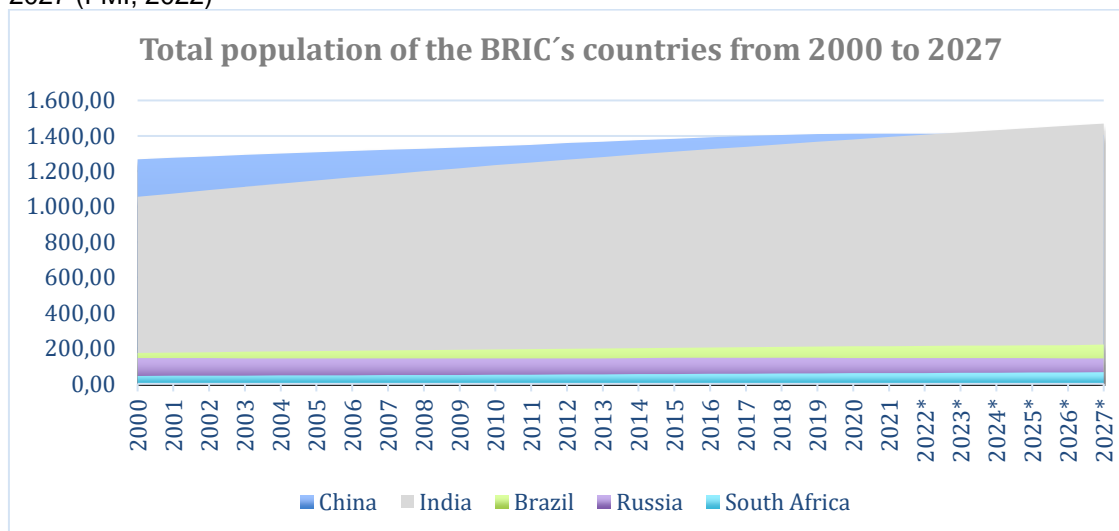
<https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/237584/distribution-of-the-world-population-by-continent/?locale=en>

3.6 Población total de los BRICS desde el 2000 con proyección hasta 2027

Lo primero que percibimos al estudiar la **población de los países denominados BRICS**, es de manera muy destacada China ya que en el 2022 tenía más población que en 2023: 1.412.550

millones vs 1.411.960 millones en el 2023 según la proyección para el año 2027 tendrá 1.404.300 millones lo que compromete gravemente su desarrollo en la próxima década. Muy diferente es la situación de India que en el 2022 tenía menor población que China con 1.406.630 millones, y en el 2023 ya la supera 1.419.66 millones, y su proyección en 2027 es de 1.469.340 millones.

Gráfico 6: Población total de los países BRICS desde el año 2000 hasta la proyección en el año 2027 (FMI, 2022)



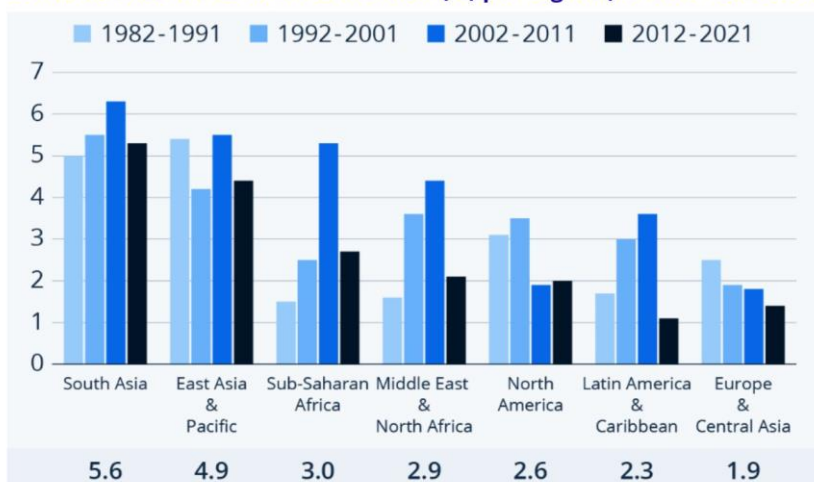
Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/254205/total-population-of-the-bric-countries/>

3.7 Evolución PIB mundial (%) por región, periodo 1982-2021

Tal y como se puede observar el **crecimiento por región** del PIB desde la década de los 80, hasta el 2021. Lo primero que se observa es que los países emergentes de la zona de Asia & Pacífico, y del Sur de Asia han duplicado en porcentaje de crecimiento a USA y Europa a lo largo de las cinco últimas décadas.

Gráfico 7: Evolución PIB mundial (%) por región, periodo 1982-2021 (Armstrong, Martín, 2022)

Cómo ha evolucionado el PIB mundial (%) por región (Periodo 1982-2021)



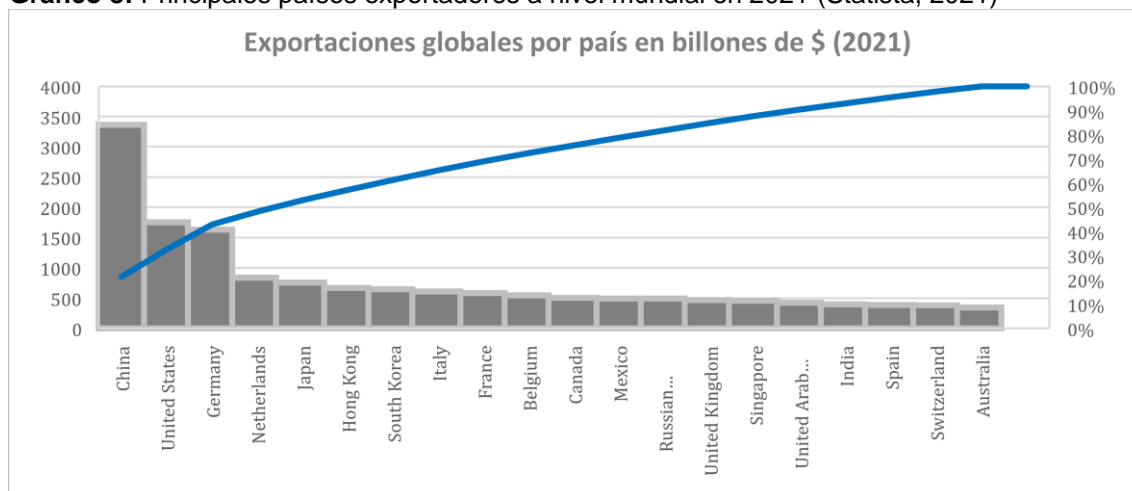
By María Teresa Barroso del Cerro

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/chart/28452/global-gdp-evolution-by-region/>

3.8 Principales países exportadores a nivel mundial en 2021

Como observamos en el siguiente gráfico en el 2021 a pesar de la pandemia y de la política de Covid cero de China esta fue capaz de duplicar la cifra de exportaciones de Estados Unidos 3,363.58 miles de millones de dólares USA vs 1,754.58 miles de millones dólares USA para Estados Unidos de América. El siguiente actor en cuanto a exportaciones es Alemania, único país europeo que se acerca a la cifra de exportaciones de EEUU 1.631.82 en miles de millones de dólares USA (Statista, 2021).

Gráfico 8: Principales países exportadores a nivel mundial en 2021 (Statista, 2021)

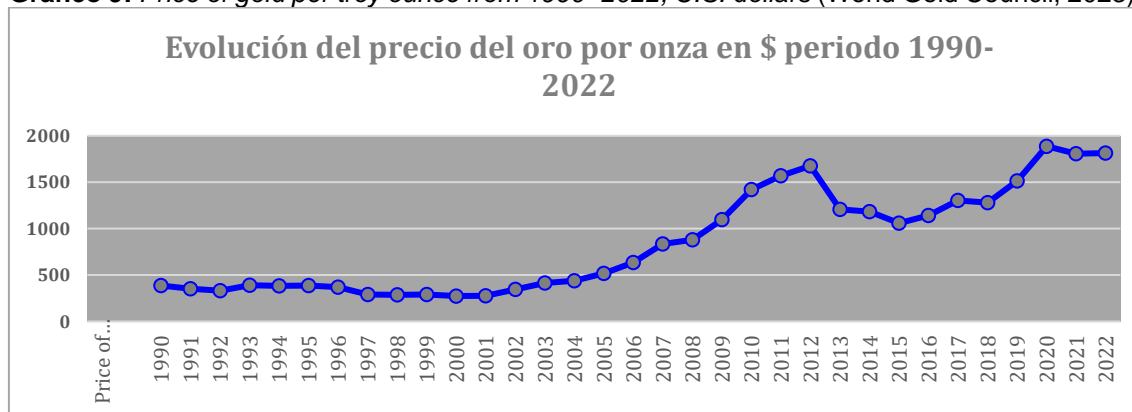


Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/264623/leading-export-countries-worldwide/>

3.9 Evolución del precio de la onza de oro en el periodo 1990 hasta 2022 en dólares

Tal y como podemos estudiar en el gráfico 9, la evolución del precio de la onza de oro es un gran indicador que acompaña a las crisis por su rasgo de valor refugio. Observamos que en la crisis financiera del 2008 el valor de la onza está en 881\$, en el 2009 mientras la crisis se contagiaba a nivel global pasa a 1009 \$, precio que estaría en ascenso hasta su récord en el 2012 1675\$, momento en el que el precio comenzó a caer. En el 2020 con la crisis del Covid -19 inicia una nueva subida hasta los 1887 \$, el precio en el 2022 se mantuvo en 1813\$. Veremos la evolución a finales del 2023 pero la crisis de la guerra en Ucrania no ha permitido que el valor caiga en lo que va de año.

Gráfico 9: Price of gold per troy ounce from 1990 -2022, U.S. dollars (World Gold Council, 2023).

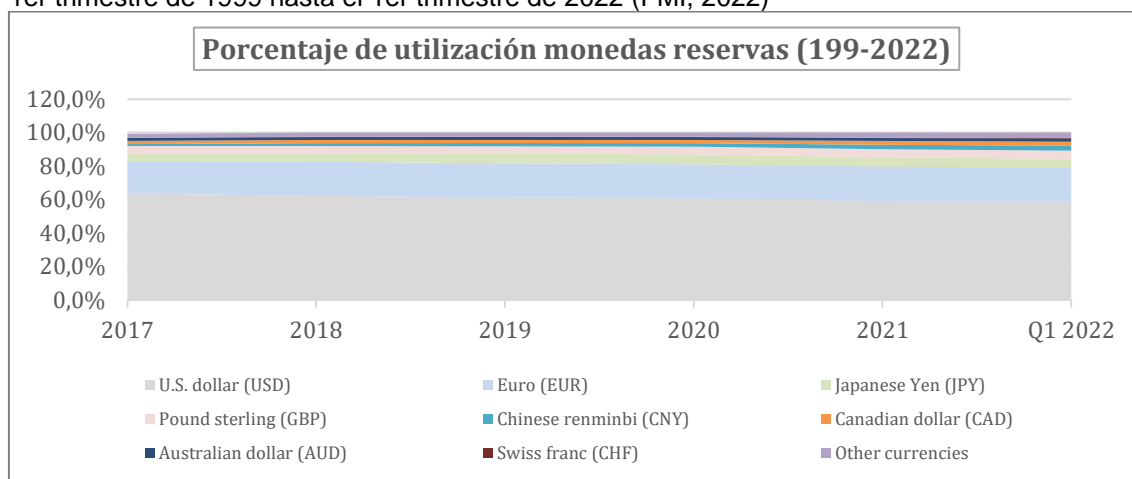


Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/274001/gold-price-per-ounce-since-1978/>

3.10 Porcentaje de monedas mantenidas en las reservas mundiales de divisas Q₁ 1999 hasta Q₁ 2022

La evolución de las divisas más habituales de reserva en el mundo: el dólar en el 2017 era el elegido en el 63,7% de los casos mientras el euro lo era en el 19,3% de los casos. Si observamos su evolución en el primer cuarto del 2022 el dólar es utilizado como reserva en un 58,9% mientras el euro lo es en un 20,1%. En el caso del Renminbi Chino pasa de un 1,1% en el 2017 a un 2,9% en el 1er cuarto del 2022. La pérdida del dólar va a parar al euro, al renminbi, a la libra, y al yen japonés (FMI, 2022).

Gráfico 10: Porcentaje de monedas mantenidas en las reservas mundiales de divisas desde el 1er trimestre de 1999 hasta el 1er trimestre de 2022 (FMI, 2022)

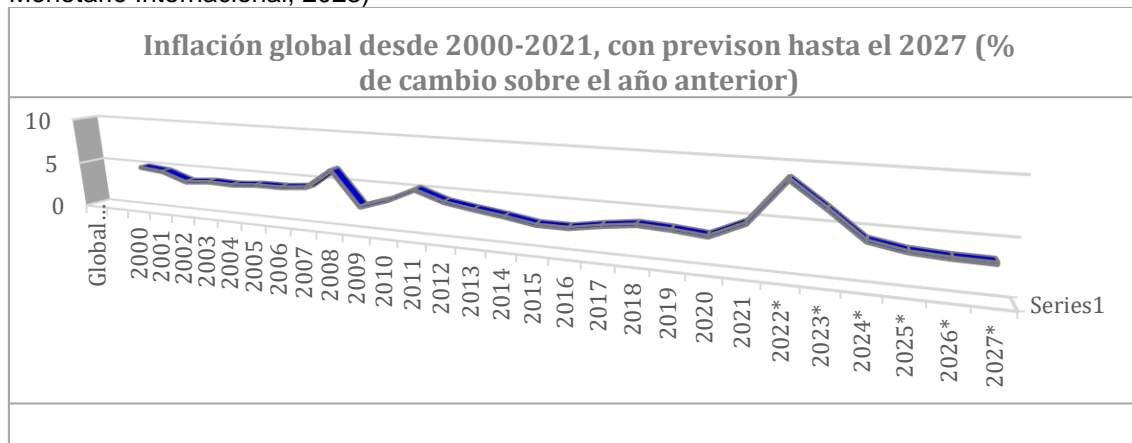


Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/233674/distribution-of-global-currency-reserves/>

3.11 Tasa de inflación mundial desde 2000 a 2021, y previsión hasta 2027

La inflación es uno de los problemas más acuciantes de la economía global, con una inflación alta, los bancos centrales necesitan poner en marcha medidas que enfríen la economía, o lo que es lo mismo la capacidad de crecimiento del PIB subiendo los tipos de interés. Así, si observamos que en la crisis del 2008 la inflación llegó a un 6,34%. Ampliamente superada en el 2022 con un 8,75%, en el 2023 se espera que se mantenga en un 6,52% y que siga moderándose hasta el 2027 que se prevé que se sitúe en un 3,33%.

Gráfico 11: Tasa de inflación mundial de 2000 a 2021, con previsiones hasta 2027 (Fondo Monetario Internacional, 2023)

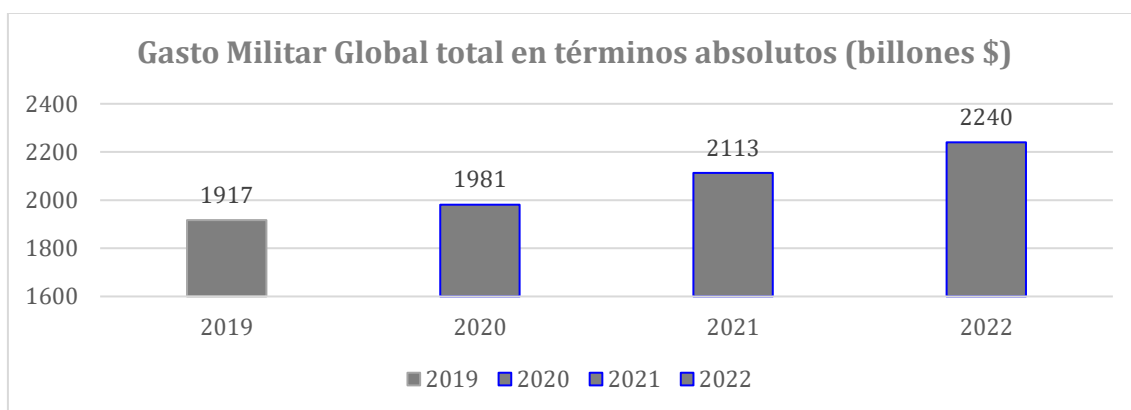


Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/256598/global-inflation-rate-compared-to-previous-year/>

3.12 El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021

El **gasto militar global** en el 2022 fue de 2240 billones de \$ en términos absolutos, en el 2021 la cifra fue de 2113 billones de \$, mientras en el 2020 fue de 1981 billones de \$. Podemos observar que en los últimos cuatro años analizados a pesar de la pandemia en el 2020 el gasto creció al año siguiente sin que hubiera estallado aún la guerra en Ucrania, el aumento del 2021 al 2022 es de 5,67% (SIPRI, 2022).

Gráfico 12: El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021 (SIPRI, 2022)

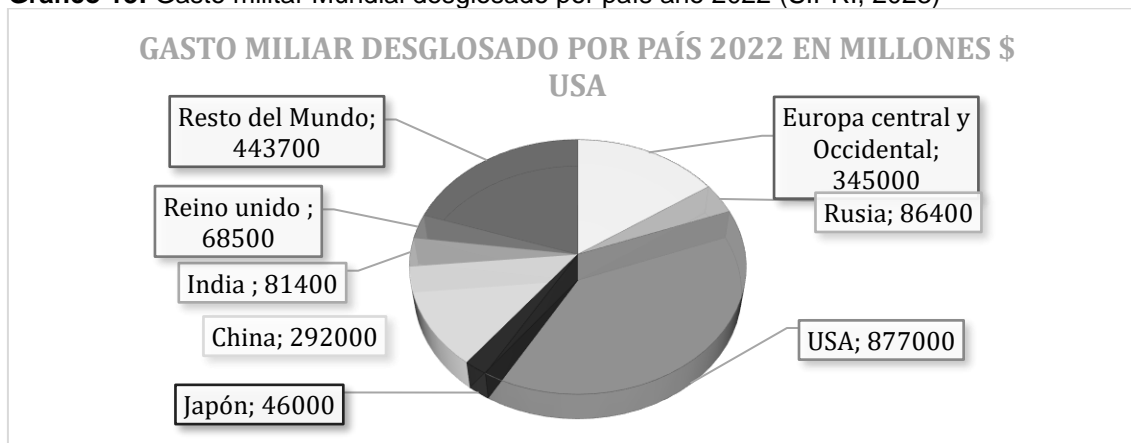


Fuente: elaboración propia a partir de: https://www.sipri.org/sites/default/files/2022-04/milex_press_release_esp.pdf

3.13 Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022

Si desglosamos por los principales países que realizan el **Gasto Militar Mundial en el año 2022**, veremos que Europa Central y occidental aumentó una cifra récord de los últimos 30 años. Los países que más gasto aportan son USA con 877.000 millones de \$, China con 292.000 millones \$, y Rusia con 86.400 millones \$. Es decir, el mundo se ha vuelto un lugar más peligroso en los últimos cuatro años, especialmente después de la invasión de Ucrania (SIPRI, 2023).

Gráfico 13: Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022 (SIPRI, 2023)



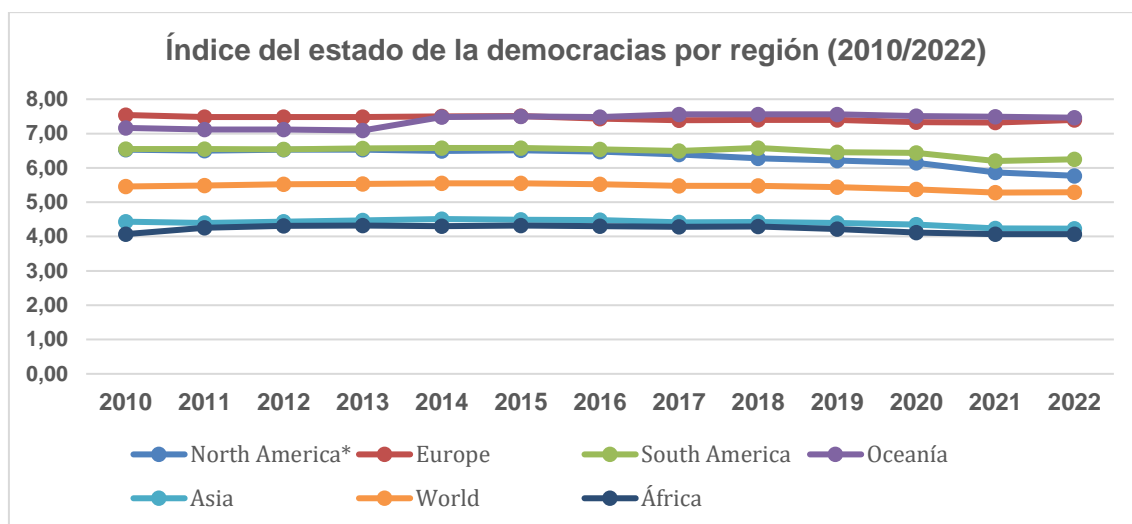
Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www.sipri.org/sites/default/files/MILEX%20Press%20Release%20ESP.pdf>

3.14 Democracias en el mundo

Tal y como podemos observar en el siguiente gráfico, que también aparece desglosado en la tabla 14 en el anexo. Se perciben caídas en el índice sobre todo en **Estados Unidos**, y en América del Sur, coincidiendo con eventos como la crisis financiera del 2008 que tiene su reflejo en el 2010, es muy significativo que en el 2018 USA esté por debajo en calidad democrática que América del Sur 6,28 vs 6,58 cuando normalmente van parejos en su calificación; en el 2022 USA lejos de recuperarse cae hasta 5,77 mientras que **América del Sur** se sitúa perdiendo calificación, pero con una caída menor en 6,25.

En **Europa** en el 2010 tenía el índice la situaba en el 2010 en 7,54, en el 2020 7,33, y en el 2022 sube ligeramente hasta el 7,40. También en Asia se pasa en el 2010 de un 4,43, a un peor dato 4,23 en el 2022. Solo **Oceanía** mejora su posición en la serie 2010 un 7,16 y en el 2022 un 7,46. Mientras **África** se mantiene en el mismo índice en el 2010 que en el 2022: un 4,07. Si analizamos la **media global** vemos que en el 2010 el índice era 5,46, en el 2019 5,44, mientras en el 2021 tras la pandemia cae a 5,28, y en el 2022 se situó en 5,29.

Gráfico 14: índice de democracia por región en el periodo 2010 hasta 2022 (OWID, 2023)



Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www.statista.com/statistics/681670/democracy-index-scores-by-region/>

3.15 Resumen estudio empírico

En la siguiente tabla se explican las principales ideas extraídas del estudio, teniendo la posibilidad de hacer una lectura de las variables de manera simultánea viendo con se relacionan entre sí de cara al contraste de las hipótesis de este trabajo.

Tabla 15: Resumen de las variables analizadas en el estudio empírico:

RESUMEN PRINCIPALES CONCLUSIONES DE LAS VARIABLES ANALIZADAS EN EL ESTUDIO EMPÍRICO
3.1 PIB mundial por continentes
Queda claro que el eje económico en el mundo ya ha oscilado hacia Asia acaparando el 33,7% del PIB mundial, vs USA que se queda con el 27,9%.
3.2 Global gross domestic product (GDP)
En las proyecciones de crecimiento hasta el 2027 de PIB se aprecia un cierto estancamiento, puede ser debido a las sucesivas crisis económicas cuyas medidas paliativas provocan inflación que debe ser corregida, limitando así la capacidad de crecimiento sin que este provoque inflación. También se puede achacar a la fragmentación provocada por motivos geoestratégicos
3.3 Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 – 2022 Se

Se aprecia una caída en el 2020 y un estancamiento en el 2022. Analizando otras variables como la seguridad, cuestiones geopolíticas o porcentaje de comercio mundial podemos observar si el estancamiento se debe a estos condicionantes, o es solo la variable económica la que tiene palanca en lo observado.

3.4 Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB

Se aprecia claramente desde el 2015 una clara disminución del comercio en porcentaje sobre el PIB global, mientras la serie hasta el 2008 había sido creciente.

3.5 Distribución de la población Global por % y continente

Se ve claramente que Asia ya acapara el 59,7% de la población mundial, aunque hay países como la India que ya es el más poblado del mundo con un nivel de vida bajo, en los próximos años su ritmo de crecimiento permite anticipar el crecimiento sostenido del porcentaje de PIB global que acaparará este continente.

3.6 Población total de los BRICS desde el 2000 con proyección hasta 2027

China e India son los países más poblados del planeta, además forman parte de los BRICs Brasil que es uno de los países emergentes más poblados y dinámicos del Sur de América. Este grupo pretende un cambio de paradigma virando hacia la multilateralidad. El problema es que China es también una potencia militar con un comportamiento muy asertivo, que no solo pretende asaltar la hegemonía económica sino también geoestratégica junto con sus socios.

3.7: Evolución PIB mundial (%) por región, periodo 1982-2021

Podemos observar en un periodo amplio la evolución del PIB en porcentaje por periodos y áreas así se observa que el dinamismo de las dos áreas de Asia duplica en crecimiento a Europa, y USA, y también la sorpresa es ver como el continente africano también presenta crecimientos similares a los de Asia, otro estudio que apunta al cambio de paradigma en la hegemonía global.

3.8 Principales países exportadores a nivel mundial en 2021

Vemos que el primer exportador a nivel mundial es ya es China, que dobla prácticamente a Estados Unidos, que aparece con una cifra similar a la de Alemania, esto no indica que ya se ha producido el sor paso también en esta variable de China al país que ostenta la mayor cantidad de poder mundial a través de las instituciones creadas después de la Segunda Guerra Mundial. Por ello USA intenta limitar con aranceles el acceso al mercado americano a China, a la tecnología estratégica, y al conocimiento. Lo que fragmenta el comercio reestructurándolo.

3.9 Evolución del precio de la onza de oro en el periodo 1990 hasta 2022 en dólares

En el 2011 el precio de la onza de oro llegó a su punto más álgido, para empezar a caer desde entonces, y volver a remontar hasta el 2019, y manteniéndose en ese nivel durante la pandemia. En épocas de incertidumbre los bancos centrales y los inversores aseguran con reservas en oro, desde la invasión a Ucrania, es una tendencia que se ha acelerado dada la weponización del dólar como arma para quebrar la resistencia económica rusa. Es otro claro indicador del cambio de sistema económico que se está implementando.

3.10 Porcentaje de monedas mantenidas en las reservas mundiales

El actual sistema monetario se basa mayoritariamente en el dólar utilizado como reserva en los bancos centrales para mantener la estabilidad de sus monedas. Vemos un claro retroceso del dólar desde el 2017 con un 63,7%, el euro lo era en el 19,3% de los casos, a principios del 2022 el dólar es utilizado como reserva en un 58,9%, su posición no para de bajar ya que China ha decidido hacer sus operaciones en yuanes. Otra clara señal de reestructuración del comercio global.

3.11 Tasa de inflación mundial desde 2000 a 2021, y previsión hasta 2027

La inflación para ser controlada después de las políticas expansivas para el rearmen de la economía como consecuencia de la crisis del Covid 19, requerirá de subidas de intereses, y limitará el crecimiento global posible sin crear inflación, la previsión es que se mantenga en niveles de un 3.3% hasta el 2027. Otro claro indicador de la necesidad intervencionista de los bancos centrales que fragmentará el comercio, señalando el agotamiento del modelo

3.12 El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021

En el 2021 el gasto militar supuso una cifra récord por primera vez superó los dos billones de dólares, una tendencia que en el 2022 se ha incrementado con la invasión a Ucrania, el propio gasto del servicio de la guerra, pero también, la amenaza que sienten sobre todo algunos países en Europa, y también en la zona del Pacífico en donde se están complicando las cosas con Taiwán.

3.13 Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022

Estados Unidos invirtió casi tres veces más que China en gasto militar en defensa en el año 2022. Y vemos que Europa Central y Occidental este aumentó a una cifra récord de los últimos 30 años. Lo que también indica la inquietud en cuanto a la seguridad, que reordena así las prioridades en función si el socio comercial puede amenazar la seguridad o fomentar la dependencia en sectores estratégicos como es el caso de la UE.

Gráfico 14: índice de democracia por región en el periodo 2010 hasta 2022

Desde la llegada de Donald Trump al poder muchas cosas han cambiado en el mundo, los populismos en Occidente han tomado protagonismo, llegan al poder tanto en USA como en la EU. Ha empeorado la nota general de la democracia y hoy sólo 24 países pueden considerarse democracias plenas. Lo que impele a los gobiernos de la UE y USA a intentar mejorar las condiciones de vida de los ciudadanos, *economías de doble circulación*, para hacer retroceder la amenaza de involución.

Fuente: elaboración propia a partir del trabajo de investigación realizado (2023)

IMPLICACIONES ÉTICAS, Y/O SOCIALES

Tanto USA, como la UE deben trabajar en coordinación con los países emergentes y China para seguir aplicando criterios de ética, decisiones morales, y Responsabilidad Social Corporativa para cumplir con los ODS en el 2030. A continuación, se explican las implicaciones éticas y/o sociales y de responsabilidad social corporativa relacionadas con el TFG desarrollado:

Las **implicaciones éticas**, con la adopción de hábitos que podemos considerar beneficiosos como el **ODS 11** con ciudades y comunidades sostenibles hará que se tomen en cuenta estos valores cuando se creen nuevos *hub* y *clústeres* en las ciudades. El **ODS 17** se refiere a las alianzas para lograr objetivos, el acuerdo de París es un gran ejemplo de ello.

En cuanto a la toma de **decisiones moralmente justas**, podemos establecer que el **ODS 8** ha promovido los valores de un trabajo decente dentro y fuera de los países desarrollados, aunque bien es cierto que a costa del bienestar de los trabajadores europeos y americanos. En el caso de una fragmentación del comercio ocasionará sin duda un retroceso en los derechos de países emergentes a no ser que sus productos se vendan en occidente en cuyo caso deberán continuar con los estándares fijados en esta materia. El **ODS 16** se refiere a la *paz y la justicia e instituciones sólidas* un gran desafío si tomamos en cuenta que en este momento solo hay 24 países que puedan considerarse democracias plenas.

Las implicaciones en **responsabilidad social corporativa** descritas en el **libro Verde de la Comisión Europea** definida como la incorporación voluntaria por parte de las empresas de las preocupaciones de los stakeholders que se relacionan con la organización, trabajadores, comunidad, gobiernos locales, consumidores. Las encontramos en el **ODS 7** tanto los gobiernos, como las compañías están volcados en promover y estimular las inversiones necesarias para lograr una *energía sostenible y no contaminante*. El **ODS 9** referido a *Industria Innovación e infraestructura*, es un objetivo perseguido por las corporaciones, no solo porque ciudadanos y gobiernos se los están exigiendo a las empresas sino por la propia necesidad existencial de las compañías para preservar sus necesidades de aprovisionamiento. El **ODS 12** con la producción y consumo responsables también involucra a las empresas, y a los ciudadanos.

CONCLUSIONES

La creación del **marco teórico** nos permite contestar a las **preguntas de la investigación**. Así hemos podido responder a la pregunta de cuál es el nuevo *“modelo de doble circulación”*, que atiende los problemas nacionales mediante intervención gubernamental para corregir desequilibrios, pero aprovechando las oportunidades a nivel global, y responde a la preocupación

tanto de los políticos de las principales democracias en el mundo, como de los países gobernados mediante sistemas políticos autocráticos, pero con economías de mercado como es el caso de China, una preocupación compartida por regímenes políticos diferentes con motivaciones muy diferentes. Mientras en los países desarrollados el trasvase de *renta per cápita* hacia los países emergentes sobre todo de Asia, tiene como consecuencia requerir cada vez más intervención del estado para redistribuir las rentas, o ayudar a paliar las crisis sistémicas, e ir limitando poco a poco a las grandes *Big Tech* que escapan al pago de los impuestos gracias a la globalización. En China el problema es diferente, consiste en seguir garantizando el ascensor social desde la pobreza a la clase media de millones de personas, aprovechando las ventajas adquiridas en estos años a través de la economía de mercado, esta es su única legitimación como sistema de gobierno, ofrecer una la promesa de bienestar creíble en el presente y en el futuro a pesar de su falta de libertad individual.

En los países desarrollados se da la paradoja que, con incrementos en el PIB, este crecimiento no se traslada a los salarios medios de los ciudadanos. Este es el **papel que está jugando la Industria 4.0 y la tecnología**, con respecto al **factor trabajo**. Así este factor cada vez pesa menos en la producción, y en los servicios, debido a que las multinacionales de todo el mundo que habían deslocalizado sus servicios de atención al cliente hacia países como la India, buscando costes salariales ridículamente bajos comparados con los de países desarrollados, ahora pueden utilizar *Chatbots* para la mayoría de las consultas de los clientes, sin que el servicio prestado se resienta en calidad con respecto a la que ofrecían los *call centers* en los países emergentes. Con la producción ocurre igual, si hay que invertir en una fábrica, cuyos almacenes se pueden robotizar, y la administración se puede automatizar con AI, porque no traer de vuelta la industria a los países desarrollados, y aprovechar así las ingentes subvenciones que ofrece USA o la Unión Europea.

Además, están las necesidades percibidas en **seguridad** y en **autonomía estratégica** de la UE, algo que está limitando el acceso de China a las tecnologías más punteras, como la EUV monopolio de la compañía holandesa ASML en los microchips, o a tecnologías de computación cuántica que ralentizará la industria militar china, y la de otros países con los que se compete en esos campos porque no son aliados estratégicos de la UE, y USA. Tal y como ha explicado el Alto Representante de la UE de Asuntos Exteriores y Política de seguridad desde el 2019, Josep Borrel se trata de limitar el comercio, la tecnología, o el acceso al conocimiento con aquellos países que puede poner en peligro a la UE: su seguridad, su producción industrial, la cadena de suministro, el abastecimiento agroalimentario, o el farmacéutico. Pero sí fomentando el comercio con aquellos países que tengan los mismos valores democráticos, repatriando industrias estratégicas, y manteniendo la autosuficiencia de la cadena alimentaria.

En cuanto a la amenaza al **orden mundial establecido** vigente desde la *Segunda Guerra Mundial*, por parte algunos de los países emergentes no democráticos, pero que han aprendido a abrir sus economías al libre mercado, obteniendo ingentes ingresos que después utilizan para hacer crecer sus ejércitos como China (cada vez más asertiva en ese aspecto), o Rusia que invadió Ucrania sin provocación previa, confiando en que la dependencia de Alemania, y en menor medida del resto de Europa de su energía y combustibles la permitiría escapar a las sanciones, reteniendo los clientes europeos. Estos países pretenden imponer al resto del mundo su sistema de gobierno, porque sienten que ha llegado el momento de desafiar la hegemonía de Estados Unidos, y no les falta razón, Asia hoy en día ya acumula casi el 60% de la población mundial, y más de un tercio del PIB global.

El **nuevo modelo económico** que se está implementando lentamente desde el 2008 hasta el 2019, pero acelerado con la pandemia primero y la invasión de Ucrania después consiste en la transición hacia un *mundo multipolar*, donde el dólar ya no es la moneda de reserva con la que mayoritariamente se realizan los intercambios, ni el sistema económico se rige por un solo sistema interbancario como el SWIFT, sino que se utilizan otros como el CIPS. Además, la tecnología *Blockchain* permite emitir las monedas *Central Bank Digital Currency* en adelante CBDC, dólares, euros, o yuanes digitales respaldadas por los bancos centrales que pueden eliminar intermediarios. Por supuesto estos países promoverán nuevas instituciones que sustituyan al FMI, BM, OMC...

En este nuevo modelo económico no debemos olvidar el **factor sostenibilidad** que están promocionando los gobiernos de países desarrollados, por la presión que ejercen sus ciudadanos para que las cadenas de suministros sean sostenibles. Para que esto sea posible es necesaria la repatriación de producción aplicando ingentes cantidades de capital en inversiones, para la creación de factorías que precisan de un menor factor trabajo intensivo, y si de un mayor factor trabajo cualificado, algo escaso en los países emergentes pero abundante en los desarrollados. Así, una consecuencia indirecta es la menor necesidad de compartir tecnología (y transferencia de conocimiento) con los países emergentes, reteniendo en los países desarrollados las inversiones que antes se exportaban para lograr reducir sus costes de producción. Tampoco debemos olvidar la **demografía**, hemos estudiado cómo la población mundial se concentra en Asia más que en ningún otro continente, y ello moldeará el nuevo modelo económico alimentando a este de nuevos consumidores de clases media.

Con respecto a las **hipótesis planteadas**, en la primera se planteaba analizar en este trabajo si realmente se está produciendo un proceso de desglobalización, o es en realidad una fragmentación o reestructuración de la globalización, como respuesta a la situación. El **estudio empírico** nos permite estudiar el fenómeno casi en tiempo real, y nos indica claramente que el eje de todas las variables estudiadas apunta hacia Asia, no solo por acaparar en estos momentos el mayor PIB por continente, sino por acumular la mayoría de la población mundial, así en los próximos años, millones de personas en la India ascenderán a la clase media, y con ello serán consumidores demandantes de productos y servicios. Es por ello que el actual modelo económico está sufriendo una reestructuración para adaptarse a este nuevo paradigma, y al peso de otros agentes con papeles relevantes en la actualidad.

En la segunda hipótesis, planteábamos los principales **condicionantes** que se evidenciaron a partir de la crisis del 2008, como son la **crisis del modelo neoliberal**, que hace cada vez más necesario el papel de liderazgo de los gobiernos interviniendo para corregir los desequilibrios, esa tendencia no ha dejado de crecer desde el 2008 hasta llegar a la intervención de los estados dando soporte vital completo en la crisis del Covid 19, a empresas, y ciudadanos. Por otro lado, la necesidad de **seguridad y autonomía estratégica** es una variable determinante sobre todo en la Unión Europea, pero también en USA u otros países en Asia Pacífico que ven moverse el suelo bajo sus pies literalmente con los cambios geopolíticos estudiados, incluso el retroceso de la democracia evidente junto con en el gasto en defensa estudiado en el estudio empírico. Además, la **amenaza al orden mundial establecido** de los países emergentes y China ha quedado acreditada, y se ve claramente que ya están cambiando el orden mundial gracias al peso, proyección a futuro de sus economías, y su población. No menos importante ha resultado el estudio de cómo la **tecnología** modifica la relación existente entre el factor capital en detrimento del factor trabajo, vemos que efectivamente el PIB puede crecer en los países desarrollados sin que esto suponga un aumento significativo de las rentas del factor trabajo, así ahora se puede repatriar producción manteniendo los costes de producción bajos.

El estudio empírico valida las hipótesis, constatando que efectivamente se está produciendo un *proceso adaptativo* como respuesta a los nuevos condicionantes, mediante una reestructuración y fragmentación de la globalización, pero no una desglobalización, que supondría la total desintegración del comercio. Este es un hecho, que varias veces se ha producido a lo largo de los cinco siglos de historia de la globalización.

Además, podemos establecer que se han alcanzado con éxito **los objetivos** que se planteaban al principio de este trabajo. Tanto el **objetivo general** que consistía en investigar si se estaba produciendo realmente una desglobalización, o simplemente el proceso de integración del comercio global (personas, tecnología, materias primas, productos, servicios, capitales, transporte) se estaba reestructurando, como consecuencia de los desajustes desde el 2008, y el papel protagonista de los nuevos actores. Los **objetivos específicos** se han alcanzado, al haber investigado el *nuevo modelo económico*, así como la *nueva era mundial* promovida por los BRICs, las *nuevas necesidades en seguridad* de los países desarrollados, que imponen la lógica del modelo de *autonomía estratégica*, aunque esto suponga fragmentar el comercio global, la necesidad de atender al descontento de las clases medias tanto en Europa, USA, o en China

con el concepto *economías de doble circulación*. Y, por último, el pegamento que todo lo compacta, la *tecnología* como facilitador necesario de todos estos cambios, sociológicos, geoestratégicos, y económicos.

El estudiar la globalización desde el descubrimiento de Cristóbal Colón, hecho que permitió dar la vuelta al mundo en barco, nos ha facilitado una perspectiva a lo largo del tiempo de las diferentes adaptaciones de la globalización según las necesidades del sistema, ver como el proceso no es unilineal, sino que sufre transformaciones, se estanca, se remodela, o avanza rápidamente dependiendo del momento histórico y sus condicionantes.

IMPLICACIONES DE ESTE TRABAJO PARA LAS EMPRESAS

La investigación de la evolución de los mercados globales, realizada en este trabajo, ayudará a las empresas a evaluar las decisiones empresariales que puedan tomar a corto, medio y largo plazo en sus decisiones de internacionalización, ya sea mediante la exportación de los productos fabricados en sus fábricas, o servicios, o mediante la deslocalización o ampliación de su capacidad productiva en sus procesos de internacionalización.

La información que aporta esta investigación les permite anticipar escenarios para elegir un mercado, o una localización para realizar la inversión en una nueva planta productiva, teniendo en cuenta las variables relevantes que pueden condicionar el éxito de su inversión, y por tanto la supervivencia de sus empresas.

Pensemos, en aquellas empresas que se deslocalizaron del espacio de la Unión Europea, para ofrecer menores costes en los productos fabricados, y hoy ven multiplicados por cuatro los costes de transportar un contenedor por vía marítima, y la amenaza de regulaciones en materia de aranceles que pueden implementar áreas de comercio como la UE, los AUKUS, y los BRICS. Con este trabajo se da una información relevante para las compañías que dudan hacia dónde dirigir sus inversiones internacionales, que ahora pueden tomar en cuenta criterios como la autonomía estratégica que persigue la UE, de seguridad, de sostenibilidad, tecnológicos, de geoestrategia que matizan la importancia del objetivo de lograr la *reducción en los costes* como único criterio relevante perseguido.

LIMITACIONES DEL TRABAJO

Hay tres limitaciones principales observadas, la primera tiene que ver con la investigación de un fenómeno, la reestructuración o fragmentación de la globalización, que se está produciendo en este momento. Es decir, supone investigar en tiempo real las transformaciones que definen el objeto de estudio. Esta limitación está compensada por la velocidad a la que se están produciendo estos cambios, determinada por la capacidad catalizadora de las últimas dos últimas crisis, la pandemia, y la invasión de Ucrania que han actuado como acelerantes de los cambios.

La otra tiene que ver con delimitar de forma que resulte relevante para la investigación, el **momento en que comienza la globalización**. Porque el comercio es algo inherente a las civilizaciones que comercian entre sí desde la prehistoria. No obstante, la globalización requiere de la integración del comercio a nivel global, por ello el trabajo fija el comienzo de esta con la llegada de Cristóbal Colón a América con lo que se podía dar la vuelta al mundo en barco. Este amplio periodo recogido, ha permitido entender que la globalización no es un proceso unidireccional, sino que ha sufrido a lo largo del tiempo modificaciones, estancamientos, o incluso retrocesos para después continuar con la integración con mayor fuerza.

VALORACIÓN

Este es mi tercer Trabajo Final, pero los dos anteriores habían estado enfocados en las pequeñas y mediana empresas (PYMES), por tanto, se desarrollaban en un entorno sectorial alrededor de las necesidades de las empresas. Es decir, hasta ahora me había enfocado en la realización de trabajos que ponían un énfasis mayor en el nivel microeconómico, aunque siempre es necesario el estudio a nivel macro en cualquier trabajo, no se profundiza igual que si el trabajo está enfocado en un fenómeno global como es el caso de esta investigación

Lo cierto es que este trabajo ha ampliado la visión de contexto, permitiéndome tener un conocimiento de la economía global que puede trasladarse al microentorno sectorial enriqueciéndolo. De hecho, de cara al doctorado en ADE que comenzaré en septiembre próximo, y que tiene que ver con la internacionalización de las PYMES Industriales con relaciones B2B y las tecnologías digitales que pueden utilizar para obtener ventajas competitivas, este trabajo me ha dado una visión ampliada que me permitirá anticipar tendencias en el medio plazo que pueden determinar ciertos aspectos de mi futura investigación.

Mi valoración personal es totalmente positiva, a *nivel académico* porque puedo acomodar mejor cualquier investigación a nivel microeconómico, teniendo un conocimiento amplio de los principales condicionantes que están actuando como palanca de cambio, y así tener la posibilidad de anticipar estrategias. Y a *nivel personal*, porque cada vez que leo una noticia internacional la puedo relacionar con lo investigado, un ejemplo, el estallido de la guerra en Sudán entre dos facciones militares que pretenden el control de los vastos recursos del país, en especial el oro, algo que coincide con la tendencia seguida por todos los bancos centrales a aumentar sus reservas de oro, especialmente Rusia y China, lo puedo situar como una pieza más del puzzle en la reestructuración de la globalización.

Agradezco como siempre a todos los profesores con los que he tenido el privilegio de cruzarme en mi periplo estudiantil su dedicación, y vocación. Y también a mi padre que siempre valoró en sus hijos la curiosidad y la formación superior.

GLOSARIO

En este apartado se incluirán las siglas de los organismos utilizados en el trabajo para facilitar su consulta:

ASML: *Advanced Semiconductor Materials Lithography*, es una empresa holandesa, la única capaz de fabricar máquinas con tecnología Litografía Ultravioleta Extrema

BM: Banco Mundial

BRETTON WOODS: acuerdos sobre políticas monetarias alcanzados por las Naciones Unidas. En 1944

CIPS: *Cross-Border Interbank Payment System* sistema de pago interbancario impulsado por China como alternativa al SWIFT

CBDC, *Central Bank Digital Currency* emisión de los bancos centrales **de monedas digitales** mediante tecnología Blockchain

EUV: Tecnología de litografía ultravioleta extrema utilizada por las máquinas que fabrica ASML para fabricar los microchips más avanzados del mercado.

FMI: Fondo Monetario Internacional.

GATT: Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio.

GROSSRAUMWIRTSCHAF: concepto denominado así por el nazismo, referido a la aspiración de crear una gran área económica autárquica, liderada por Alemania después de ganar la guerra.

NEW DEAL: nombre que el presidente de los Estados Unidos les dio a las políticas para salir de la crisis del veintinueve.

O.M.C: Organización Mundial de Comercio

ONU: Organización de Naciones Unidas (, la Unión Europea.

OTAN: Organización del Tratado del Atlántico Norte.

SWIFT: Sistema bancario Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication

UE: Unión Europea

WEAPONIZACIÓN: convertir algo en adecuado para ser utilizado como arma.

BIBLIOGRAFÍA

- Gerbaudo Paolo. (19 de mayo de 2022). Adiós a la globalización, llegan las economías de 'doble circulación. *El País*. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://agendapublica.elpais.com/noticia/17987/adios-globalizacion-llegan-economias-doble-circulacion>
- Aguayo Lorenzo, E., Freire Esparís, M. P., & Lamelas Castellanos, n. (marzo de 2017). Incorporación de la perspectiva de género en el TFG: una experiencia en el Grado en Economía de la USC. *Revista Complutense de Educación*, 28(1). doi:https://doi.org/10.5209/rev_RCED.2017.v28.n1.48588
- Albertoni, N., Cáceres, J., & Massa, C. (2022). Una revisión de los debates actuales vinculados al comercio internacional y la sostenibilidad ambiental. *Latinoamericana de Política Comercial*, 5(14). doi:<https://doi.org/10.5354/0719-9368.2022.69407>
- Allison, G. (24 de septiembre de 2015). La trampa de Tucídides: ¿Estados Unidos y China se dirigen a la guerra? *The Atlantic*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://www.theatlantic.com/international/archive/2015/09/united-states-china-war-thucydides-trap/406756/>
- Allyson, R. (6 de Noviembre de 2023). Ucrania y la supervivencia del estado a través de la neutralidad,. *Asuntos internacionales* , , 98(6), 1849-1872. doi:<https://doi.org/10.1093/ia/iia230>
- Amalyah Agus, A., Yudoko, G., & Mulyono, N. (abril 19 de 2021). E-Commerce Performance, Digital Marketing Capability and Supply Chain Capability within E-Commerce Platform: Longitudinal Study Before and After COVID-19. *International Journal of Technology*, 12(2), 360-370. doi:<https://doi.org/10.14716/ijtech.v12i2.4122>
- Amat J.L. (2013). El conflicto social en la globalización neoliberal y el neoconservadurismo: entre las nuevas guerras y el populismo punitivo. *Crítica Penal y Poder*(4). Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://revistes.ub.edu/index.php/CriticaPenalPoder/article/view/5462>
- Anghel S., Immenkamp B., Lazarou E., Saulnier JL and Wilson AB. (2020). *On the path to "strategic autonomy": the EU in an evolving geopolitical environment*. European Parliament, Brussels. Recuperado el 8 de marzo de 2023
- Anshari , M., Syafrudin, M., & Latif Fitriyani , N. (junio de 2022). Fourth Industrial Revolution between Knowledge Management and Digital Humanities. Knowledge Management and Digital Humanities. *Información*, 13(6), 292. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.3390/info13060292>
- Aranda, J. L. . (2008 de noviembre de 2008). ¿ Qué fue Bretton Woods. El país, 15. *El País*. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de

- https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/61989054/Que_fue_Bretton_Woods___Economia___EL_PAIS20200204-28719-1ja7o5d-libre.pdf?1580832845=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DECONOMIA_MAS_INFORMACION_CONTENIDO_PATRO.pdf&Expires=1678272427&Signatur
- Armstrong, Martín. (2022). *Cómo ha evolucionado el PIB mundial*. Statista. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www.statista.com/chart/28452/global-gdp-evolution-by-region/>
- Banco Mundial. (30 de julio de 2020). *Banco Mundial*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2020/07/30/women-and-trade-economic-benefits>
- Banco Mundial. (6 de octubre de 2021). Comercio. Recuperado el 1 de abril de 2023, de <https://www.bancomundial.org/es/topic/trade/overview#:~:text=El%20comercio%20ha%20impulsado%20los,generado%20por%20mejores%20pr%C3%A1cticas%20comerciales>
- Banco Mundial. (2021). *Comercio (% del PIB)*. Económico, Banco Mundial. Recuperado el 2 de abril de 2023, de <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.TRD.GNFS.ZS?end=2021&start=1960>
- Banco Mundial. (2022). *Crecimiento PIN (% anual)*. Económico, Banco Mundial. Recuperado el 27 de abril de 2023, de <https://data.worldbank.org/indicador/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?view=map&year=2021>
- Banco Santander. (2023). Cambio climático: ¿Crisis u oportunidad? *Banco Santander*. Recuperado el 01 de abril de 2023, de <https://www.santander.com/es/sala-de-comunicacion/insights/cambio-climatico-crisis-u-oportunidad>
- Barberá de la Torre, R. (2012). Globalización. *Introducción a la economía mundial*, 467-489. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=3842230>
- Barca, S. (15 de mayo de 2011). Energy, property, and the industrial revolution narrative. *Ecological Economics*, 70(7), 1309-1315. doi:<https://doi.org/10.1016/j.ecolecon.2010.03.012>
- BBVA. (2023). *SWIFT: el sistema que facilita el movimiento de capitales entre países*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de BBVA: <https://www.bbva.com/es/salud-financiera/swift-el-sistema-que-facilita-el-movimiento-de-capitales-entre-paises/>
- Beauregard, L. P. (10 de marzo de 2023). El Silicon Valley Bank protagoniza la mayor caída de un banco en EE UU desde la crisis financiera. *El País*. Recuperado el 1 de abril de 2023, de <https://elpais.com/economia/2023-03-10/el-silicon-valley-bank-protagoniza-la-mayor-caida-de-un-banco-en-ee-uu-desde-la-crisis-financiera.html>
- Beck, U., Moreno, B., & Borrás, M. R. (1998). ¿Qué es la globalización?, Falacias del Globalismo, respuestas a la Globalización. *PAIDÓS Estado y Sociedad*. Recuperado el 2 de abril de 2023, de https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/58964463/beckulrichqueeslaglobalizacion20190419-15226-od3tkh-libre.pdf?1555717830=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DUlrich_Beck_Que_es_la_globalizacion_Fala.pdf&Expires=1680438726&Signature=MCudG4wfN2
- Bilal, A., Li, X., Zhu, N., Sharma, R., & Jahanger, R. (2022). Green technology innovation, globalization, and CO2 emissions: recent insights from the OBOR economies. *Sustainability*, 14(1), 236. doi:<https://doi.org/10.3390/su14010236>
- BM. (14 de abril de 2023). *Banco Mundial*. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://www.bancomundial.org/es/home>
- BM. (27 de marzo de 2023). Banco Mundial. *Se prevé que el "límite de velocidad" de la economía mundial caerá al nivel más bajo de las tres últimas décadas*. Washington. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://www.bancomundial.org/es/news/press-release/2023/03/27/global-economy-s-speed-limit-set-to-fall-to-three-decade-low>
- Brunet Icart, I. y Böcker Zavaró, R. (2008). Desarrollo, industria y empresa. Madrid: *Revista Internacional De Organizaciones*, 1, 151-154. doi:<https://doi.org/10.17345/rio1.151-154>
- Bulut, C., & Kato, Y. (2020). Epidemiology of COVID-19. *Turkish journal of medical sciences*, 50(9), 563-570. Recuperado el 2 de mayo de 2023, de <https://doi.org/10.3906/sag-2004-172>

- Cabrera, A. A. (septiembre de 2013). Historia económica mundial 1870-1950. *Economía Informa*, 382, 99-115. Recuperado el 16 de abril de 2023, de [https://doi.org/10.1016/S0185-0849\(13\)71337-9](https://doi.org/10.1016/S0185-0849(13)71337-9)
- Castells, M. (1999). Globalización, sociedad y política en la era de la información. *Análisis Político*, 37, 3-17. Recuperado el abril 12 de 2023, de <https://revistas.unal.edu.co/index.php/anpol/article/view/79113/70410>
- Castro Obando, P. M. (6 de marzo de 2011). El Internet en China: ¿El reflejo del espejo? Una aproximación comparativa de Las plataformas digitales chinas y sus pares extranjeras. *Pontificia Universidad Católica del Perú*. Perú. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://core.ac.uk/reader/196533870>
- Chapman, S., & Policastro, G. (2022). Quantum computational complexity from quantum information to black holes and back. *The European Physical Journal C.*, 82(2), 128. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.1140/epjc/s10052-022-10037-1>
- Cifuentes-Faura, J. (2022). Economic consequences of the Russia-Ukraine war: a brief overview. *Revista Brasileira de Geografia Económica Espaço e Economia*, 23. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.4000/espacoeconomia.21807>
- Claessens, S. (8 de octubre de 2019). Fragmentation in Global Financial Markets: Good or Bad for Financial Stability? *BIS Working Paper*(815), 29. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3463898
- Clark, G. (2014). Chapter 5 - The Industrial Revolution. *Handbook of Economic Growth*, 2, 217-262. doi:<https://doi.org/10.1016/B978-0-444-53538-2.00005-8>
- Colón Humboldt , A. C. (1992). El descubrimiento de América. Caracas:. (M. Ávila, Ed.) Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://www.filosofia.org/rev/reu/1874/pdf/n013p403.pdf>
- Consejo de la UE. (25 de febrero de 2023). Décimo paquete de sanciones relativo a la guerra de agresión de Rusia contra Ucrania: la UE incluye a 87 personas y 34 entidades adicionales en la lista de sanciones de la UE. Bruselas, UE. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www.consilium.europa.eu/es/press/press-releases/2023/02/25/10th-package-of-sanctions-on-russia-s-war-of-aggression-against-ukraine-the-eu-includes-additional-87-individuals-and-34-entities-to-the-eu-s-sanctions-list/>
- Consejo Europeo. (21 de abril de 2021). *Euro-Lex*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/ES/TXT/?uri=celex:52021PC0206>
- Constantine, A. (2022). The state of American democracy after Trump. *European View*, 21(1), 91-99. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://journals.sagepub.com/doi/pdf/10.1177/17816858221089399>
- Coppelli Ortiz, G. (2018). La globalización económica del siglo XXI. Entre la mundialización y la desglobalización. *Estudios Internacionales*, 50(191). doi:<http://dx.doi.org/10.5354/0719-3769.2019.52048>
- Corcoba Fernández, Ó. (2020). Los cambios en la geoestratégica mundial desde la caída de la URSS. Una aproximación global. Aportaciones de los coloquios de Jóvenes Investigadores en Historia y Arqueología Militar. . (M. d. Defensa, Ed.) *Nuevas Perspectivas.*, 197-226. Recuperado el 17 de abril de 2023
- Crespo, M. (23 de mayo de 2022). Del asedio a Kiev al horror de Bucha: la guerra en Ucrania cumple tres meses. *Público*. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www.publico.es/internacional/asedio-kiev-horror-bucha-guerra-ucrania-cumple-tres-meses.html>
- Da Silva Moreira, A. (2002). Globalización: retos a la teología de la liberación. En Editorial Verbo Divino (Ed.), *Foro Ignacio Ellacuría. Solidaridad y Cristianismo, La globalización y sus excluidos.*, (pág. 138). Navarra. Recuperado el 14 de abril de 2023
- De Vogli, R. (2011). Globalización neoliberal y salud en tiempos de crisis económica. *Teoría social y salud*, 9(4), 311-325. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://link.springer.com/article/10.1057/sth.2011.16>
- Díaz-Cardiel, J. (31 de mayo de 2021). Estados Unidos y China: hacia la segunda Guerra Fría. *Cinco Días*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/05/28/opinion/1622212870_285771.html
- Dimson , E., Marsh , P., & Staunton, M. (2002). *Triumph of the Optimists: 101 years of Global Investment Returns*. doi:<https://doi.org/10.1515/9781400829477>

- Domingo, H. R. (2021). Doctoral dissertation: Tres estudios sobre el comercio internacional en la segunda globalización (determinantes, cadenas globales de valor y evolución). Universidad de Zaragoza. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/tesis?codigo=293658>
- EFE. (16 de julio de 2010). EE UU aprueba la mayor reforma del sector financiero desde la Gran Depresión. *Cinco días*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de https://cincodias.elpais.com/cincodias/2010/07/16/economia/1279416204_850215.html
- Expansión. (2022). China: Economía y demografía. *Expansión*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://datosmacro.expansion.com/paises/china?gclid=Cj0KCCQjwxYOiBhC9ARIsANiElfaWNz3e814VrfOLZztCh3dXoLx3bm6vPS_CbN_MzQIGk_ifDHZGsoaAsupEALw_wcB
- Expansión. (2022). India: Economía y demografía. *Expansión*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://datosmacro.expansion.com/paises/india?gclid=Cj0KCCQjwxYOiBhC9ARIsANiElfa_rUTwl2ApAl4w2IUhZca1wNNVksG0A2BqwgKV2u4SjZvanzcHQEaAus_EALw_wcB
- Expansión. (2022). Rusia: Economía y demografía. *Expansión*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://datosmacro.expansion.com/paises/rusia?gclid=Cj0KCCQjwxYOiBhC9ARIsANiElfbPLlvAc11_yARGdXE60RqfiTrO2FbUGDfBsOECCQ75li19aU9dpCcsaAqaOEALw_wcB
- Expansión. (2023). Brasil: economía y demografía. *Expansión*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://datosmacro.expansion.com/paises/brasil>
- Expansión. (2023). *Expansión. Sudáfrica: economía y demografía*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://datosmacro.expansion.com/paises/sudafrica?gclid=Cj0KCCQjwxYOiBhC9ARIsANiElfZLqhoWuExzb9UYkQO7THxqjezXJTMTHGzUCzDJWtEUPTAurWo5BpcaAgJIEALw_wcB
- Fanjul, E. (2021). *Qué es la globalización*. Iberglobal, Consultoría Internacionalización. Recuperado el 2 de abril de 2023, de https://iberglobal.com/files/2021/que_es_la_globalizacion_B.pdf
- Fernández, J. C. (2010). *Sistema de Derecho Económico Internacional*. Navarra: Rústica. Recuperado el 17 de abril de 2023, de ISBN: 9788447033997
- Ferrer, A. (2022). *Historia de la globalización I: Orígenes del orden económico mundial*. (F. d. argentina, Ed.) Recuperado el 12 de abril de 2023
- Flores Konja, A. A. (julio de 2011). DESREGULACIÓN FINANCIERA Y CRISIS ECONÓMICA GLOBAL. *Revista de investigación UNMSM*, 19(36). doi:<https://doi.org/10.15381/quipu.v19i36.6500>
- FMI. (11 de octubre de 2022). Población total de los países BRICS desde 2000 hasta 2027 (en millones de habitantes) [Gráfica]. *Statista*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://www.statista.com/statistics/254205/total-population-of-the-bric-countries/>
- FMI. (2022). *Share of currencies held in global foreign exchange reserves from 1st quarter 1999 to 1st quarter 2022*. Estadístico, Statista. Recuperado el 26 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/233674/distribution-of-global-currency-reserves/>
- FMI. (14 de abril de 2023). *Fondo Monetario Internacional*. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://www.imf.org/es/Home>
- Fondo Monetario Internacional. (4 de enero de 2023). Tasa de inflación mundial de 2000 a 2021, con previsiones hasta 2027(cambio porcentual con respecto al año anterior). *Statista*. Recuperado el 27 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/256598/global-inflation-rate-compared-to-previous-year/>
- Forbes. (9 de enero de 2023). Así sería el Museo del Prado sin las obras adquiridas por mujeres. *Forbes 10 Years*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://forbes.es/forbes-w/216849/asi-seria-el-museo-del-prado-sin-las-obras-adquiridas-por-mujeres/>
- Forbes Staff. (22 de marzo de 2023). La inteligencia artificial afectará 300 millones de empleos en el mundo, según estudio de Goldman Sachs. *Forbes*. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://forbes.do/tecnologia/2023-04-04/la-inteligencia-artificial-afectara-300-millones-de-empleos-en-el-mundo-segun-estudio-de-goldman-sachs>

- Freedom House. (2022). *Freedom in the World 2022: The global expansion of authoritarian rule*. político, Freedom House. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://freedomhouse.org/sites/default/files/2022-02/FIW_2022_PDF_Booklet_Digital_Final_Web.pdf
- García Ruiz, M. (9 de marzo de 2021). Finanzas internacionales en el último medio siglo: del fin del patrón oro a la permanente inestabilidad e incertidumbre. *Economía y Desarrollo*, 165(2). doi:<http://orcid.org/0000-0002-5815-7006>
- García Ruiz, Mercedes. (9 de marzo de 2021). Finanzas internacionales en el último medio siglo: del fin del patrón oro a la permanente inestabilidad e incertidumbre. *Economía y Desarrollo*, 165(2). Recuperado el 16 de abril de 2023, de <http://orcid.org/0000-0002-5815-7006>
- GERBAUDO PAOLO. (27 de marzo de 2022). La seguridad es ahora la prioridad, y sólo el Estado puede ofrecerla. *El País*. Recuperado el 9 de marzo de 2023, de <https://elpais.com/opinion/2022-03-27/la-seguridad-es-ahora-la-prioridad-y-solo-el-estado-puede-ofrecerla.html>
- Gilbert, M., & Devoto, A. (2005). *La primera guerra mundial*. . Esfera de los Libros. Recuperado el 3 de marzo de 2023, de <https://www.esferalibros.com/uploads/ficheros/libros/dossier-de-prensa/201401/dossier-de-prensa-dosier-la-primera-guerra-mundial-es.pdf>
- Giménez, G. (2002). Globalización y cultura. *Estudios Sociológicos del Colegio de México*, XX(58, enero-abril,), 18-19. Recuperado el 30 de abril de 2023, de <https://www.redalyc.org/pdf/598/59805802.pdf>
- González Fernández, A. (2004). Desafíos presentes en la filosofía social y política. *Filosofía práctica y persona humana*, ISBN 84-7299-592-5, 381-390. Recuperado el 12 de abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=1020029>
- Guirao Goris, S. (enero de 2015). Utilidad y tipos de revisión de literatura. . *Scielo*, 2(9), 0-0. doi:<https://dx.doi.org/10.4321/S1988-348X2015000200002>
- Harley, C. (2000). A Review of O'Rourke and Williamson's Globalization and History: The Evolution of a Nineteenth Century Atlantic Economy. *Journal Of Economic Literature*, 38(4), 926-935. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://www.aeaweb.org/articles?id=10.1257/jel.38.4.926>
- Harley, C. K. (2018). Reassessing the industrial revolution: a macro view. In *The British industrial revolution*. 160-205. Recuperado el 16 de abril de 2023
- Hartwell, R. M. (12 de abril de 2011). Why the industrial revolution was British: commerce, induced invention, and the scientific revolution†. *The Economic history Review*, 64(2). doi:<https://doi.org/10.1111/j.1468-0289.2010.00532.x>
- Helleiner, E. (20 de enero de 2011). Understanding the 2007–2008 Global Financial Crisis: Lessons for Scholars of International Political Economy. (W. University of Waterloo, Ed.) *Annual Review of Political Science*, 14, 67-87. doi:<https://doi.org/10.1146/annurev-polisci-050409-112539>
- Hernández, L. (1 de febrero de 2023). Bruselas planta cara a Estados Unidos con ayudas por 225.000 millones de euros para industrias verdes. *Cinco Días*. Recuperado el 30 de abril de 2023, de https://cincodias.elpais.com/cincodias/2023/02/01/economia/1675254334_238095.html
- Hobsbawn, E. . (2005). La era del imperio. . *Crítica*, 1875-1914. Recuperado el 16 de abril de 2023
- IMF. (octubre de 2022). *Global gross domestic product (GDP) at current prices from 1985 to 2027(in billion U.S. dollars)*. Fondo Monetario Internacional. Statista. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/268750/global-gross-domestic-product-gdp/>
- Jiménez, J.C. (2009). Etapas del desarrollo de la economía mundial. Lecciones sobre Economía Mundial. (Aranzadi, Ed.) 47-67. Recuperado el 17 de abril de 2023
- Josep Borrell . (12 de diciembre de 2020). Por qué es importante la autonomía estratégica europea. *Unión Europea. Alto Representante de la UE*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de https://www.eeas.europa.eu/eeas/por-qu%C3%A9-es-importante-la-autonom%C3%ADa-estrat%C3%A9gica-europea_es
- Kekic, Laza . (2013). Globalización, crecimiento y siglo asiático. *Franklin, D. y Andrews, J. coords.: El mundo en 2050. Todas las tendencias que cambiarán el planeta*, 226-239. . Recuperado el 14 de abril de 2023

- Kondo, Y., Asatani, K., & Sakata, I. (2022). Evaluating Emerging Technologies on the Gartner Hype Cycle by Network Analysis: A Display Technology Case Study. En IEEE (Ed.), *Portland International Conference on Management of Engineering and Technology (PICMET)*, (págs. 1-11). doi:doi: 10.23919/PICMET53225.2022.9882631.
- Kotz, D. M. (2009). . The financial and economic crisis of 2008: A systemic crisis of neoliberal capitalism. . *Review of radical political economics*, , 41(3), 305-317. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://journals.sagepub.com/doi/pdf/10.1177/0486613409335093>
- Kutlay, M., & Öniş, Z. (s.f.). Liberal democracy on the edge? Anxieties in a shifting global (dis) order. *Alternatives*, 48(1), 20-37. doi:<https://doi.org/10.1177/03043754221096511>
- La vanguardia. (25 de mayo de 2018). Trump firma ley para relajar el control financiero impulsado tras la crisis. *La vanguardia*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://www.lavanguardia.com/politica/20180524/443804994205/trump-firma-ley-para-relajar-el-control-financiero-impulsado-tras-la-cri-sis.html>
- Manza, J. (2000). Political sociological models of the US New Deal. . *Annual Review of Sociology*, , 26(1), 297-322. doi:<https://doi.org/10.1146/annurev.soc.26.1.297>
- Marciano , A., Nicita , A., & Battista , G. (2020). Big data y big tech: comprender el valor de la información en el capitalismo de plataforma. *Revista Europea de Derecho y Economía* , 50, 345–358. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://link.springer.com/article/10.1007/s10657-020-09675-1>
- Mark, A. (27 de junio de 2019). Squeezing workers' rights in global supply chains: purchasing practices in the Bangladesh garment export sector in comparative perspective. *Review of International Political Economy*. *Review of International Political Economy*, 27(2), 320-347,. doi:<https://doi.org/10.1080/09692290.2019.1625426>
- Martín Cabello, A. (2013). Sobre los orígenes. *Methaodos:Revista de ciencia sociales*, 1(1), 7-20. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://www.methaodos.org/revista-methaodos/index.php/methaodos/article/view/22>
- Martín Quirós, M. (2018). *TFG: ¿Por qué Gran Bretraña? Revolución Industrial y Primera Globalización*. (U. d. Valladolid, Ed.) Recuperado el marzo 8 de 2023, de <http://uvadoc.uva.es/handle/10324/34426>
- McKenzie, Rob. (2012). Rusia y sus millones de consumidores. *INCAE Business Review*,, 2(4), 64-69. Recuperado el 14 de abril de 2023
- Michael P. Dooley, David Folkerts-Landau, Peter Garber. (26 de noviembre de 2004). The revived Bretton Woods system. *International Journal of Finance & Economics*, 9(4), 307-313. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.1002/ijfe.250>
- Monedero, J. C. (2017). La democracia agredida. Populismo, posdemocracia y neoliberalismo. *Nueva sociedad* , 267, 142-155. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://nuso.org/articulo/la-democracia-agredida/>
- Murau , S., Rini, J., & Haas, A. (6 de mayo de 2020). The evolution of the Offshore US-Dollar System: past, present and four possible futures. *Journal of institutional economics*, 16(6), 767-783. doi: <https://doi.org/10.1017/S1744137420000168>
- Naciones Unidas. (15 de noviembre de 2022). Desafíos globales: Población. *Demografía*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://www.un.org/es/global-issues/population#:~:text=La%20poblaci%C3%B3n%20mundial%20alcanz%C3%B3%20los,y%202000%20millones%20desde%201998>.
- NATO. (5 de abril de 2023). *North Atlantic Treaty Organization*. Recuperado el 17 de abril de 2023, de https://www.nato.int/cps/en/natohq/topics_49594.htm
- Nebot, C. P., & Fonseca, F. . (2018). El predominio de la agenda neoliberal en el mundo contemporáneo: hegemonía y consecuencias . *UNIVERSITAS. Revista de Filosofía Derecho y Política*, 21-44. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de https://pesquisa-eaesp.fgv.br/sites/gvpesquisa.fgv.br/files/arquivos/el_predominio_de_la_agenda_neoliberal.pdf
- Nicas, J., & Romero, S. (17 de enero de 2023). The New York Times. 'Moriremos por Brasil': así fue como una turba de extrema derecha intentó derrocar a Lula. Recuperado el 30 de abril de 2023, de <https://www.nytimes.com/es/2023/01/17/espanol/brasil-ataque-bolsonaro.html>

- Nieva, R. (13 de marzo de 2023). SUSCRÍBETE A FORBES PRO. *Forbes 10 years*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://forbes.es/empresas/246508/estos-son-todos-los-obstaculos-a-los-que-se-enfrenta-sundar-pichai-el-ceo-de-google/>
- Nieves, V., & Becedas, M. (23 de enero de 2023). El mundo se acerca a un cambio de sistema monetario ante un dólar amenazado por varios frentes. *El economista*. Recuperado el 19 de abril de 2023, de <https://www.eleconomista.es/economia/noticias/12118522/01/23/El-mundo-se-acerca-a-un-cambio-de-sistema-monetario-ante-un-dolar-amenazado-por-varios-frentes.html>
- Nieves, Vicente; Becedas, Mario. (23 de enero de 2023). El mundo se acerca a un cambio de sistema monetario ante un dólar amenazado por varios frentes. Recuperado el 27 de abril de 2023, de <https://www.eleconomista.es/economia/noticias/12118522/01/23/El-mundo-se-acerca-a-un-cambio-de-sistema-monetario-ante-un-dolar-amenazado-por-varios-frentes.html>
- Nishimura, H., Kanoshima, E., & Kono, K. (2019). Advancement in science and technology and human societies. *Science of Societal Safety: Living at Times of Risks and Disasters*, 2, 15-26. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://library.oapen.org/bitstream/handle/20.500.12657/23274/1006882.pdf?sequence=1#page=28>
- Nölke, A. (2022). *Infraestructuras geoeconómicas: construcción de alternativas chino-rusas a SWIFT*. En (págs.). (Routledge, Ed.) Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://www.taylorfrancis.com/chapters/edit/10.4324/9781003218487-10/geoeconomic-infrastructures-andreas-n%C3%B6lke>
- Olson, Scott R. (2000). La globalización de Hollywood. *Revista Internacional sobre la Paz Mundial*, 3-17. Recuperado el 14 de abril de 2023
- OMC. (2022). *Evolución del comercio en el marco de la OMC: estadísticas útiles*. Estadístico, Organización Mundial del Comercio. Recuperado el 17 de abril de 2023, de https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/trade_evolution_s/evolution_trade_wto_s.htm
- OMC. (1 de marzo de 2023). El Barómetro sobre el Comercio de Mercancías registra un nuevo descenso, lo que apunta a una caída del comercio en el cuarto trimestre. *Informe económico*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de https://www.wto.org/spanish/news_s/news23_s/wtoi_01mar23_s.htm
- OMC. (2023). *Organización Mundial de Comercio*. Recuperado el 11 de abril de 2023, de <https://www.wto.org/indexsp.htm>
- ONU. (11 de abril de 2023). *Organización de Naciones Unidas*. Recuperado el 11 de abril de 2023, de <https://www.un.org/es/>
- Onyeaka, H., Anumudu, C. K., Al-Sharify, Z. T., Egele-Godswill, E., & Mbaegbu, P. (2021). COVID-19 pandemic: A review of the global lockdown and its far-reaching effects. *Science progress*, 104(2). Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://journals.sagepub.com/doi/pdf/10.1177/00368504211019854>
- OpenAI. (14 de abril de 2023). *Open AI*. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://openai.com/>
- Ossa, F. (1976). El Sistema Monetario Internacional: antecedentes históricos, acontecimientos recientes y perspectivas futuras. *Estudios Económicos*, 13(38), 59-108. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://www.jstor.org/stable/41951025>
- Oszlak, Ó. (julio de 2020). *El Estado en la era exponencial*. Económico, Instituto Nacional de Administración Pública de Argentina. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://repositorio.cedes.org/handle/123456789/4549>
- OTAN. (2023). *Organización del Atlántico Norte*. Recuperado el 11 de abril de 2023, de https://www.nato.int/nato-welcome/index_es.html
- OWID. (2 de febrero de 2023). Level of democracy around the world according to the Democracy Index from 2010 to 2022, by region. *in Statista*. Recuperado el 30 de abril de 2023, de <https://www.statista.com/statistics/681670/democracy-index-scores-by-region/>
- Oxford Analytica. (20 de enero de 2023). The Dutch will be cautious about chip export bans. *Emerald Expert Briefings*. doi:<https://doi.org/10.1108/OXAN-DB275442>

- Peláez Rodríguez, E. (2011). Crisis financiera y crisis económica*. *Cuadernos de formación*. Recuperado el 17 de abril de 2023, de https://www.ief.es/docs/destacados/publicaciones/revistas/cf/12_08.pdf
- Peluso, M. (2021). Central bank digital currencies: risks, opportunities and challenges. 142. Recuperado el 19 de abril de 2023, de <http://tesi.luiss.it/29952/>
- Pérez, J. R. (1994). Primera Guerra Mundial (1914-1918). Consideraciones y antecedentes generales. Estructura operativa. *Revista Chilena de Humanidades*(15), 17-35. Recuperado el 16 de abril de 2023
- Pérez, R. G. (1995). El proyecto continental del Tercer Reich. *Revista de estudios políticos*(87), 259-284. Recuperado el 16 de abril de 2023, de https://scholar.google.es/citations?view_op=view_citation&hl=es&user=Sh9gzSQAAAAJ&citation_for_view=Sh9gzSQAAAAJ:u9iWguZQMMsC
- Pérez-Sáiz, H., Longmei, Z., & Roshan, I. (2023). *Currency Usage for Cross Border Payments*. Fondo Monetario Internacional. Recuperado el 29 de abril de 2023, de <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2023/03/24/Currency-Usage-for-Cross-Border-Payments-531324>
- Pizarro Hofer, R. (2020). One step further from COVID-19. *El trimestre económico*, 87(348), 1033-1057. doi:<https://doi.org/10.20430/ete.v87i348.1174>
- Pla-Barber, J., Villar, C., & Naula, R. (2021). Governance of global value chains after Covid-19 pandemic. A new wave of regionalization. *BRQ Business Research Quarterly*, 24(3), 204-213. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://journals.sagepub.com/doi/pdf/10.1177/23409444211020761>
- Priego, A. (13 de enero de 2020). La transformación de la seguridad en Europa desde la caída del muro de Berlín. Una revisión crítica. *Cuadernos Europeos de Deusto*(62). Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.18543/ced-62-2020pp33-57>
- Requena, P. (2021). Europa en el final de la era Merkel. In *Panorama Estratégico 2021*. Instituto Español de Estudios Estratégicos., 63-103. Recuperado el 26 de abril de 2023, de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=8070151>
- RIZZI, A., ABRIL, G., & CUESTA, J. G. (26 de marzo de 2023). Así es el plan de Xi y Putin para una “nueva era”. *El País*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://elpais.com/internacional/2023-03-26/asi-es-el-plan-de-xi-y-putin-para-una-nueva-era.html?utm_medium=social&utm_campaign=echobox&utm_source=Twitter&ssm=TW_CM#Echobox=1679820406
- Robinson, E. (25 de julio de 2022). En el ataque al Capitolio Trump actuó peor de lo que pensábamos. Mucho peor. *The Washintong Post*. Recuperado el 30 de abril de 2023, de <https://www.washingtonpost.com/es/post-opinion/2022/07/25/audiencias-asalto-al-capitolio-6-de-enero-2021-donald-trump-testimonios/>
- Rodríguez Vargas, José de Jesús; Aidé Montiel Martínez, Paty ;. (2022). Tendencias, rupturas y alternativas. Recuperado el 9 de marzo de 2023, de https://www.researchgate.net/profile/Jose-Lujano-Lopez/publication/364313669_Ganancias_sin_prosperidad_en_el_Quinto_Kondratiev_y_colapso_social_derivado_del_COVID-19/links/6346511176e39959d6b8dc78/Ganancias-sin-prosperidad-en-el-Quinto-Kondratiev-y-colaps
- Rogelio, F.-R. (2016). El Acuerdo de París y el cambio transformacional. *Papeles de relaciones ecosociales y cambio global*, 132, 101-114. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://idus.us.es/bitstream/handle/11441/68160/el-acuerdo-de-paris-y-elcambio-transformacionalf_5a0173891723dd48bb098d96.pdf?sequence=1
- Romero, H., Perazzi, J. R., Fajardo, E., & Patiño, N. (2023). Volatilidad del tipo de cambio y crecimiento económico: una revisión de los mecanismos de transmisión en economías en desarrollo. *Gestión y Desarrollo Libre*, 8(15). *Gestión y Desarrollo Libre*, 8(15). Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://revistas.unilibre.edu.co/index.php/gestion_libre/article/view/10093
- Rosales, O. (2009). La globalización y los nuevos escenarios del comercio internacional. *Revista Cepal*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://repositorio.cepal.org/handle/11362/11272>

- Roubini, N., & Mihm, S. (2010). *Crisis economics: A crash course in the future of finance*. . Penguin. Recuperado el 15 de abril de 2023
- Salazar, Olga. Lucia. O. . (2007). Una política pública de la mujer con perspectiva de género. , (36-37), 320-340. *Cuadernos de administración*(36-37), 320-340. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://www.redalyc.org/pdf/2250/225020349011.pdf>
- Samour, H. (2022). Globalización, cultura e identidad. *Teoría y Praxis*, 7, 66-86. doi:<https://doi.org/10.5377/typ.v1i7.15086>
- Sánchez Sánchez, J. . (1996). LA CAÍDA DE LA URSS Y LA DIFÍCIL RECOMPOSICIÓN DEL ESPACIO EX-SOVIÉTICO. *Papeles de Geografía*,, 23-24. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de <https://revistas.um.es/geografia/article/view/45231>
- Sánchez, J. (1996). La caída de la URSS y la difícil recomposición del espacio ex-soviético. P (24). *Papeles de geografía*(23-24), 23-24. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://revistas.um.es/geografia/article/view/45231>
- Sanuy, A. (17 de abril de 2023). El CEO de Google advierte del peligro de implementar IA sin supervisión. *La Vanguardia*. Recuperado el 18 de abril de 2023, de <https://www.lavanguardia.com/tecnologia/20230417/8899988/ceo-google-advierte-peligro-implementar-ia-supervision-pmv.html>
- Selfbank. (8 de abril de 2022). Entorno global: Las economías del mundo en un único gráfico, ¿cuánto aporta cada país al producto mundial bruto (PIB)? *Selfbank*. Recuperado el 2 de abril de 2023, de <https://blog.selfbank.es/las-economias-del-mundo-en-un-grafico-cuanto-aporta-cada-pais-al-pib/>
- Shalf, J. (2020 de enero de 2020). The future of computing beyond Moore's Law. *Philosophical Transactions of the Royal Society A.*, 378(2166), 20190061. doi:<https://doi.org/10.1098/rsta.2019.0061>
- SIPRI. (2022). *El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares por*. Económico, Stockholm International Peace Reseach Institute. Recuperado el 26 de abril de 2023, de https://www.sipri.org/sites/default/files/2022-04/milex_press_release_esp.pdf
- SIPRI. (2023). *El gasto militar mundial alcanza un nuevo récord con el*. Stockholm International Peace Research Institute. Recuperado el 26 de abril de 2023, de <https://www.sipri.org/sites/default/files/MILEX%20Press%20Release%20ESP.pdf>
- Soboul, A., & Martínez, P. (1981). La revolución francesa. (Oikos-t, Ed.) Recuperado el 14 de abril de 2023, de https://d1wqtxts1xzle7.cloudfront.net/57109114/Soboul_Albert._La_Revolucion_Francesa.-libre.pdf?1533068597=&response-content-disposition=inline%3B+filename%3DSoboul_Albert_La_Revolucion_Francesa_pdf.pdf&Expires=1681464580&Signature=E-yXunya92FIKd5-HTCvXMv
- Statista. (2021). Principales países exportadores a nivel mundial en 2021. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/264623/leading-export-countries-worldwide/>
- Statista. (2023). *Distribución de la población mundial por continente en % en el 2022*. Estadístico, Statista. Recuperado el 2 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/237584/distribution-of-the-world-population-by-continent/?locale=en>
- Statista. (2023). *Número de casos de coronavirus (COVID-19) en todo el mundo al 28 de marzo de 2023, por país o territorio*. Statista, Worldómetro. Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/1043366/novel-coronavirus-2019ncov-cases-worldwide-by-country/>
- Stephen, T. (2013). Film and globalization: from Hollywood to Bollywood. *The Routledge International Handbook of Globalization Studies Routledge.*, 36, 434-450. Recuperado el 14 de abril de 2023
- Stiglitz, Joseph;. (2010). *El malestar de la globalización*. Penguin Random House. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://books.google.es/books?hl=es&lr=&id=w9H2vFtNenIC&oi=fnd&pg=PT4&dq=tipos+de+globalizaci%C3%B3n+que+existen&ots=9DBDu73Bfr&sig=JAX_LopySqKnMWS h9DTW7uQ1R0#v=onepage&q&f=false
- Stowers, A. (31 de enero de 2014). The Development of the Atmospheric Steam Engine after Newcomen's Death in 1729. *Transactions of the Newcomen Society.*, 35(1), 87-96. Recuperado el 16 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.1179/tns.1962.005>

- Strielkowski, W., Grebennikova, V., Razinkina, E., & Rudenko, E. (2021). Relationship between globalization and internationalization of higher education. *VI International Scientific Conference "Territorial Inequality: a Problem or Development Driver" (REC-2021)*, 301. doi:<https://doi.org/10.1051/e3sconf/202130103006>
- Stuart Jones, F. (19 de julio de 2013). The Financial Needs of the Cotton Industry During the Industrial Revolution: A Survey of Recent Research. *Textil History*, 45-67. doi:<https://doi.org/10.1179/004049685793701142>
- Suraska, W. (1998). *How the Soviet Union disappeared: An essay on the causes of dissolution*. Duke University Press. Recuperado el 2 de mayo de 2023
- Taskinsoy, J. (30 de abril de 2019). Pure Gold for Economic Freedom: A Supranational Medium of Exchange to End American Monetary Hegemony as the World's Main Reserve Currency. *SSRN*. Recuperado el 26 de abril de 2023, de https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=3377904
- The Wall Street Journal. (19 de abril de 2021). 'Bidenomics', el plan de EEUU para reconstruir el consenso económico. *El confidencial*. Recuperado el 8 de marzo de 2023, de https://www.elconfidencial.com/mercados/the-wall-street-journal/2021-04-18/bidenomics-plan-eeuu-reconstruir-consenso-economico_3035836/
- Treisman, D. (junio de 2016). Why Putin Took Crimea. The Rambler in the Kremlin. *Foreign Affairs*, 95(3). Recuperado el 17 de abril de 2023, de <https://www.boulder-wadg.org/pdfs/HowPutinTookCrimea.pdf>
- UE. (11 de abril de 2023). *Unión Europea*. Recuperado el 11 de abril de 2023, de https://european-union.europa.eu/index_es
- UNCTAD. (14 de abril de 2023). *Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo*. Recuperado el 14 de abril de 2023, de <https://unctad.org/es>
- Van den Abeele, E. (octubre de 2022). De la globalización a la geobalización: una transición hacia la autonomía estratégica de la UE. *Cibod 50*. Recuperado el 9 de marzo de 2023, de https://www.cidob.org/ca/articulos/anuario_internacional_cidob/2022/de_la_globalizacion_a_la_geobalizacion_una_transicion_hacia_la_autonomia_estrategica_de_la_ue
- Verdugo-Castro, S., Sánchez - Gómez, M., García-Holgado, A., & García-Peñalvo, F. J. (2019). Revisión y estudio cualitativo sobre la brecha de género en el ámbito educativo STEM por la influencia de los estereotipos de género. En C. I. Cualitativa (Ed.), *Una propuesta Europea*, 3. Recuperado el 20 de abril de 2023, de <https://proceedings.ciaiq.org/index.php/CIAIQ2019/article/view/2262>
- Von der Leyen, Úrsula;. (16 de septiembre de 2020). Discurso sobre el estado de la Unión: Construyendo el mundo en el que queremos vivir: una Unión de vitalidad en un mundo de fragilidad. *Unión Europea*. Recuperado el 20 de abril de 2023, de https://www.eeas.europa.eu/eeas/discurso-sobre-el-estado-de-la-uni%C3%B3n-%E2%80%94-construyendo-el-mundo-en-el-que-queremos-vivir-una_es
- Wiley (Ed.). (noviembre de 1992). Output Growth and the British Industrial Revolution: A Restatement of the Crafts-Harley View. *Economic History Review*, 45(4), 703-730. Recuperado el 16 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.2307/2597415>
- World Gold Council. (4 de enero de 2023). Price of gold per troy ounce from 1990 to 2022. *Statista*. Recuperado el 27 de abril de 2023, de <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/274001/gold-price-per-ounce-since-1978/>
- Wrigley, E. A. (13 de mayo de 2013). Energy and the English industrial revolution. *Philosophical Transactions of the Royal Society A: Mathematical, Physical and Engineering Sciences*, 371:20110568-20110568. Recuperado el 16 de abril de 2023, de <https://doi.org/10.1098/rsta.2011.0568>
- Zukin, S. (1977). Class Struggle and the Industrial Revolution: Early Industrial Capitalism in Three English Towns. *Telos*, 1977(31), 246-251. Recuperado el 14 de abril de 2023, de Zukin, S.

ANEXO

Con el fin de facilitar la consulta de los datos aportados en el estudio empírico originales, completos y sin tratamiento alguno se incluyen a continuación las tablas utilizadas:

Tabla 1: PIB mundial por continentes (*Selfbank, 2022*)

PIB POR CONTINENTE (2021)		
CONTINENTE	PIB (%) BY CONTINENTE	PAÍSES CON MAYOR APORTACIÓN
Asia	33,7%	China es responsable del 18%
USA	27,9%	El mismo
Europa	25,0%	Alemania acumula un 4,5% Francia 2,94% Italia 2,3% Reino Unido 3,11% Rusia 1,7% España 1,5%
Oriente medio	4,6%	
América del Sur	3,4%	
África	2,8%	
Oceanía	2,0%	
Caribe y Centroamérica	0,6%	

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://blog.selfbank.es/las-economias-del-mundo-en-un-grafico-cuanto-aporta-cada-pais-al-pib/>

Tabla 2: “Global gross domestic product (GDP) at current prices from 1985 to 2027 in billion U.S. dollars “ (*IMF, 2022*)

PRODUCTO INTERIOR BRUTO GLOBAL A PRECIOS CORRIENTES DESDE 1985 HASTA 2027	
AÑO	PIB en billones \$ USA)
1985	12.531,04
1986	14.776,09
1987	17.013,02
1988	19.131,41
1989	20.127,80
1990	23.663,34
1991	24.504,03
1992	25.339,14
1993	26.051,09
1994	27.998,30
1995	31.211,51
1996	32.079,20
1997	31.990,92
1998	31.835,02
1999	32.960,33
2000	34.053,08
2001	33.801,01
2002	34.915,51
2003	39.210,20
2004	44.134,37
2005	47.811,37
2006	51.783,27
2007	58.461,91
2008	64.162,47
2009	60.782,12
2010	66.484,53
2011	73.773,48
2012	75.196,67
2013	77.365,52
2014	79.429,02
2015	74.944,46
2016	76.211,25
2017	81.036,15
2018	86.209,63
2019	87.654,34
2020	85.440,67
2021	97.076,28
2022*	101.560,90
2023*	106.181,92
2024*	111.882,43
2025*	118.042,55
2026*	124.648,36
2027*	131.630,73

(+)Please note that the grayed-out values may slightly differ from the respective values at the source, since the latter may have been recalculated.

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/268750/global-gross-domestic-product-gdp/>

Tabla 3: Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950-2022 en % (OMC, 2022)

Evolución del comercio mundial%, voumen indexado, tomando de referencia 1950=100%		
	PY=100	Index, 100=1950
1950	100	100
1951	109,5	110
1952	104,3	114
1953	108,3	124
1954	107,7	133
1955	110,7	148
1956	106,5	157
1957	109,1	171
1958	97,2	167
1959	111,4	186
1960	112,8	210
1961	104,5	219
1962	106,5	233
1963	112,2	262
1964	110,9	290
1965	106,6	310
1966	107,7	333
1967	105,7	352
1968	110,8	390
1969	112,2	438
1970	108,7	476
1971	107,0	510
1972	108,4	552
1973	112,1	619
1974	105,4	652
1975	92,7	605
1976	111,8	676
1977	104,2	705
1978	104,7	738
1979	105,2	776
1980	102,9	798
1981	99,5	795
1982	97,7	777
1983	102,5	796
1984	108,4	863
1985	102,6	885
1986	104,0	921
1987	105,5	971
1988	108,5	1054
1989	106,4	1122
1990	103,8	1165
1991	103,5	1206
1992	105,3	1270
1993	104,2	1323
1994	109,1	1444
1995	107,3	1550
1996	105,0	1628
1997	110,0	1790
1998	104,6	1873
1999	104,7	1961
2000	110,7	2171
2001	100,1	2174
2002	104,0	2261
2003	105,6	2388
2004	109,6	2618
2005	106,5	2789
2006	108,7	3031
2007	106,6	3230
2008	102,3	3305
2009	88,2	2914
2010	113,8	3317
2011	105,3	3493
2012	102,4	3575
2013	102,4	3659
2014	102,6	3753
2015	102,3	3839
2016	101,9	3913
2017	104,6	4093
2018	103,0	4217
2019	100,4	4232
2020	95,3	4034
2021	108,4	4374
2022	102,3	4473

ente: elaboración propia a partir de:

https://www.wto.org/spanish/res_s/statis_s/trade_evolution_s/evolution_trade_wto_s.htm

Tabla 3 (bis): Evolución del comercio en el marco OMC desde 1950 hasta 2022 en billones de dólares USA (OMC, 2022)

Evolución del comercio mundial entre 1950-2022	
Valores en billones de \$ USA	
Average of Valu	Column Labels
Row Labels	World excluding Hong Kong re-exports
1950	63
1951	86
1952	85
1953	84
1954	88
1955	97
1956	107
1957	117
1958	113
1959	121
1960	134
1961	139
1962	147
1963	160
1964	179
1965	194
1966	212
1967	223
1968	247
1969	281
1970	323
1971	360
1972	425
1973	586
1974	849
1975	893
1976	1007
1977	1147
1978	1330
1979	1673
1980	2050
1981	2035
1982	1907
1983	1861
1984	1975
1985	1971
1986	2157
1987	2526
1988	2881
1989	3108
1990	3494
1991	3505
1992	3756
1993	3746
1994	4264
1995	5093
1996	5335
1997	5517
1998	5456
1999	5686
2000	6390
2001	6148
2002	6413
2003	7490
2004	9124
2005	10399
2006	11976
2007	13847
2008	16010
2009	12352
2010	15013
2011	17979
2012	18142
2013	18467
2014	18553
2015	16184
2016	15667
2017	17367
2018	19170
2019	18696
2020	17290
2021	21881
2022	24715

Fuente: elaboración propia a partir de:

https://www.wto.org/spanish/res_s/statist_s/trade_evolution_s/evolution_trade_wto_s.htm

Tabla 4: Evolución Comercio Mundial en porcentaje sobre el PIB, por país periodo 1960-2023 (Banco Mundial, 2021)



Microsoft Excel
97-2003 Worksheet

Fuente: obtenido de: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NE.TRD.GNFS.ZS?end=2021&start=1960&view=chart>

Tabla 5: distribución de la población Global por % y continente (Statista, 2023)

Distribution of the global population by continent 2022		
PAÍSES	%	
Asia	59,73	in %
África	17,92	in %
Europe	9,37	in %
Latin America and the Carribean	8,28	in %
Northern America	4,70	in %
Oceania	0,56	in %

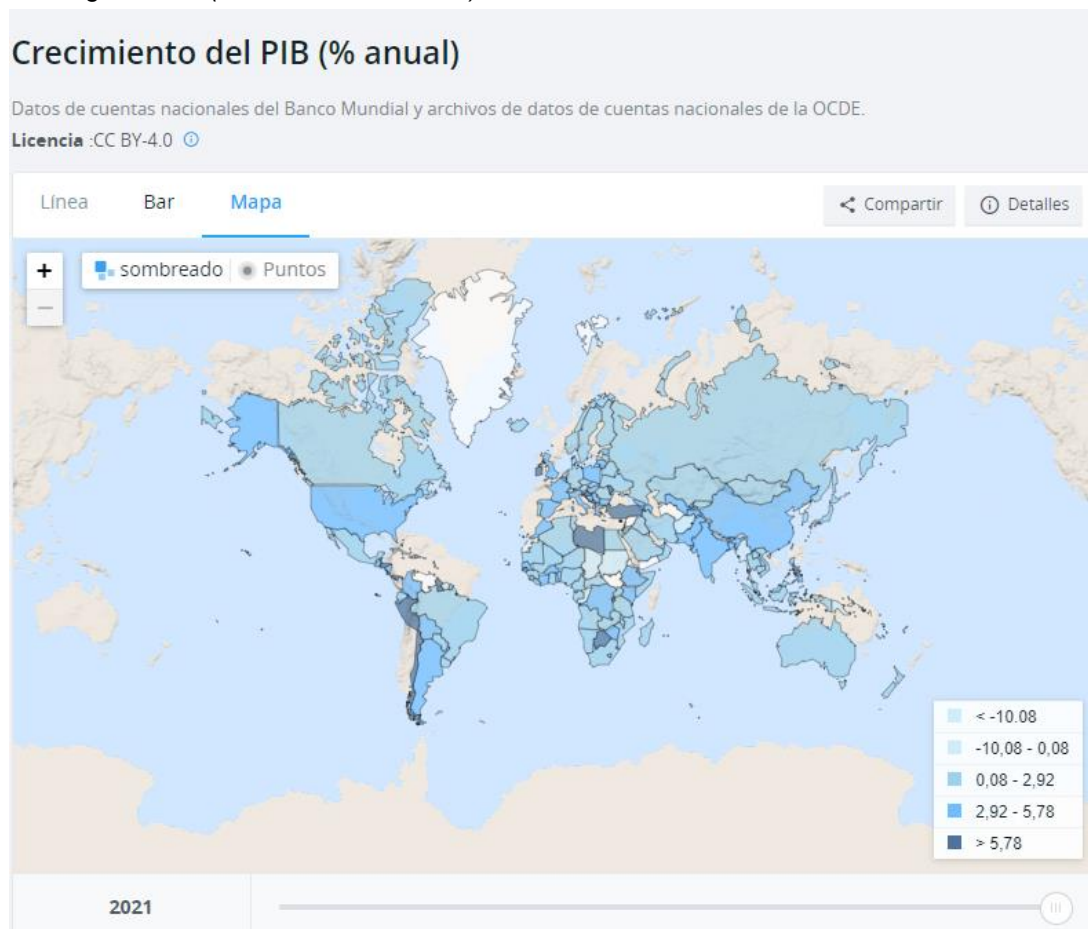
Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/237584/distribution-of-the-world-population-by-continent/?locale=en>

Tabla 6: Población total de los países BRICS desde el año 2000 hasta la proyección en el año 2027 (FMI, 2022)

Total population of the BRICS countries from 2000 to 2027 (in million inhabitants)					
AÑOS	PAÍSES GRUPO BRICS				
	China	India	Brazil	Russia	South Africa
2000	1.267,43	1.056,58	173,77	146,30	44,90
2001	1.276,27	1.075	176,21	145,65	45,72
2002	1.284,53	1.093,32	178,50	144,96	46,36
2003	1.292,27	1.111,52	180,71	144,33	46,81
2004	1.299,88	1.129,62	182,87	143,80	47,31
2005	1.307,56	1.147,61	184,99	143,24	47,86
2006	1.314,48	1.165,49	187,06	142,86	48,45
2007	1.321,29	1.183,21	189,04	142,75	49,09
2008	1.328,02	1.200,67	191,01	142,74	49,80
2009	1.334,50	1.217,73	192,98	142,83	50,55
2010	1.340,91	1.234,28	194,89	142,87	51,33
2011	1.349,16	1.250,29	196,60	143,06	52,13
2012	1.359,22	1.265,78	198,32	143,35	52,93
2013	1.367,26	1.280,84	200,00	143,67	53,75
2014	1.376,46	1.295,60	201,72	146,27	54,57
2015	1.383,26	1.310,15	203,48	146,55	55,41
2016	1.392,32	1.324,52	205,16	146,80	56,25
2017	1.400,11	1.338,68	206,81	146,88	57,10
2018	1.405,41	1.352,64	208,50	146,78	57,94
2019	1.410,08	1.366,42	210,15	146,75	58,78
2020	1.412,12	1.380,00	211,76	146,17	59,62
2021	1.412,60	1.393,41	212,61	145,56	60,14
2022*	1.412,55	1.406,63	213,91	145,45	61,06
2023*	1.411,96	1.419,66	215,16	145,28	61,99
2024*	1.410,84	1.432,46	216,35	145,05	62,94
2025*	1.409,19	1.445,01	217,48	144,78	63,90
2026*	1.407,01	1.457,31	218,62	144,48	64,87
2027*	1.404,30	1.469,34	221,95	144,19	65,86

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/254205/total-population-of-the-bric-countries/>

Tabla 7: Evolución PIB mundial (% anual) por región, periodo 2021 _se complementa con el gráfico 7_ (Banco Mundial, 2022)



Fuente: extraído de: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG?view=map&year=2021>

Tabla 8: Principales países exportadores a nivel mundial en 2021 (Statista, 2021)

PRINCIPALES PAÍSES EXPORTADORES A NIVEL GLOBAL EN EL 2021 (EN BILLONES DE DÓLARES USA)	
China	3.363,96
United States	1.754,58
Germany	1.631,82
Netherlands	835,99
Japan	756,03
Hong Kong	669,90
South Korea	644,40
Italy	610,29
France	585,04
Belgium	543,31
Canada	503,37
Mexico	494,26
Russian Federation	494,03
United Kingdom	468,06
Singapore	457,36
United Arab Emirates	425,04
India	395,41
Spain	384,46
Switzerland	379,89
Australia	343,59

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/264623/leading-export-countries-worldwide/>

Tabla 9: Price of gold per troy ounce from 1990 to 2022, in U.S. dollars (World Gold Council, 2023).

PRECIO DEL ORO POR ONZA DESDE 1990 HASTA 2022 EN DOLARES USA	
1990	386,20
1991	353,20
1992	332,90
1993	391,80
1994	383,30
1995	387,00
1996	369,30
1997	290,20
1998	287,80
1999	290,30
2000	274,50
2001	276,50
2002	347,20
2003	416,30
2004	438,10
2005	516,60
2006	636,80
2007	833,70
2008	881,45
2009	1.097,35
2010	1.421,45
2011	1.568,55
2012	1.675,20
2013	1.205,90
2014	1.183,40
2015	1.060,83
2016	1.141,25
2017	1.302,80
2018	1.279,00
2019	1.514,75
2020	1.887,60
2021	1.805,85
2022	1.813,75

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/274001/gold-price-per-ounce-since-1978/>

Tabla 10: Porcentaje de monedas mantenidas en las reservas mundiales de divisas desde el 1er trimestre de 1999 hasta el 1er trimestre de 2022 (FMI, 2022)

Porcentaje de monedas mantenidas como reservas de divisas globales desde el primer cuatrimestre del 2017 hasta el primer cuatrimestre del 2022									
Share of currencies held in global foreign exchange reserves from 1st quarter 1999 to 1st quarter 2022	U.S. dollar (USD)	Euro (EUR)	Japanese Yen (JPY)	Pound sterling (GBP)	Chinese renminbi (CNY)	Canadian dollar (CAD)	Australian dollar (AUD)	Swiss franc (CHF)	Other currencies
Q1 2017	64,69	19,29	4,53	4,28	1,08	1,90	1,77	0,16	2,31 in %
Q2 2017	63,84	19,86	4,62	4,42	1,08	1,93	1,75	0,17	2,22 in %
Q3 2017	63,53	20,07	4,52	4,50	1,12	2,03	1,78	0,17	2,32 in %
Q4 2017	62,73	20,17	4,90	4,54	1,23	2,03	1,80	0,18	2,43 in %
2017 (valor medio anual)	63,70	19,87	4,64	4,44	1,13	1,97	1,78	0,17	2,32
Q1 2018	62,79	20,36	4,64	4,62	1,40	1,88	1,71	0,17	2,45 in %
Q2 2018	62,41	20,26	4,86	4,48	1,83	1,91	1,70	0,16	2,39 in %
Q3 2018	61,95	20,48	4,97	4,50	1,80	1,95	1,69	0,16	2,51 in %
Q4 2018	61,76	20,67	5,19	4,43	1,89	1,84	1,63	0,14	2,45 in %
2018 (valor medio anual)	62,23	20,44	4,82	4,51	1,73	1,89	1,68	0,16	2,45
Q1 2019	61,79	20,28	5,31	4,55	1,56	1,92	1,68	0,14	2,40 in %
Q2 2019	61,31	20,56	5,51	4,52	1,93	1,90	1,70	0,14	2,44 in %
Q3 2019	61,61	20,26	5,57	4,51	1,96	1,88	1,68	0,14	2,39 in %
Q4 2019	60,75	20,59	5,87	4,64	1,94	1,86	1,70	0,15	2,51 in %
2019 (valor medio anual)	61,37	20,42	5,57	4,56	1,95	1,89	1,69	0,14	2,44
Q1 2020	61,85	20,08	5,89	4,44	2,01	1,78	1,55	0,14	2,25 in %
Q2 2020	61,31	20,19	5,72	4,48	2,08	1,91	1,69	0,15	2,48 in %
Q3 2020	60,45	20,59	5,83	4,57	2,16	2,02	1,74	0,17	2,47 in %
Q4 2020	58,92	21,29	6,03	4,73	2,29	2,08	1,83	0,17	2,65 in %
2020 (valor medio anual)	60,63	20,54	5,87	4,56	2,14	1,95	1,70	0,16	2,46
Q1 2021	59,43	20,50	5,85	4,73	2,50	2,13	1,83	0,17	2,86 in %
Q2 2021	59,18	20,58	5,63	4,70	2,64	2,26	1,83	0,19	2,99 in %
Q3 2021	59,25	20,52	5,68	4,67	2,68	2,21	1,79	0,20	3 in %
Q4 2021	58,86	20,68	5,52	4,80	2,80	2,38	1,84	0,18	3,04 in %
2021 (valor medio anual)	59,18	20,55	5,67	4,73	2,66	2,25	1,82	0,19	2,97
Q1 2022	58,88	20,06	5,36	4,97	2,88	2,46	1,93	0,23	3,23 in %

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/233674/distribution-of-global-currency-reserves/>

Tabla 11: Tasa de inflación mundial de 2000 a 2021, con previsiones hasta 2027 (*Fondo Monetario Internacional, 2023*)

TASA DE INFLACIÓN GLOBAL (PERIODO 2000 - 2021) Y ESTIMACIONES HASTA 2027 (% DE CAMBIO CON RESPECTO AL AÑO ANTERIOR)		
Global inflation rate from 2000 to 2021, with forecasts until 2027 (percent change from previous year)		
AÑO	%	in %
2000	4,84	in %
2001	4,58	in %
2002	3,65	in %
2003	3,89	in %
2004	3,80	in %
2005	4,03	in %
2006	4,04	in %
2007	4,30	in %
2008	6,34	in %
2009	2,77	in %
2010	3,71	in %
2011	5,06	in %
2012	4,08	in %
2013	3,62	in %
2014	3,22	in %
2015	2,73	in %
2016	2,73	in %
2017	3,25	in %
2018	3,65	in %
2019	3,51	in %
2020	3,23	in %
2021	4,70	in %
2022*	8,75	in %
2023*	6,52	in %
2024*	4,13	in %
2025*	3,56	in %
2026*	3,38	in %
2027*	3,33	in %

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www-statista-com.eu1.proxy.openathens.net/statistics/256598/global-inflation-rate-compared-to-previous-year/>

Tabla 12: El gasto militar mundial supera los 2 billones de dólares en 2021 (*SIPRI, 2022*)

Military spending of NATO countries from 2018 to 2022 (in million U.S.	Serie temporal				
	2018	2019	2020	2021*	2022*
Albania	176,0	197,0	197,0	224,0	289,0
Belgium	4.845,0	4.761,0	5.324,0	6.245,0	6,9
Bulgaria	962,0	2.159,0	1.121,0	1.276,0	1,3
Canada	22.399,0	22.572,0	23.330,0	26.153,0	28,2
Croatia	966,0	1.002,0	981,0	1.363,0	1,3
Czech Republic	2.750,0	2.982,0	3.199,0	3.915,0	3,9
Denmark	4.559,0	4.487,0	4.886,0	5.274,0	5,5
Estonia	615,0	637,0	719,0	749,0	815,0
France	50.507,0	49.493,0	52.520,0	56.561,0	52,4
Germany	49.772,0	52.549,0	58.652,0	62.766,0	61,0
Greece	5.388,0	5.019,0	5.492,0	8.006,0	7,9
Hungary	1.615,0	2.050,0	2.767,0	3.112,0	2,8
Italy	25.641,0	23.559,0	30.084,0	33.157,0	30,4
Latvia	710,0	692,0	743,0	824,0	852,0
Lithuania	1.057,0	1.094,0	1.176,0	1.308,0	1,7
Luxembourg	356,0	381,0	426,0	403,0	512,0
Montenegro	75,0	74,0	83,0	91,0	86,0
Netherlands	11.172,0	12.067,0	12.838,0	13.953,0	15,7
North Macedonia	120,0	146,0	154,0	204,0	226,0
Norway	7.544,0	7.536,0	7.228,0	8.438,0	8,4
Poland	11.857,0	11.824,0	13.363,0	15.099,0	17,1
Portugal	3.249,0	3.299,0	3.273,0	3.899,0	3,5
Romania	4.359,0	4.608,0	5.050,0	5.294,0	5,2
Slovak Republic	1.298,0	1.802,0	2.049,0	1.985,0	2,0
Slovenia	547,0	572,0	568,0	763,0	776,0
Spain	13.200,0	12.630,0	12.828,0	14.849,0	14,9
Turkey	14.168,0	14.089,0	13.396,0	13.443,0	12,0
United Kingdom	60.380,0	59.399,0	63.500,0	71.938,0	67,7
United States	672.255,0	750.886,0	770.650,0	793.990,0	821,8

Fuente: elaboración propia a partir de: https://www.sipri.org/sites/default/files/2022-04/milex_press_release_esp.pdf

Tabla 13: Gasto militar Mundial desglosado por país año 2022 (SIPRI, 2023)

Gasto en Defensa global 2022 total (en billones \$ USA)		
PAÍSES	IMPORTE EN BILLONES \$/usa	(+-%) 2021
Arabia Saudí	75.000	+16%
China	292.000	+4,2%
Europa central y Occidental	345.000	+13% (*)
Etiopía	1.000	+88%
India	81.400	+6,0%
Japón	46.000	+5,9%
Ucrania	44.000	+640%
USA	877.000	+0,7%
Reino Unido	68.500	+3,6%
Rusia	86.400	+9,2%
Turquía	10.600	-26%
Resto del mundo	313.000	%
Total	2.240.000	+3.7%

(*) con respecto al 2013

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www.sipri.org/sites/default/files/MILEX%20Press%20Release%20ESP.pdf>

Tabla 14: índice de democracia por región en el periodo 2010 hasta 2022 (OWID, 2023)

ÍNDICE DE DEMOCRACIA POR REGIÓN EN EL PERIODO 2010 HASTA 2022						
Level of democracy around the world according to the Democracy Index from 2010 to 2022, by region						
AÑOS	REGIONES					
	North America*	Europe	South America	Oceania	Asia	World África
2010	6,53	7,54	6,55	7,16	4,43	5,46 4,07
2011	6,50	7,48	6,55	7,12	4,40	5,49 4,26
2012	6,53	7,48	6,54	7,12	4,43	5,52 4,31
2013	6,53	7,48	6,57	7,09	4,47	5,53 4,32
2014	6,49	7,50	6,58	7,48	4,51	5,55 4,30
2015	6,51	7,51	6,58	7,50	4,49	5,55 4,32
2016	6,47	7,43	6,54	7,48	4,48	5,52 4,30
2017	6,39	7,39	6,49	7,56	4,41	5,48 4,28
2018	6,28	7,40	6,58	7,56	4,42	5,48 4,29
2019	6,21	7,40	6,46	7,56	4,40	5,44 4,22
2020	6,15	7,33	6,44	7,51	4,35	5,37 4,12
2021	5,87	7,32	6,20	7,49	4,24	5,28 4,07
2022	5,77	7,40	6,25	7,46	4,23	5,29 4,07

Fuente: elaboración propia a partir de: <https://www.statista.com/statistics/681670/democracy-index-scores-by-region/>